

ABSTRACT

OPERATIONAL AUDIT ROLES IN INCREASING EFFICIENCY AND EFFECTIVENESS OF SALES (CASE STUDY: PT. TELEKOMUNIKASI INDONESIA, TBK.)

Sales is one of the most important and core activities in a company. The efficiency and effectiveness of sales in a company will affect the company in reaching their goal in a big way. Therefore this research is conducted in order to discover the role of operational audit in increasing efficiency and effectiveness of sales activity. This research will discuss mainly about the adequacy of the operational audit and sales system applied in a company and also the implementation of those two things.

Title chosen for this research is “Operational Audit Roles in Increasing Efficiency and Effectiveness of Sales”. Method used in this research was descriptive analysis on case study of PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk. Jl. Japati no. 1 Bandung. The data collected using two ways, which are field study with questionnaire, interview, and observation, and book study. Data gathered then analyzed and evaluated with comparing them to the theory used. From the comparison study, writer will identify how is the operational audit roles in increasing the efficiency and effectiveness in sales of PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk.

The result shows that the implementation of operational audit on PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk. is sufficient and adequate, while the sale system on Broadband Speedy on PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk. is very sufficient and in the other hand, operational audit has a big role in increasing efficiency and effectiveness of sales of Broadband Speedy on PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk.

Key words: *operational audit, sales efficiency, sales effectiveness.*

ABSTRAK

PERANAN AUDIT OPERASIONAL DALAM MENUNJANG EFISIENSI DAN EFEKTIVITAS PENJUALAN (STUDI KASUS PADA PT. TELEKOMUNIKASI INDONESIA, TBK.)

Salah satu bagian kegiatan operasi yang penting dan utama dari sebuah perusahaan yaitu bagian penjualan. Penjualan yang dilakukan secara efisien dan efektif akan sangat bermanfaat dan mendukung dalam pencapaian tujuan perusahaan. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui peranan audit operasional dalam menunjang efisiensi dan efektivitas penjualan. Masalah yang dibahas dalam penelitian ini adalah menilai kememadaiannya pelaksanaan audit operasional, kememadaiannya sistem penjualan yang diterapkan, serta kememadaiannya pelaksanaan audit operasional dalam penjualan.

Judul yang ditarik dalam penelitian ini yaitu Peranan Audit Operasional dalam Menunjang Efisiensi dan Efektivitas Penjualan. Metode yang digunakan dalam penelitian adalah metode analisis deskriptif dengan pendekatan studi kasus pada PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk. Jl. Japati no.1 Bandung. Teknik pengumpulan data dengan dua cara yaitu studi lapangan dengan kuesioner, wawancara, dan observasi dan studi kepustakaan. Data yang diperoleh kemudian dianalisis dan dievaluasi dengan cara membandingkannya dengan teori. Dari hasil perbandingan yang diperoleh, penulis mengidentifikasi peranan audit operasional dalam menunjang efisiensi dan efektivitas penjualan pada PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa pelaksanaan audit operasional pada PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk. telah sangat memadai, dan sistem penjualan *Broadband Speedy* pada PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk. sangat memadai, serta audit operasional sangat berperan dalam menunjang efisiensi dan efektivitas penjualan *Broadband Speedy* pada PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk.

Kata-kata kunci : audit operasional, efisiensi penjualan, efektivitas penjualan.

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI	iii
PERNYATAAN PUBLIKASI LAPORAN PENELITIAN	iv
<i>ABSTRACT</i>	v
ABSTRAK	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Identifikasi Masalah	3
1.3 Tujuan Penelitian	4
1.4 Kegunaan Penelitian.....	4
1.5 Rerangka Pemikiran	5
1.6 Metodologi Penelitian	6
1.7 Lokasi dan Waktu Penelitian	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	8

2.1 Konsep tentang Peranan.....	8
2.2 Auditing	8
2.2.1 Jenis-jenis Audit.....	9
2.2.2 Audit Internal	11
2.2.3 Pengertian Audit Operasional	11
2.2.4 Tujuan Audit Operasional.....	12
2.2.5 Penelaahan Operasional	14
2.2.6 Manfaat Audit Operasional.....	15
2.2.7 Karakteristik Audit Operasional	16
2.2.8 Kualifikasi Audit Operasional.....	17
2.2.9 Tahap-tahap Audit Operasional	20
2.2.10 Keterbatasan Audit Operasional	21
2.3 Efisiensi dan Efektivitas.....	22
2.4 Penjualan.....	24
2.4.1 Klasifikasi Transaksi Penjualan	25
2.4.2 Tugas Pokok Penjualan.....	26
2.4.3 Perencanaan Penjualan.....	26
2.4.4 Prosedur Penjualan.....	28
2.4.5 Varians Penjualan.....	32
2.4.6 Efisiensi Penjualan	34
2.4.7 Efektivitas Penjualan.....	34
2.5 Hubungan Audit Operasional dengan Penjualan	36

BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	39
3.1 Objek Penelitian	39
3.2 Metode Penelitian.....	39
3.2.1 Teknik Pengumpulan Data.....	39
3.2.2 Operasional Variabel.....	41
3.2.3 Penentuan Responden	44
3.2.4 Teknik Pengembangan Instrumen.....	44
3.2.5 Teknik Analisis Data dan Pengembangan Hipotesis	46
3.2.5.1 Teknik Analisis Data.....	46
3.2.5.2 Pengembangan Hipotesis	47
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	49
4.1 Sejarah Singkat Perusahaan	49
4.2 Logo Perusahaan	52
4.3 Visi, Misi, dan Tujuan Perusahaan	55
4.3.1 Visi Perusahaan.....	55
4.3.2 Misi Perusahaan	55
4.3.3 Tujuan Perusahaan	56
4.4 Struktur Organisasi Perusahaan	56
4.5 Struktur Organisasi Audit Internal	60
4.5.1 Organisasi <i>Internal Audit</i>	60
4.5.2 Tugas, Tanggung Jawab, dan Wewenang.....	62
4.6 Produk PT. Telekomunikasi Indonesia, Tbk.....	77

4.7 Tarif dan Layanan Akses <i>Broadband Speedy</i>	79
4.8 Perkembangan Operasional <i>Broadband Speedy</i>	82
4.9 Prosedur Penjualan <i>Broadband Speedy</i>	83
4.10 Analisis Data dan Pengembangan Hipotesis.....	84
4.10.1 Variabel Independen	85
4.10.2 Variabel Dependen.....	95
4.10.3 Keseluruhan Variabel dalam Kuesioner.....	100
BAB V KESIMPULAN, SARAN, DAN KETERBATASAN.....	104
5.1 Kesimpulan	104
5.2 Saran	106
DAFTAR PUSTAKA	107
DAFTAR RIWAYAT HIDUP PENULIS (<i>CURRICULUM VITAE</i>).....	121

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Hubungan Audit Operasional dengan Penjualan	38
Gambar 4.1 Struktur Organisasi Kantor Perusahaan TELKOM Group.....	59
Gambar 4.2 Struktur Organisasi Internal Audit Perusahaan.....	61

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 4.1 Susunan Dewan Komisaris dan Direksi PT Telkom.....	57
Tabel 4.2 Paket <i>Broadband Speedy Multispeed</i>	80
Tabel 4.3 Paket <i>Broadband Speedy Non Multispeed</i>	81
Tabel 4.4 Ikhtisar Operasional Telkom Speedy	82
Tabel 4.5 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Independensi.....	86
Tabel 4.6 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Kompetensi.....	87
Tabel 4.7 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Tahap Pengenalan	88
Tabel 4.8 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Tahap Survei	89
Tabel 4.9 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Tahap Pengembangan Program	90
Tabel 4.10 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Tahap Pelaksanaan	92
Tabel 4.11 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Tahap Pelaporan.....	93
Tabel 4.12 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Tidak Lanjut	94
Tabel 4.13 Rangkuman Jawaban Responden Kualifikasi Audit Operasional.....	94
Tabel 4.14 Hasil Kuesioner Variabel Independen	95
Tabel 4.15 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Efisiensi Penjualan	96
Tabel 4.16 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Volume Penjualan	97
Tabel 4.17 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Pemenuhan Order	98
Tabel 4.18 Rangkuman Jawaban Responden Sub Indikator Kepuasan Konsumen..	99
Tabel 4.19 Hasil Rangkuman Jawaban Efektivitas Penjualan	99

Tabel 4.20 Hasil Kuesioner Variabel Dependen.....	100
Tabel 4.21 Resume Peranan Audit Operasional dalam Menunjang Efisiensi dan Efektivitas Penjualan Broadband Speedy pada Telkom	101

DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran A Kuesioner	109
Lampiran B Struktur Organisasi Perusahaan	116
Lampiran C Struktur Organisasi Internal Audit Perusahaan.....	118