

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan pada CV Maju Mapan mengenai hubungan sistem informasi akuntansi penjualan dengan efektivitas pengendalian internal penjualan, maka penulis dapat menyimpulkan bahwa:

1. Sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan pada CV Maju Mapan memadai dan memberikan nilai positif dengan hasil jawaban kuesioner sebesar 90,05%, hal ini dapat terlihat dari terpenuhinya unsur-unsur sistem informasi akuntansi yaitu:
 - a. Sumber daya manusia yang berkompeten sebagai karyawan CV Maju Mapan yang menempati setiap fungsi yang berada dalam CV Maju Mapan.
 - b. Prosedur-prosedur yang dilibatkan dalam mengumpulkan, memproses, dan menyimpan data tentang aktivitas-aktivitas penjualan pada CV Maju Mapan telah dilaksanakan dan diintegrasikan dengan baik.
 - c. Data tentang proses-proses bisnis yaitu catatan dan formulir yang dipergunakan untuk setiap transaksi penjualan yang dilakukan di CV Maju Mapan telah memadai.
2. Pengendalian internal penjualan pada CV Maju Mapan telah berjalan dengan baik dan efektif, dan memberikan nilai positif dengan hasil jawaban kuesioner sebesar 88%, hal ini dapat terlihat dari terpenuhinya

unsur-unsur pengendalian internal penjualan dan tercapainya tujuan dari pengendalian penjualan, yaitu:

- a. Penjualan yang dicatat adalah untuk pengiriman yang dilakukan kepada pelanggan non-fiktif.
 - b. Transaksi penjualan diotorisasi pertama kali oleh fungsi penjualan yang berhubungan langsung dengan pelanggan.
 - c. Seluruh penjualan yang ada telah dicatat dengan benar dan lengkap, serta dibuatkan faktur untuk penagihan kepada pelanggan.
 - d. Penjualan yang dicatat adalah jumlah yang dikirim dan ditagih berdasarkan sales order dan faktur yang dikirimkan kepada pelanggan.
 - e. Penjualan dicatat tepat waktu sesuai dengan tanggal transaksi.
 - f. Transaksi penjualan dimasukkan dengan benar dalam buku tambahan dan telah diikhtisarkan dengan benar pada pos-pos yang terkait.
3. Dari hasil hubungan (korelasi) antara Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dengan Efektivitas Pengendalian Internal Penjualan menunjukkan hasil nilai sebesar 0,447. Hal ini menyatakan bahwa arti hubungan antara Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dengan Efektivitas Pengendalian Internal termasuk dalam kategori hubungan yang sedang, positif, dan searah.

5.2 Saran

Berdasarkan pembahasan yang dilakukan, penulis mencoba mengungkapkan beberapa saran yang diharapkan berguna bagi perusahaan. Penulis dapat memberikan saran bahwa:

1. Dilakukannya pemisahan tugas dan wewenang dari fungsi-fungsi yang terkait. Bila perlu *job description* ditulis dan diketahui oleh masing-masing bagian agar bisa memaksimalkan kinerja tiap fungsi.
2. Untuk menunjang sistem informasi yang sudah ada, perusahaan sebaiknya lebih memanfaatkan teknologi terbaru yang telah ada, seperti pemanfaatan media internet untuk melakukan penjualan secara langsung (*e-commerce*).