

Abstract

This study aims to determine the level of Brand Trust (Brand and Consumer Brand Characteristic Characteristic) on brand loyalty in products Rexona Men .

In this research, using descriptive research category the purpose of study . Sampling technique in this study with the noon - probability sampling with purposive sampling procedure . By taking a sample of 150 respondents . Respondents were studied are the respondents who had never used the product RexonaMen .

Data - the data contained in this final obtained and processed using SPSS 16 is test for normality , outlier test , test validity , reliability testing .

Results of research conducted showed that the characteristics of the customer's brand and the characteristics of the brand Rexona men dala role influencing brand loyalty has the effect of 10.2 % .

This is the effect of Brand Trust (Brand and Consumer Brand Characteristic Characteristic) to brand loyalty is at a low level , there are many dimensions are very influential to create brand loyalty (Brand Loyalty) is good enough . The company must be active in order to increase brand confidence brand loyalty can be increased again , and can create consumers - consumers who are loyal to Rexona men .

Keywords : Brand Characteristic , Characteristic of Consumer Brand , Brand loyalty

Abstrak

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat *Brand Trust* (*Brand Characteristic dan Consumer Brand Characteristic*) terhadap *loyalitas merek* pada produk rexona men.

Dalam penelitian ini peneliti menggunakan penelitian deskriptif dalam kategori *the purpose of study*. Teknik pengambilan sampel dalam penelitian ini dengan *non-probability sampling* dengan prosedur *purposive sampling*. Dengan mengambil sampel 150 orang responden. Responden diteliti merupakan responden yang sudah pernah menggunakan produk rexona men.

Data – data yang ada dalam Tugas Akhir ini diperoleh dan diolah menggunakan SPSS 16 yaitu uji normalitas, uji outlier, uji validitas, uji reliabilitas.

Hasil penelitian yang dilakukan menunjukkan bahwa karakteristik merek dan karakteristik pelanggan merek pada Rexona men dala peranannya mempengaruhi loyalitas merek memiliki pengaruh sebesar 10.2%.

Hal ini merupakan pengaruh *Brand Trust* (*Brand Characteristic dan Consumer Brand Characteristic*) terhadap *loyalitas merek* berada pada tingkat yang rendah, ada banyak dimensi yang sangat berpengaruh untuk menciptakan loyalitas merek (*Brand Loyalty*) sudah cukup baik. Perusahaan harus lebih aktif untuk meningkatkan kepercayaan merek agar loyalitas merek dapat ditingkatkan lagi, dan dapat menciptakan konsumen – konsumen yang loyal terhadap Rexona men.

Kata kunci : *Brand Characteristic, Consumer Brand Characteristic, Brand loyalty*

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	Halaman
HALAMAN PENGESAHAN	
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	
SURAT PERNYATAAN MENGADAKAN PENELITIAN TIDAK MENGGUNAKAN PERUSAHAAN	
PERNYATAAN PUBLIKASI LAPORAN PENELITIAN	
KATA PENGANTAR	i
ABSTRACT.....	iv
ABSTRAK.....	v
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 LatarBelakangPenelitian	1
1.2 IdentifikasiMasalah.....	5
1.3 MaksuddanTujuanPenelitian.....	5
1.4 KegunaanPenelitian	6

BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN, DAN	
HIPOTESIS	7
2.1 Merek	7
2.1.1 PengertianMerek	7
2.2 Kepercayaan Pelanggan pada Merek (<i>Brand Trust</i>)	8
2.3 Karakteristik Merek (<i>Brand Characteristic</i>).....	10
2.4 Karakteristik Pelanggan Merek (<i>Consumer Brand Characteristic</i>).....	12
2.5 Loyalitas Merek (<i>Brand Loyalty</i>)	14
2.6 Rerangka teoritis.....	21
2.7 Rerangka Pemikiran.....	22
2.8 Peneliti Terdahulu.....	23
2.9 Model Penelitian.....	26
BAB III METODE PENELITIAN	27
3.1 Jenis Penelitian	27
3.2 Objek Penelitian	27
3.3 Jenis dan Teknik Pengumpulan Data.....	27
3.4 Variabel Penelitian.....	29
3.5 Definisi Oprasional Variable.....	30
3.6 Teknik Pengukuran Variabel.....	32
3.7 Populasi, dan Sampel.....	33

3.7.1 Populasi	33
3.7.2 Sampel.....	33
3.8 Metode Pengambilan Sampel.....	34
3.9 Metode Snalisa Data	34
3.9.1 Uji Normalitas	34
3.9.2 Uji Outlier	35
3.9.3 Validitas	36
3.9.4 Reliabilitas	36
3.9.5 Analisis Regresi Berganda	37
3.9.6 Uji Hipotesis	38
3.9.7 Uji Koefesien Determinasi	39
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	40
4.1 Gambaran Umum Responden	40
4.1.1 Karakteristik Responden Bedasarkan Usia	41
4.1.2 Karakteristik Responden Bedasarkan Tingkat Pengeluaran Per Bulan.....	42
4.2 Pernyataan Responden Brand Characteristic Pada Produk Rexona men	43
4.3 Pernyataan Responden Consumer Brand Characteristic.....	55
4.4 Pernyataan Responden Terhadap Tingkatan Brand Loyalty	

