

LAMPIRAN

LAMPIRAN 1

KATA PENGANTAR

Dalam rangka memenuhi tugas Skripsi, maka peneliti bermaksud melakukan penelitian pada karyawan bagian pemasaran (*sales*) di mana saudara bekerja sekarang ini.

Dalam lampiran berikut terdapat kuesioner yang berhubungan dengan penelitian saya. Sehubungan dengan keperluan tersebut saya mengharapkan bantuan saudara untuk meluangkan waktu mengisi kuesioner yang terlampir berikut ini.

Informasi yang saudara berikan akan sangat bermanfaat bagi penelitian yang saya buat. Oleh karena itu saya mohon kesungguhan saudara dalam mengisi kuesioner ini, sehingga informasi yang diperoleh akan menggambarkan permasalahan sesungguhnya.

Atas kesediaan dan kerjasama yang saudara berikan saya ucapkan terima kasih.

Hormat Saya,

Peneliti

KUESIONER *SELF-EFFICACY*

PETUNJUK PENGISIAN

Berikut ini terdapat pernyataan yang berhubungan dengan keadaan diri saudara. Saudara diminta untuk memberikan pendapat mengenai pernyataan tersebut dengan cara memberikan **checklist** (✓) pada kolom pilihan jawaban yang telah tersedia sesuai dengan keadaan diri saudara, dengan ketentuan sebagai berikut:

- Pilihan "**Sangat sesuai**" (SS) jika pernyataan tersebut dirasa sangat sesuai dengan diri saudara.
- Pilihan "**Sesuai**" (S) jika pernyataan tersebut dirasa sesuai dengan keadaan diri saudara.
- Pilihan "**Kurang Sesuai**" (KS) jika pernyataan tersebut dirasa kurang sesuai dengan keadaan diri saudara.
- Pilihan "**Tidak Sesuai**" (TS) jika pernyataan tersebut dirasa tidak sesuai dengan keadaan diri saudara.

Kerjakan menurut respon pertama saudara dan jika sudah, periksalah kembali jangan ada yang terlewatkan!

No.	Pernyataan	SS	S	KS	TS
1.	Saya yakin mencari calon pembeli merupakan tugas yang mudah dilakukan.				
2.	Saya yakin mampu dalam berusaha mencari calon pembeli dengan giat setiap hari.				
3.	Saya yakin mampu bertahan walaupun dihadapkan pada kegagalan dalam mencari calon pembeli				
4.	Saya yakin mampu menikmati pekerjaan saya dalam mencari calon pembeli.				
5.	Saya kurang yakin dalam mencari calon-calon pembeli mobil				
6.	Saya yakin mampu berusaha mencari calon pembeli mobil yang saya pasarkan setiap saat dan dimana saja.				

7.	Saya kurang yakin mampu bertahan mencari calon pembeli dengan kondisi perekonomian yang sedang tidak stabil seperti saat ini.				
8.	Saya yakin mencari calon pembeli merupakan suatu tugas yang menyenangkan bagi saya.				
9.	Saya hanya menunggu calon- calon pembeli untuk datang ke <i>dealer</i> setiap hari.				
10.	Saya kurang yakin dalam mencari calon pembeli, sehingga saya hanya menunggu calon pembeli datang ke <i>dealer</i> untuk membeli mobil.				
11.	Saya kurang yakin akan merasa optimis ketika mencari calon pembeli mobil yang saya pasarkan.				
12.	Saya kurang yakin untuk mendekati calon- calon pembeli kerumah- rumah untuk membeli mobil yang saya pasarkan.				
13.	Saya kurang yakin mampu dalam berusaha mencari calon-calon pembeli mobil melalui iklan di media cetak.				
14.	Saya kurang yakin akan merasa optimis ketika mendekati calon pembeli melalui pamflet dan iklan di media cetak.				
15.	Saya yakin untuk mengadakan pendekatan kepada calon pembeli setiap hari.				
16.	Saya yakin mampu berusaha melakukan <i>follow-up</i> melalui telepon kepada calon pembeli setiap hari.				
17.	Saya yakin mampu untuk bertahan mencari calon pembeli lainnya, ketika sasaran pembeli yang saya tetapkan tidak membeli mobil yang saya pasarkan.				
18.	Saya yakin akan merasa senang meluangkan waktu yang banyak bagi calon pembeli.				
19.	Saya yakin dalam menentukan sasaran calon pembeli yang mau membeli mobil yang saya pasarkan setiap minggunya.				
20.	Saya yakin mampu berusaha menetapkan sasaran calon pembeli dengan jumlah yang pasti setiap minggunya.				
21.	Saya yakin mampu bertahan dalam menetapkan sasaran calon pembeli dengan kondisi perekonomian yang tidak stabil seperti ini.				
22.	Saya yakin bahwa menetapkan sasaran pembeli merupakan tugas yang menyenangkan.				
23.	Saya yakin dapat menyediakan cukup banyak waktu bagi calon pembeli mobil jenis sedan setiap harinya.				

