

ABSTRACT

This study aims to analyze the influence of the location and brand image on purchase decisions at the Starbucks Paris Van Java Bandung, sample in this study is that consumers who never visited Starbucks Paris Van Java Bandung.

The location is where the company operates or the place where the company to produce goods and services in terms of their economic importance. brand image is the consumer understanding of the overall brand.

Consumer confidence in the specific brand and how customers view or have a certain perception of a brand. consumer purchasing decisions is the selection of the action of two or more alternative options.

Collecting data in the study using a questionnaire containing 20 grains of questions distributed to 110 respondents. The samples in the study using purposive sampling technique with the method of analysis using multiple linear ujiregresi by first referring to the classical assumption.

The results showed that simultaneous location and brand image significantly influence the purchase decision partially Location and brand image significantly influence the purchase decision.

keywords: location, brand image, purchase decision.

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh lokasi dan citra merek terhadap keputusan pembelian pada Starbucks Paris Van Java Bandung, Sampel dalam penelitian ini adalah konsumen yang pernah mengunjungi Starbucks Paris Van Java Bandung.

Lokasi adalah tempat perusahaan beroperasi atau tempat perusahaan melakukan kegiatan untuk menghasilkan barang dan jasa yang mementingkan segi ekonominya. citra merek merupakan pemahaman konsumen mengenai merek secara keseluruhan.

Kepercayaan konsumen terhadap merek tertentu dan bagaimana konsumen memandang atau mempunyai persepsi tertentu pada suatu merek. keputusan pembelian konsumen adalah pemilihan satu tindakan dari dua atau lebih pilihan alternative.

Pengumpulan data dalam penelitian menggunakan kuesioner yang berisi 20 butir pertanyaan yang disebarkan kepada 110 responden .Pengambilan sampel dalam penelitian menggunakan teknik *purposive sampling* dengan metode analisis menggunakan ujiregresi linier berganda dengan terlebih dahulu mengacu pada uji asumsi klasik.

Hasil penelitian menunjukan bahwa secara simultan Lokasi dan citra merek berpengaruh signifikan terhadap Keputusan Pembelian secara parsial Lokasi dan citra merek berpengaruh signifikan terhadap Keputusan Pembelian.

katakunci: Lokasi,citra merek,keputusan pembelian.

DAFTAR ISI

	Halaman
Abstract	i
Abstrak	ii
Kata Pengantar	iii
Daftar Isi	v
Daftar Tabel	vii
Daftar Gambar	viii
Daftar Lampiran	x

BAB I PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Identifikasi Masalah.....	8
1.3. Kegunaan Penelitian.....	8

BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN, PENGEMBANGAN HIPOTESIS

2.1 Kajian Pustaka.....	9
2.1.1 Manajemen Pemasaran.....	9
2.1.2 Ritel.....	10
2.1.3 Bauran Ritel.....	10
2.1.4 Store Atmosphere.....	11
2.1.5 Lokasi.....	11
2.1.6 Citra Merek.....	13

2.1.7 Keputusan Pembelian.....	15
2.2 Rerangka Teoritis.....	16
2.3 Rerangka Pemikiran.....	17
2.4 Penelitian Terdahulu.....	18
2.5 Model Penelitian.....	19
2.6 Hipotesis.....	20

BAB III METODE PENELITIAN

3.1 Jenis Penelitian.....	21
3.2 Populasi dan Sampel.....	21
3.3 Teknik Pengambilan Sampel.....	23
3.4 Definisi Operasional Variabel (DOV).....	27
3.5 Teknik Pengumpulan Data.....	28
3.6 Uji Pendahuluan.....	29
3.6.1 Validitas.....	29
3.6.2 Realibilitas.....	29
3.7 Uji Asumsi Klasik.....	30
3.7.1 Uji Outliers.....	30
3.7.2 Uji Normalitas.....	31
3.7.3 Uji Multikolinearitas.....	31
3.7.4 Uji Heteroskedastisitas.....	31
3.8 Teknik Analisis Data.....	32
3.9 Koefisien Determinasi.....	32
3.10 Kriteria Pengujian HIpotesis.....	33

BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
	4.1 Gambaran Responden.....	34
	4.2 Pembahasan Dan Analisis Data.....	36
BAB V	SIMPULAN DAN SARAN	
	5.1 Simpulan.....	63
	5.2 Keterbatasan Penelitian.....	63
	5.3 Saran Teoritis.....	63
DAFTAR PUSTAKA.....		64
LAMPIRAN.....		65

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1. Pertumbuhan Ekonomi 2009-2012.....	2
Gambar 2. Rerangka Teoritis.....	16
Gambar .3.RerangkaPemikiran.....	17

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel I Penelitian Terdahulu.....	18
Tabel II. Definisi Operasional Variable.....	25
Tabel III Skala Rating.....	33
Tabel IV Jenis Kelamin Responden	34
Tabel V Usia Responden	35
Tabel VI Berdasarkan Kunjungan Responden	35
Tabel VII Lokasi mudah di jangkau.....	36
Tabel VIII Akses mudah dan banyak dilalui kendaraan umum	37
Tabel IX Lokasi strategis di salah satu mall besar yang berada di Bandung Utara.....	38
Tabel X Akses menuju lokasi lancar karena melalui jalan raya yang cukup besar.....	39
Tabel XI Starbuck PVJ dekat dengan tempat hiburan lain	40
Tabel XII Logo dan kemasan merek mudah dikenali	40
Tabel XIII Variasi produk berbeda dengan merek lain	41
Tabel XIV Pengembangan produk yang beragam	42
Tabel XV Produk starbucks sesuai dengan harapan.....	43
Tabel XVI Produk mempunyai nilai tambah seperti gengsi	44
Tabel XVII Produk starbucks memberikan kesan mewah atau <i>high class</i>	45
Tabel XVIII Memberikan rasa percaya diri saat saya menggunakan produknya	46
Tabel XIX Menunjukkan status sosial	47
Tabel XX Memberikan kesan yang berbeda di bandingkan tempat	

sejenis lainnya.....	48
Tabel XXI Keputusan dan citra merek membantu saya untuk menentukan kebutuhan saya.....	49
Tabel XXII Produk yang saya terima sesuai dengan harapan saya.....	50
Tabel XXIII Merek terkenal membuat ingin mencari informasi dan melakukan pembelian.....	51
Tabel XXIV Merek berpengaruh akan kualitas produk	52
Tabel XXV Starbucks lebih baik dibandingkan merek lain dengan produk yang sesuai.....	53
Tabel XXVI Saya membeli Starbucks karena mereknya terkenal dan mudah di jangkau.....	54
Tabel XXVI Hasil Uji NormalitasI	55
Tabel XXVIII Hasil Uji Multikolinearitas.....	56
Tabel XXIX Hasil Uji Heteroskedastisitas	57
Tabel XXX Variabel Brand Image	58
Tabel XXXI Uji Reliabilitas.....	59
Tabel XXXII Pengaruh secara simultan	60
Tabel XXXIII Pengaruh secara parsial	61
Tabel XXXIV Hasil Uji Koefisien Determinasi	62