

## **ABSTRACT**

*Each organization will maintain all assets at her disposal to avoid the occurrence of losses, fraud, theft, and all other illegal acts. One way to prevent all these things is to make the internal control of sales. Success or failure of an internal control of sales will be influenced by factors accounting information system sales, where the functions of each part of each other interrelated, and the division of tasks crucial.*

*Based on the above, interested in research of PT. Sinar Gemilang, who have in multiplied duties, and functions. Implementation tasks are not performed in the appropriate section, it was resolved by the application of internal controls to improve the arrangements contained in the company. Documents and sales invoice have been well designed, so that the results of sales transaction can be trusted. List details of the number of order is the type of good ordered by customers. Ordered list is submitted to the marketing department to be authorized. Each document submitted to the administration to be archives, so there is a credible report.*

*Based on the above analysis shows that sales of Accounting Information System and internal control sales an important to improving the problem of PT. Sinar Gemilang.*

*Keyword : Accounting Information System Sales, Internal Control*

## **ABSTRAK**

Setiap organisasi akan menjaga semua asset yang dimilikinya untuk menghindari terjadinya kerugian, kecurangan, pencurian, dan segala tindak illegal lainnya. Salah satu cara untuk mencegah semua hal tersebut adalah dengan melakukan pengendalian internal penjualan. Berhasil tidaknya suatu pengendalian internal penjualan akan dipengaruhi oleh faktor penerapan sistem informasi akuntansi penjualan, dimana fungsi tiap bagian satu dengan yang lain saling bersangkutan, dan pembagian tugas sangat berperan penting.

Berdasarkan pemikiran diatas, penulis tertarik untuk melakukan penelitian di PT. Sinar Gemilang, yang memiliki masalah dalam perangkapan tugas, dan fungsi. Pelaksanaan tugas yang dilakukan tidak pada bagian yang sesuai, hal ini diatasi dengan penerapan pengendalian internal untuk memperbaiki susunan yang terdapat dalam perusahaan. Dokumen dan faktur penjualan telah dirancang dengan baik sehingga hasil dari transaksi penjualan dapat dipercaya. Daftar pesanan merupakan perincian jumlah, jenis barang yang dipesan oleh konsumen. Daftar pesanan ini diserahkan ke bagian pemasaran untuk diotorisasi. Setiap dokumen diserahkan ke bagian administrasi untuk dijadikan arsip, sehingga terdapat laporan yang dipercaya. Berdasarkan hasil analisa diatas terlihat bahwa Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit meningkatkan Pengendalian Internal Penjualan Tunai dan Kredit pada PT. Sinar Gemilang.

Kata kunci : Sistem Informasi Akuntansi Penjualan, Pengendalian Internal

## DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iii
KATA PENGANTAR .....	iv
<i>ABSTRACT</i> .....	vii
ABSTRAK.....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Penelitian .....	1
1.2 Identifikasi Masalah .....	3
1.3 Maksud dan Tujuan Penelitian.....	4
1.4 Kegunaan Penelitian.....	4
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	6
2.1 Sistem Informasi .....	6
2.1.1 Pengertian Sistem.....	6
2.1.2 Informasi .....	8
2.1.3 Pengertian Sistem Informasi .....	9
2.1.4 Fungsi Sistem Informasi.....	10
2.2 Sistem Informasi Akuntansi .....	11

2.2.1	Pengertian Akuntansi .....	11
2.2.2	Unsur-unsur Sistem Informasi Akuntansi .....	12
2.2.3	Pengertian Sistem Informasi Akuntansi .....	13
2.2.4	Tujuan Sistem Informasi Akuntansi.....	14
2.2.5	Fungsi Sistem Informasi Akuntansi .....	15
2.2.6	Peranan Sistem Informasi Akuntansi .....	16
2.3	Peranan Sistem Informasi Akuntansi .....	16
2.3.1	Pengertian Penjualan .....	17
2.3.2	Tujuan Penjualan.....	18
2.3.3	Organisasi Penjualan .....	18
2.3.4	Prosedur Penjualan .....	20
2.4	Sistem Informasi Akuntansi Penjualan .....	22
2.4.1	Pengertian Sistem Informasi Akuntansi Penjualan .....	22
2.4.2	Tujuan Penyusunan Sistem Akuntansi Penjualan .....	22
2.4.3	Sistem Pencatatan Penjualan .....	23
2.5	Sistem Pengendalian Internal .....	24
2.5.1	Pengertian Sistem Pengendalian Internal .....	24
2.5.2	Tujuan Sistem Pengendalian Internal.....	26
2.5.3	Prinsip-prinsip Sistem Pengendalian Intern .....	26
2.5.4	Unsur-unsur Pengendalian Internal .....	27
2.5.5	Klasifikasi Pengendalian Internal.....	29
2.5.6	Keterbatasan Sistem Pengendalian Internal .....	30
2.6	Pengendalian Internal Penjualan .....	31
2.6.1	Tujuan Pengendalian Internal Penjualan.....	32