24.	Saya yakin mampu berusaha mengalokasikan waktu yang cukup banyak bagi calon pembeli supaya saya mendapatkan calon pembeli yang lebih banyak.				
25.	Saya kurang yakin mampu bertahan menetapkan sasaran calon pembeli, karena hal tersebut terasa sulit bagi saya.				
26.	Saya merasa ragu dalam menetapkan sasaran calon pembeli dengan jumlah yang pasti.				
27.	Saya yakin dapat mempersiapkan waktu yang cukup banyak bagi calon pembeli mobil jenis <i>jeep</i> setiap harinya.				
28.	Saya yakin mampu berusaha menetapkan sasaran calon pembeli yang akan membeli jenis mobil sedan setiap minggunya.				
29.	Apabila saya gagal menetapkan sasaran pembeli, maka saya kurang yakin melakukan hal tersebut lagi karena saya akan gagal kembali.				
30.	Saya kurang yakin bahwa menetapkan sasaran calon pembeli jenis mobil sedan merupakan tugas yang menyenangkan.				
31.	Saya ragu-ragu untuk menetapkan sasaran calon pembeli jenis mobil sedan yang akan saya pasarkan setiap minggunya.				
32.	Saya yakin mampu untuk berusaha menetapkan sasaran calon pembeli yang akan membeli jenis mobil <i>jeep</i> setiap harinya.				
33.	Saya kurang yakin dalam berusaha untuk menetapkan sasaran calon pembeli dalam jumlah yang pasti.				
34.	Saya kurang yakin dalam berusaha menentukan sasaran calon pembeli jenis mobil sedan yang saya pasarkan.				
35.	Saya yakin mampu memperkenalkan mobil yang saya pasarkan kepada calon pembeli setiap harinya.				
36.	Saya yakin mampu untuk berusaha memberikan informasi kepada calon pembeli agar mereka mengenal mobil yang saya pasarkan.				
37.	Saya yakin mampu untuk bertahan meyakinkan orang-orang yang tidak percaya akan kelebihan dari mobil yang saya jual.				
38.	Saya yakin akan merasa senang dalam memberikan informasi kepada calon pembeli mengenai mobil yang saya pasarkan.				
39.	Saya yakin mampu dalam menginformasikan dengan lengkap mengenai mobil yang saya pasarkan.				

