

BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

5.1 Simpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan pengamatan yang diperoleh dari PT Sinar Continental, selama mengadakan penelitian serta pembahasan yang telah dilakukan dengan dilandasi teori-teori yang relevan dengan masalah yang dibahas, maka penulis menarik kesimpulan, yaitu:

1. Audit internal yang dilakukan PT Sinar Continental sudah cukup memadai. Hal ini didukung oleh faktor-faktor antara lain: audit internal yang dilaksanakan sudah berlangsung secara independen dan objektif, sebagian besar pegawai memiliki pengetahuan dan kompetensi profesional yang memadai serta pengalaman yang cukup, juga adanya program audit yang dibuat dan disusun dengan baik untuk mencapai tujuan audit yang diharapkan.
2. Audit internal berpengaruh terhadap pengendalian internal piutang penjualan. Hal ini ditunjukkan dengan H_0 ditolak yang dapat dilihat dari hasil uji pengaruh dimana hasil pengujian signifikansi menunjukkan sebesar $0,000 \leq 0,05$ artinya H_0 ditolak. Dapat disimpulkan bahwa terdapat pengaruh audit internal terhadap efektivitas pengendalian internal piutang penjualan. Besarnya pengaruh audit internal terhadap efektivitas pengendalian internal piutang penjualan sebesar 53,8%. Sedangkan sisanya 46,2% lainnya dipengaruhi oleh faktor lain.

5.2 Saran

Untuk mengatasi kelemahan-kelemahan dalam melaksanakan audit internal terhadap pengendalian internal piutang, penulis mencoba mengemukakan saran-saran yang dimaksudkan untuk memberikan bahan pertimbangan pada perusahaan yang diharapkan dapat meningkatkan efektivitas pengendalian internal piutang, yaitu:

1. Audit Internal, saran yang diberikan meliputi :
 - a. SPI meningkatkan keterampilan dan keahlian mengenai administrasi piutang untuk menunjang pengendalian internal piutang penjualan perusahaan.
 - b. Sebaiknya dalam memilih audit internal sesuai dengan latar belakang pendidikannya yaitu akuntansi agar lebih memahami tentang pengauditan.
2. Efektivitas Pengendalian Internal Piutang, saran yang diberikan meliputi :
 - a. Penetapan batasan wewenang dan tanggung jawab lebih jelas untuk meningkatkan efektivitas terutama di bagian piutang penjualan.
 - b. Meningkatkan sistem pengendalian piutang dengan menambah orang yang kompeten di bidangnya.