

## **BAB V**

### **SIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1 Simpulan**

Tujuan utama dalam penelitian ini adalah mengetahui pengaruh pelaksanaan sistem pengendalian manajemen terhadap efektivitas penjualan pada PT Ria Sarana Perdana Engineering. Setelah dilakukan pengumpulan, pengolahan dan analisis data, maka dapat disimpulkan beberapa hal sebagai berikut :

1. Sistem pengendalian manajemen pada PT Ria Sarana Perdana Engineering telah diterapkan secara cukup memadai. Hal ini dapat dilihat dari nilai rata-rata keseluruhan yang diperoleh sebesar 2.94, dimana nilai tersebut termasuk dalam kategori cukup baik, yang didasarkan pada penilain indikator sistem pengendalian manajemen yaitu struktur SPM dan proses SPM yang terdiri dari penyusunan program, penyusunan anggaran, dan pengendalian tugas.
2. Penjualan pada PT Ria Sarana Perdana Engineering telah berjalan dengan cukup efektif. Hal ini dapat dilihat dari nilai rata-rata keseluruhan yang diperoleh sebesar 2.94, dimana nilai tersebut termasuk dalam kategori cukup efektif, yang didasarkan pada penilain indikator efektivitas penjualan yaitu analisa pasar, penelitian dan pengembangan, komunikasi regular, sistem packaging, sistem pengiriman, dan pengendalian dan evaluasi.
3. Berdasarkan analisis regresi diperoleh model regresi linier sederhana  $Y = 16.467 + 0.700 X$ . Nilai konstanta a memiliki arti bahwa ketika X (Sistem pengendalian manajemen) bernilai 0, maka Y (Efektivitas penjualan) bernilai 16.467. Pengaruh

pelaksanaan sistem pengendalian manajemen terhadap efektifitas penjualan pada PT Ria Sarana Perdana Engineering sebesar 39.70%, dan sisanya 60.30% dipengaruhi oleh faktor-faktor diluar sistem pengendalian manajemen. Berdasarkan pengujian hipotesis, diperoleh nilai  $t_{hitung}$  lebih besar dari nilai  $t_{tabel}$  yaitu  $4,872 > 2.028$ , maka  $H_0$  ditolak. Artinya, pelaksanaan sistem pengendalian manajemen berpengaruh secara parsial terhadap efektifitas penjualan

## 5.2 Saran

Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan, maka penulis mencoba memberikan saran dan masukan yang dapat berguna dan menjadi pertimbangan bagi kemajuan perusahaan di masa yang akan datang, diantaranya :

1. Agar dalam pelaksanaan sistem pengendalian manajemen secara independen hendaknya tetap dilaksanakan secara optimal, sedangkan otorisasi yang tepat dan pemisahan tugas serta dokumen dan catatan hendaknya disusun dan dilaksanakan secara lebih sempurna
2. Agar pihak manajemen PT Ria Sarana Perdana Engineering dapat mempertahankan penerapan sistem pengendalian manajemen penjualan. Diharapkan dengan adanya penerapan sistem pengendalian manajemen yang terdiri dari struktur dan proses sistem pengendalian manajemen dapat mendukung kinerja penjualan perusahaan