pada Rexona men	59
4.5 Uji Normalitas Kuisoner	64
4.6 Uji Outlier Kuisoner	65
4.7 Uji Validitas	68
4.7.1 Hasil KMO (Kaiser-Meyer-Olkin) Awal	68
4.7.2 Rotated Component Matrix Awal.....	69
4.7.3 Uji KMO (Kaiser-Meyer-Olkin) Akhir	70
4.7.4 Rotated Component Matrix Akhir	71
4.8 Uji Reliabilitas	72
4.8.1 Uji Reliabilitas Variabel X1 (<i>Brand characteristic</i>).....	73
4.8.2 Uji Reliabilitas Variabel X2 (<i>Consumer Brand Characteristic</i>)	74
4.8.3 Uji Reliabilitas Variabel Y (<i>Brand Loyalty</i>)	75
4.9 Uji hipotesis	76
4.10 Koefisien Determinasi	78
4.11 Pembahasan	79
BAB VKESIMPULAN DAN SARAN	80
5.1 Kesimpulan.....	80
5.2 Saran	82
5.3 Keterbatasan Penelitian.....	83

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 1 Hubungan Sikap Relatif pada Pembelian Ulang	17
Gambar 2 Rerangka Teoritis	21
Gambar3 Kerangka Pemikiran	22
Gambar4 Model Penelitian	26

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel I Karakteristik Responden Bedasarkan Usia	41
Tabel II Karakteristik Responden Bedasarkan Tingkat Pengeluaran Per Bulan.....	42
Tabel II Karakteristik Responden Bedasarkan Tingkat Pengeluaran Per Bulan.....	43
Tabel IV Pernyataan Responden Terhadap Rexona men Tidak Menggangu Kesehatan.....	44
Tabel V Pernyataan Responden Terhadap Pengetahuan Publik Tentang Rexona men	45
Tabel VI Pernyataan Responden Terhadap Keandalan Merek Rexona men	46
Tabel VII Pernyataan Responden Terhadap Berita Positif Tentang Rexona men	47
Tabel VIII Pernyataan Responden Terhadap Pengetahuan Konsumen Tentang Merek Rexona men	48
Tabel IX Pernyataan Responden Terhadap Kinerja Merek Dapat Diantipasi	49
Tabel X Pernyataan Responden Terhadap Merek Yang Konsisten Dengan Kualitasnya	50
Tabel XI Pernyataan Responden Terhadap Harapan Konsumen Terhadap Merek	51

Tabel XII Pernyataan Responden Terhadap Perbedaan Dengan Deodorant Lain.....	52
Tabel XIII Pernyataan Responden Terhadap Efektifitas Produk Dibandingkan Dengan Merek Lain	53
Tabel XIV Pernyataan Responden Terhadap Merek Yang Dapat Memenuhi Kebutuhan	54
Tabel XV Pernyataan Responden Terhadap Ketertarikan MasyarakatUntuk Membeli Rexona men	55
Tabel XVI Pernyataan Responden Terhadap Ketertarikan Masyarakat Akan Berpindah Dari Deodorant Lain Ke Rexona men	
Jika Mengetahui Kualitas Rexona men	56
Tabel XVII Pernyataan Responden Bahwa Rexona men Selalu Memberikan Yang Terbaik	57
Tabel XVIII Pernyataan Responden Terhadap Servis Yang Memuaskan	58
Tabel XIX Pernyataan Responden Terhadap Keinginan Selalu Membeli Rexona men	59
Tabel XX Pernyataan Responden Terhadap Tidak Melakukan Pembelian Bila Tidak Tersedia.....	60
Tabel XXI Pernyataan Responden Terhadap Mencari Rexona men Ditempat Yang Tersedia	61

Tabel XXII Pernyataan Responden Akan Merekendasikan Rexona men Pada Orang Lain	62
Tabel XXIII Pernyataan Responden Bersedia Membayar Lebih Tinggi Untuk Rexona men	63
Tabel XXIV Hasil Uji Normalitas.....	64
Tabel XXV Uji outlier Awal	66
Tabel XXVI Uji Terbebas Outlier Data.....	67
Tabel XXVII Hasil KMO Awal.....	68
Tabel XXVII Uji Rotated Component Matrix Awal	69
Tabel XXVIII Uji KMO Akhir	71
Tabel XXIX Uji Rotated Component Matrix Akhir	71
Tabel XXX Hasil Uji Reliabilitas <i>Brand characteristic</i>	73
Tabel XXXI Hasil Uji Reliabilitas <i>Consumer Brand Characteristic</i>	74
Tabel XXXII Hasil Uji Reliabilitas Variabel Y (<i>Brand Loyalty</i>)	75
Tabel XXXIII Coefficient	76
Tabel XXXIV Anova	77
Tabel XXXV Koefisien Determinasi	78

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner

Lampiran 2 Hasil Kuisoner dan Formulir F3

Lampiran 3 Jurnal Utama