

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan mengenai peranan anggaran dalam meningkatkan efisiensi biaya promosi, dapat diambil kesimpulan sebagai berikut:

1. Sistem perencanaan yang dilakukan oleh PT. Pelangi Steel telah dilaksanakan secara efektif dan efisien, dengan menggunakan sumber daya yang ada di dalam perusahaan secara maksimal.
2. Anggaran yang diterapkan oleh perusahaan telah berjalan dengan baik, sehingga perusahaan dapat lebih mudah dalam mencapai target yang telah ditentukan sebelumnya.
3. Pemilik perusahaan sebagai pihak yang bertanggung jawab melaksanakan proses pengendalian dan berwenang dalam mengambil keputusan, telah melaksanakan tugasnya dengan baik dalam perusahaan.
4. Pemilik perusahaan pada PT. Pelangi Steel melakukan perencanaan dengan membandingkan anggaran biaya promosi tahun 2007 dan 2008 dengan realisasinya pada tahun 2007 dan 2008.

5. Sistem dan prosedur pengendalian diterapkan oleh perusahaan dapat dijalankan dengan baik karena didukung dengan prosedur-prosedur yang telah terprogram dengan baik.
6. Anggaran biaya promosi yang baik akan membawa dampak yang baik pula bagi perusahaan, diantaranya adalah lancarnya aktivitas promosi yang dilaksanakan oleh perusahaan, dan hal itu akan berpengaruh positif terhadap jalannya perusahaan yaitu PT. Pelangi Steel.
7. Aktivitas perusahaan dapat dijalankan dengan baik karena didukung oleh sistem dan prosedur perencanaan yang baik.
8. Penulis menyadari bahwa dalam melakukan penelitian, masih mengalami kendala. Hal ini disebabkan karena tidak diperolehnya seluruh data yang dibutuhkan dalam penyusunan skripsi ini.

5.2 Saran

Setelah melakukan penelitian, pembahasan serta analisis tentang anggaran biaya promosi yang dilaksanakan PT. Pelangi Steel, penulis akan mencoba memberikan saran yang mungkin dapat bermanfaat sebagai bahan masukan atau perbaikan yang akan dilakukan oleh pihak perusahaan, yaitu:

1. Untuk menghindari penyimpangan dalam anggaran biaya promosi perusahaan, sebaiknya dilakukan suatu tindakan koreksi yang lebih intensif.

2. Pengendalian yang cukup baik yang terjadi pada perusahaan sedapat mungkin harus dipertahankan demi kelangsungan hidup perusahaan pada tahun-tahun selanjutnya.
3. Agar PT. Pelangi Steel dapat terus bertahan dalam bisnis, penulis menyarankan agar dapat menjual produk-produk baru dengan keunggulan yang lebih baik lagi.
4. Sebaiknya PT. Pelangi Steel tetap mempertahankan citra dan pelayanan yang baik kepada pelanggannya, agar pelanggan tetap merasa puas sehingga tidak beralih dan menggunakan produk lain dari para pesaing.
5. Penerapan sistem dan prosedur yang jelas dalam pelaksanaan sistem pengendalian PT. Pelangi Steel perlu dipertahankan.
6. Sebaiknya PT. Pelangi Steel tetap bisa mempertahankan apa yang sudah diraih sampai saat ini, dan selalu berusaha memberikan pelayanan yang terbaik kepada konsumennya.