40.	Saya yakin mampu untuk berusaha memberikan informasi lengkap mengenai mobil yang saya pasarkan kepada setiap calon pembeli.				
41.	Saya yakin mampu bertahan untuk membuat calon pembeli tertarik dengan informasi yang saya berikan, ketika calon pembeli kurang tertarik dengan informasi yang saya berikan.				
42.	Saya yakin memperkenalkan mobil yang akan dijual merupakan suatu usaha yang menyenangkan.				
43.	Saya yakin mampu berkomunikasi secara rutin dan berkala mengenai mobil yang saya pasarkan kepada calon pembeli.				
44.	Saya yakin mampu berkomunikasi dengan calon pembeli dengan giat dan komunikatif agar mereka membeli mobil yang saya tawarkan.				
45.	Saya kurang yakin akan mampu bertahan dalam menginformasikan dengan lengkap kepada calon pembeli yang kurang tertarik.				
46.	Saya kurang yakin akan merasa optimis memberikan informasi yang menarik mengenai mobil yang saya pasarkan.				
47.	Saya kurang yakin mampu berkomunikasi dengan calon pembeli ketika mereka datang ke <i>dealer</i> untuk memperoleh informasi mengenai mobil				
48.	Saya kurang yakin mampu berusaha dalam mengkomunikasikan informasi kepada calon pembeli mengenai mobil yang saya pasarkan.				
49.	Saya yakin mampu mengadakan pendekatan kepada calon pembeli dengan menawarkan mobil yang saya pasarkan.				
50.	Saya yakin mampu berusaha keras menjual mobil yang saya tawarkan kepada calon pembeli.				
51.	Saya yakin mampu bertahan untuk tetap menjual mobil meskipun sering mendapatkan penolakan.				
52.	Saya yakin akan merasa puas jika berhasil menjual mobil kepada calon pembeli				
53.	Saya yakin mampu menjual mobil yang saya tawarkan kepada calon pembeli.				
54.	Saya kurang yakin mampu berusaha untuk menawarkan mobil yang saya pasarkan kepada calon pembeli setiap saat				
55.	Ketika saya belum berhasil dalam menjual mobil, saya mengalami ketidak yakinan dalam melakukannya lagi .				

56.	Saya kurang yakin akan merasa senang ketika melakukan pendekatan kepada calon pembeli dalam menjual mobil.				
57.	Saya kurang yakin akan merasa senang ketika melakukan pendekatan kepada calon pembeli dalam menjual mobil.				
58.	Saya kurang yakin mampu dalam berusaha mengunjungi calon pembeli untuk menawarkan mobil yang saya pasarkan.				
59.	Ketika saya belum berhasil dalam menjual mobil, saya mengalami ketidakyakinan dalam melakukannya lagi.				
60.	Saya kurang yakin bahwa menawarkan mobil kepada calon pembeli merupakan pekerjaan yang menyenangkan.				
61.	Saya kurang yakin dalam melakukan pendekatan kepada calon pembeli agar mereka tertarik dengan mobil yang saya pasarkan.				
62.	Saya kurang yakin dapat bertahan mengunjungi calon pembeli yang lokasinya jauh.				
63.	Saya yakin dapat memuaskan para pembeli dengan pelayanan yang dibutuhkan mengenai mobil yang dipasarkan.				
64.	Saya yakin mampu dalam berusaha untuk memberikan kepuasan kepada calon pembeli.				
65.	Saya yakin mampu bertahan ketika calon pembeli menuntut pelayan yang lebih banyak mengenai mobil yang saya pasarkan.				
66.	Saya merasa yakin melayani calon pembeli dengan baik merupakan suatu tugas yang menyenangkan untuk dilakukan.				
67.	Saya yakin mampu memberikan pelayanan yang cepat dan sigap kepada calon pembeli mobil.				
68.	Saya kurang yakin mampu untuk berusaha memberikan pelayanan kepada calon pembeli yang datang mengunjungi <i>dealer</i> .				
69.	Saya kurang yakin mampu meningkatkan pelayanan yang memuaskan bagi calon pembeli, ketika calon pembeli mengkritik kualitas pelayanan yang saya berikan.				
70.	Saya kurang yakin akan merasa bersemangat dalam memberikan pelayanan terhadap calon pembeli.				
71.	Saya yakin akan memberikan bonus yang menguntungkan kepada calon pembeli mobil yang saya pasarkan.				

