

## **BAB V**

### **Kesimpulan Dan Saran**

#### **5.1 Kesimpulan**

Berdasarkan penelitian dan pembahasan mengenai sistem informasi akuntansi penjualan dalam peranannya terhadap aktivitas penjualan yang dilakukan pada PD. Permata, diperoleh kesimpulan sebagai berikut:

Sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan perusahaan sudah memadai. Hal tersebut dapat dilihat dari pemanfaatan seluruh unsur-unsur sistem informasi akuntansi seperti:

1. Sistem informasi akuntansi
  - a. Sumber daya manusia yang diberikan pelatihan sebelum melakukan tugas-tugasnya dan pada dasarnya sumber daya manusia diperusahaan bekerja sesuai dengan bidang keahliannya masing-masing. Untuk mengatur tugas-tugas dan tanggung jawab karyawan, perusahaan telah menetapkan struktur organisasi disertai pembagian tugas secara jelas dan terpisah. Akan tetapi pelatihan untuk pengembangan karyawan sangat minim dilakukan.
  - b. Penyiapan informasi telah menggunakan komputer sebagai alat untuk memasukkan dan memproses data, dokumen-dokumen yang digunakan telah memiliki nomor urut, laporan penjualan yang dibuat telah sesuai dengan kaidah-kaidah standar akuntansi.

- c. Sistem dan prosedur penjualan yang digunakan mudah untuk dimengerti dan telah dilaksanakan oleh karyawan secara konsisten, sehingga dapat menghasilkan laporan yang relevan dan terpercaya.
  - d. Laporan yang dibuat merupakan laporan seluruh kegiatan yang berkaitan dengan penjualan mulai dari pemesanan barang sampai dengan pendistribusian barang ke konsumen yang kemudian akan dilaporkan dengan konsisten, tepat waktu, dan benar.
  - e. Sistem yang digunakan dalam perusahaan telah terintegrasi dalam jaringan LAN atau local area network untuk mempermudah penyaluran data-data yang dibutuhkan oleh masing-bagian dalam perusahaan, akan tetapi untuk akses data belum memiliki kata kunci untuk membatasi penggunaan data tersebut.
2. Peranan sistem informasi akuntansi penjualan terhadap aktivitas penjualan pada PD. Permata dilihat dari analisis regresi yang telah dilakukan didapat F hitung adalah 52.8656 dengan tingkat signifikansi 0.000. oleh karena probabilitas jauh lebih kecil dari pada 0.05 maka model regresi bisa dipakai untuk memprediksi peranan sistem informasi akuntansi. Untuk pengujian hipotesis didapat t hitung adalah 7.271, oleh karena statistic hitung  $>$  dari statistic tabel atau  $7.271 > 2.00$  maka  $H_0$  ditolak. Pada kolom significance adalah 0.000 atau probabilitas jauh dibawah 0.05. Maka  $H_0$  ditolak atau koefisien regresi signifikan, atau sistem informasi akuntansi penjualan benar-benar berperan terhadap aktivitas penjualan.

## 5.2 Saran

Berdasarkan permasalahan-permasalahan penjualan yang ditemui, penulis mencoba mengemukakan beberapa saran sebagai berikut:

1. Pihak-pihak yang terkait dalam aktivitas penjualan agar lebih memperhatikan komunikasi dan pertukaran informasi antar bagian yang ada dalam perusahaan, sehingga dapat mempercepat pelaksanaan prosedur-prosedur dan koordinasi antara fungsi-fungsi yang terlibat dalam aktivitas penjualan perusahaan.
2. Dikarenakan sistem sudah terintegrasi dalam local area network, maka sebaiknya keamanan juga harus lebih ditingkatkan dengan adanya kata kunci, sehingga hanya dapat diakses oleh pihak-pihak yang berkepentingan.

Sebaiknya perusahaan terus melakukan pelatihan untuk meningkatkan kemampuan karyawan yang terlibat dalam bagian penjualan. Karena dengan hal ini kemampuan karyawan untuk melakukan proses pengolahan data dengan menggunakan peralatan dan perlengkapan akan lebih efektif lagi.