

## **BAB V**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1 Kesimpulan**

Berdasarkan hasil pengumpulan dan pengolahan data serta penganalisaan, maka penulis menarik kesimpulan bahwa tidak ada pengaruh pengendalian internal terhadap penjualan dan piutang dalam mengawasi aktivitas penjualan. Hal ini dapat terjadi karena responden yang seluruhnya karyawan PT “X” yang memiliki usia kerja mayoritas 1-5 tahun. Belum lamanya usia kerja para responden yang membuat mereka belum terbiasa dengan rutinitas yang terjadi di dalam PT “X”.

#### **5.2 Saran**

Berdasarkan pembahasan hasil penelitian, saran yang dapat diberikan adalah:

1. Sebaiknya dilakukan *back up* data dan dokumen dalam periode yang teratur agar keamanan data dan dokumen dapat terjamin.
2. Sebaiknya struktur pengendalian internal ditetapkan didalam perusahaan agar perusahaan tidak mendapatkan kecurangan atau permasalahan yang akan timbul sewaktu-waktu pada saat karyawan perusahaan lengah sehingga perusahaan mendapatkan kerugian yang sangat tinggi.
3. Melakukan pelatihan-pelatihan terhadap para mekanik secara berkala guna meningkatkan keahlian mekanik yang dapat dijadikan nilai lebih perusahaan guna meningkatkan penjualan.

4. Adapun saran bagi peneliti selanjutnya agar memperhatikan kembali sistem kerja karyawan agar lebih efektif dan efisien dalam melakukan pekerjaan.