72.	Saya kurang yakin akan merasa senang jika harus melayani keinginan calon pembeli yang sangat banyak dan sulit untuk dipenuhi.				
73.	Saya kurang yakin mampu memberikan pelayanan dengan baik terhadap para pembeli mobil yang datang ke <i>dealer</i> .				
74.	Saya kurang yakin mampu memberikan bonus yang menguntungkan kepada calon pembeli ketika pameran.				
75.	Saya kurang yakin mampu memberikan pelayanan yang memuaskan kepada calon pembeli ketika pameran.				
76.	Saya yakin dalam mengumpulkan informasi tentang situasi pasar terhadap mobil yang saya jual.				
77.	Saya yakin mampu bertahan untuk berusaha mengumpulkan informasi mengenai situasi pasar dengan selempkap-lengkapny.				
78.	Saya yakin mampu bertahan untuk mengumpulkan informasi yang dapat meningkatkan kemampuan menjual mobil, walaupun orang-orang disekitar saya tidak mendukung.				
79.	Saya yakin akan merasa senang untuk mengumpulkan informasi tentang situasi pasar.				
80.	Saya yakin dapat mengumpulkan informasi mengenai hal-hal yang dapat meningkatkan kemampuan menjual.				
81.	Saya yakin mampu berusaha untuk mengikuti <i>training</i> agar saya lebih mahir dalam melakukan penjualan mobil.				
82.	Saya yakin mampu bertahan dalam mengikuti <i>training</i> untuk meningkatkan kemampuan menjual yang saya miliki.				
83.	Saya kurang yakin akan merasa optimis untuk mengumpulkan informasi mengenai hal-hal yang dapat meningkatkan penjualan.				
84.	Saya yakin mampu mengumpulkan informasi mengenai situasi pasar yang dapat meningkatkan penjualan.				
85.	Saya kurang yakin mampu untuk berusaha mengumpulkan informasi mengenai situasi pasar.				
86.	Saya kurang yakin dapat bertahan mengumpulkan informasi mengenai hal-hal yang dapat meningkatkan penjualan mobil ketika saya mengalami kegagalan.				

87.	Saya kurang yakin akan merasa optimis setelah mengumpulkan berbagai informasi mengenai situasi pasar.				
88.	Saya kurang yakin mampu mengumpulkan informasi yang lengkap mengenai hal-hal untuk meningkatkan penjualan.				
89.	Saya kurang yakin mampu untuk berusaha mengumpulkan informasi mengenai segala hal untuk meningkatkan penjualan.				
90.	Saya kurang yakin dapat mengatasi rasa stress ketika berbagai informasi yang saya kumpulkan mengenai penjualan mobil belum lengkap.				
91.	Saya kurang yakin mampu mengumpulkan informasi mengenai hal-hal yang dapat meningkatkan penjualan melalui pameran.				
92.	Saya kurang yakin mampu dalam berusaha mengumpulkan informasi mengenai hal-hal untuk meningkatkan penjualan melalui pameran.				
93.	Saya yakin dapat memenuhi kelengkapan mobil yang diinginkan oleh calon pembeli.				
94.	Saya yakin mampu untuk berusaha menyediakan jenis mobil yang diinginkan oleh pembeli meskipun barangnya sedang tidak tersedia.				
95.	Saya yakin tetap bertahan memenuhi keinginan calon pembeli, meskipun hal itu sulit dilakukan.				
96.	Saya yakin merasa puas dalam memenuhi keinginan calon pembeli terhadap suatu jenis mobil tertentu.				
97.	Saya yakin mampu dalam menyediakan jenis mobil yang diinginkan oleh calon pembeli.				
98.	Saya yakin mampu untuk berusaha menyediakan kelengkapan mobil yang diinginkan oleh calon pembeli.				
99.	Saya yakin dapat bertahan meyakinkan pembeli untuk menunggu persediaan mobil yang sedang laku di pasaran, walaupun hal itu sulit dilakukan.				
100.	Saya yakin akan merasa senang, ketika saya berhasil menyediakan jenis mobil yang diinginkan oleh calon pembeli.				
101.	Saya ragu-ragu memberikan alternatif untuk memilih jenis mobil yang lain, ketika mobil yang diinginkan oleh calon pembeli tidak tersedia.				
102.	Saya kurang yakin mampu dalam berusaha untuk menyediakan alternatif kepada calon pembeli, ketika mobil tidak tersedia.				

