

ABSTRAK

Prosedur penjualan dapat dibagi menjadi 2, yaitu prosedur penjualan tunai dan prosedur penjualan kredit. Perusahaan yang memiliki cabang atau perwakilan harus memiliki pengendalian intern penjualan memadai. Pengendalian intern adalah rencana organisasi serta metode-metode bisnis yang dipakai untuk menjaga keamanan harta perusahaan, menyediakan informasi yang akurat dan bertanggung jawab, meningkatkan efisiensi operasional, dan mendorong ketaatan pada kebijakan-kebijakan yang telah digariskan oleh pimpinan. Pengendalian intern akan memberikan jaminan yang layak, namun bukan berarti absolute, karena adanya kemungkinan kelalaian manusia serta sikap manajemen yang mengabaikan pengendalian sehingga proses pengendalian menjadi tidak sempurna atau tidak efektif.

Pemahaman atas pengendalian intern dilakukan dengan mengevaluasi lingkungan pengendalian, penilaian resiko, informasi dan komunikasi, aktivitas pengendalian, dan pemantauan. Berdasarkan pengujian dari hasil kuesioner yang diajukan pada 31 orang karyawan PT Sinar Sosro cabang Cirebon yang kemudian diuji hipotesanya serta membandingkan antara nilai t tabel dan t hitung, serta didasarkan pada hasil analisa pada kegiatan di perusahaan, didapat hasil persamaan garis regresi $Y = 0,147X + 41,560$. Dengan membandingkan t tabel dan t hitung, didapat t hitung $2,868 > t$ tabel $1,699$, dan dengan membandingkan nilai probabilitas, didapat P value hasil perhitungan komputer $0,008 < 0,05$, maka penulis menyimpulkan bahwa pengendalian intern akuntansi penjualan dan penagihan piutang telah diterapkan secara memadai untuk menjamin kelengkapan penerimaan pendapatan pada PT Sinar Sosro cabang Cirebon.

DAFTAR ISI

	Halaman
ABSTRAK	i
KATA PENGANTAR	ii
DAFTAR ISI	iv
DAFTAR LAMPIRAN	vi
BAB I PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang Penelitian	1
1.2. Identifikasi Masalah.....	2
1.3. Tujuan Penelitian	2
1.4. Manfaat Penelitian	3
1.5. Rerangka Pemikiran.....	3
1.6. Metode Penelitian	6
1.6.1. Jenis dan Data Sumber.....	7
1.6.2. Variabel Penelitian	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Penjualan	9
2.1.1. Pengertian Penjualan.....	9
2.1.2. Prosedur Penjualan.....	10
2.1.2.1. Prosedur Penjualan Tunai.....	10
2.1.2.2. Prosedur Penjualan Kredit	12
2.1.3. Organisasi Penjualan	15
2.2. Konsep Pengendalian Intern	16
2.2.1. Pengertian dan Tujuan Pengendalian Intern.....	16
2.2.2. Komponen Pengendalian Intern.....	17
2.2.3. Pengertian Siklus Pendapatan.....	19
2.2.4. Organisasi Siklus Pendapatan	20
2.2.5. Pengendalian Intern Penjualan	22
2.2.6. Keterbatasan Pengendalian Intern.....	28
BAB III OBJEK PENELITIAN DAN METODE PENELITIAN	
3.1. Objek Penelitian	30
3.1.1. Sejarah singkat Perusahaan	30
3.1.2. Kegiatan Usaha Penjualan.....	31
3.2. Metodologi Penelitian.....	32
3.2.1. Jenis dan Data Sumber.....	33
3.2.2. Variabel Penelitian	33
3.2.3. Populasi dan Sampel	37
3.2.4. Teknik Analisis Data.....	37
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	
4.1. Hasil Penelitian	39
4.1.1. Struktur Organisasi dan Uraian Tugas	39
4.1.2. Prosedur Penjualan Tunai Pada PT Sinar Sosro Cirebon.....	45
4.1.3. Prosedur Penjualan Kredit Pada PT Sinar Sosro Cirebon	47
4.2. Pembahasan.....	51

4.2.1. Lingkungan Pengendalian.....	51
4.2.2. Penilaian Resiko	55
4.2.3. Informasi dan Komunikasi	55
4.2.4. Aktivitas Pengendalian.....	56
4.2.5. Pemantauan.....	59
4.2.6. Peranan Pengendalian Intern Akuntansi Penjualan dan Penagihan Piutang Guna Menjamin Kelengkapan Penerimaan Pendapatan	61
4.2.6.1. Hasil Analisa Regresi Linear Sederhana.....	62
4.2.6.2. Pengujian Hipotesis	63
 BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1. Kesimpulan	66
5.2. Saran	68
 DAFTAR PUSTAKA.....	69

DAFTAR LAMPIRAN

1. Flowchart Prosedur Penjualan Isi
2. Flowchart Sub Prosedur Penjualan Isi Tunai
3. Flowchart Sub Prosedur Penjualan Isi Faktur
4. Form Rencana dan Realisasi Kunjungan – Penjualan dan Pelunasan Piutang
5. Form Bukti Pengeluaran Kas Kecil
6. Form Bukti Kas Besar Terima
7. Form Tanda Terima
8. Form Tanda Terima Kemasan
9. Form Tanda Terima Retur Isi
10. Form Ijin Muat
11. Kuesioner Variabel X – Pengendalian Intern Akuntansi Penjualan
12. Kuesioner Variabel Y – Kelengkapan Penerimaan Pendapatan
13. Skor Interval Variabel X
14. Skor Interval Variabel Y
15. Uji Validitas Variabel X
16. Uji Validitas Variabel Y
17. Uji Reliabilitas Variabel X
18. Uji Reliabilitas Variabel Y