2.7 Fungsi, Tugas, dan Tanggung Jawab .....	33
2.7.1 Perengkapan Tugas, Fungsi, dan Tanggung Jawab dalam Perusahaan .....	34
2.8 Penerapan Sistem Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit dalam Meningkatkan Pengendalian Internal Penjualan Tunai dan Kredit.....	35
2.9 Rerangka Pemikiran .....	36
<b>BAB III OBJEK DAN METODE PENELITIAN .....</b>	<b>39</b>
3.1 Objek Penelitian.....	39
3.1.1 Sejarah Singkat Perusahaan .....	39
3.1.2 Struktur Organisasi dan Uraian Tugas .....	40
3.1.3 Jenis Produk yang Dijual .....	43
3.1.4 Kegiatan Usaha Perusahaan.....	43
3.2 Metode Penelitian .....	44
3.2.1 Teknik Pengumpulan Data.....	44
3.2.2 Operasionalisasi Variabel .....	46
3.2.3 Metode Pengumpulan Data.....	47
3.2.4 Metode Pengumpulan Data.....	47
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>48</b>
4.1 Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit yang diterapkan PT. Sinar Gemilang .....	48
4.1.1 Kebijakan Perusahaan atas Prosedur Penjualan.....	48
4.1.2 Catatan Dokumen yang Digunakan oleh Perusahaan .....	49

4.1.3 Fungsi yang Terkait dalam Sistem Penjualan.....	49
4.1.4 Prosedur Penjualan Perusahaan .....	50
4.2 Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit dalam Meningkatkan Sistem Pengendalian Internal Penjualan Tunai dan Kredit .....	52
4.2.1 Analisis Kelemahan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit pada PT. Sinar Gemilang .....	54
4.2.2 Penerapan Sistem Informasi Akuntansi dalam Mengatasi Kelemahan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit pada PT. Sinar Gemilang .....	59
 BAB V SIMPULAN DAN SARAN .....	 68
5.1 Simpulan .....	68
5.2 Saran .....	69
 DAFTAR PUSTAKA .....	 70
LAMPIRAN .....	71
DAFTAR RIWAYAT HIDUP PENULIS ( <i>CURRICULUM VITAE</i> ).....	90

## DAFTAR LAMPIRAN

		Halaman
Lampiran A	Struktur Organisasi .....	71
Lampiran B	Struktur Organisasi Rekomendasi .....	72
Lampiran C	Flowchart Prosedur Penjualan Tunai Perusahaan.....	73
Lampiran D	Flowchart Prosedur Penjualan Kredit Perusahaan.....	74
Lampiran E	Keterangan Flowchart Prosedur Penjualan Perusahaan.....	75
Lampiran F	Flowchart Rekomendasi Prosedur Penjualan Tunai .....	76
Lampiran G	Flowchart Rekomendasi Prosedur Penjualan Kredit .....	78
Lampiran H	Keterangan Flowchart Rekomendasi Penjualan .....	81
Lampiran I	Diagram Konteks Penjualan Tunai .....	82
Lampiran J	Diagram Konteks Penjualan Kredit .....	83
Lampiran K	Data Flow Diagram Level 0 Penjualan Tunai .....	84
Lampiran L	Data Flow Diagram Level 0 Penjualan Kredit.....	86
Lampiran M	Contoh Kartu Piutang Penjualan.....	88
Lampiran N	Contoh Surat Jalan.....	88
Lampiran O	Contoh Faktur Penjualan .....	89
Lampiran P	Contoh Sales Order.....	89