103.	Saya kurang yakin mampu bertahan untuk memberikan alternatif lain kepada calon pembeli, ketika mobil yang diinginkannya tidak tersedia.				
104.	Saya kurang yakin merasa optimis dalam memenuhi keinginan calon pembeli terhadap mobil yang tidak tersedia di <i>dealer</i> .				
105.	Saya kurang yakin mampu dalam mengevaluasi mobil yang saya jual kepada pembeli secara rutin.				
106.	Saya kurang yakin mampu mengatasi ketegangan ketika menghadapi calon pembeli yang menuntut mobil yang diinginkannya segera tersedia.				

---Terima Kasih---

LAMPIRAN 2

Data Penunjang

DATA PRIBADI

Identitas Diri :

Nama (inisial) :

Usia :

Jenis Kelamin :

Pendidikan Terakhir :

Lama menduduki jabatan :

Lama bekerja di perusahaan :

Pertanyaan :

1. Apakah sebelum bekerja di perusahaan ini saudara telah memiliki pengalaman keberhasilan? (bisa dalam pekerjaan atau kehidupan sehari-hari)
 - a. Ya, yaitu.....
 - b. Tidak pernahJika Ya, bagaimana dampaknya dalam pekerjaan saudara? Ceritakan.....
2. Apakah sebelum bekerja di perusahaan ini saudara telah memiliki pengalaman kegagalan? (bisa dalam pekerjaan atau kehidupan sehari-hari)
 - a. Ya, yaitu.....
 - b. Tidak pernahJika Ya, bagaimana dampaknya dalam pekerjaan saudara? Ceritakan.....
3. Apakah saudara memiliki tokoh panutan dalam bekerja?
 - a. Ya
 - b. TidakJika Ya, apakah saudara menjadikan tokoh tersebut sebagai contoh dalam Saudara bekerja? Misalnya?.....
4. Keberhasilan yang dialami oleh rekan kerja saudara dalam pekerjaannya akan membuat saudara?

- a. Lebih terpacu untuk bekerja dengan baik supaya mendapat keberhasilan yang sama atau bahkan lebih
 - b. Biasa saja
 - c. Membuat saya merasa rendah diri dan kurang bersemangat
 - d.
5. Apakah dalam bekerja saudara membutuhkan dukungan atau pemberian semangat secara verbal dari orang-orang sekitar saudara?
- a. Ya b. Tidak
- Jika Ya, sebutkan orang-orang yang memberi dukungan tersebut.....
6. Apakah kondisi fisik dapat mempengaruhi pekerjaan saudara?
- a. Ya b. Tidak
- jika ya, seperti apa dampak nyatanya?ceritakan.....
7. Apakah kondisi emosi dapat mempengaruhi pekerjaan saudara?
- Bila kondisi emosi sedang baik (mis: senang).....
- Bila kondisi emosi sedang kurang baik (mis: marah/ sedih).....

Lampiran 3

3.1 Validitas Alat Ukur

No. Item	Validitas	Keterangan
1.	0,00	Ditolak
2.	0,624	Diterima
3.	0,234	Ditolak
4.	0,386	Diterima
5.	0,727	Diterima
6.	0,778	Diterima
7.	0,727	Diterima
8.	0,386	Diterima
9.	-0,258	Ditolak
10.	-0,303	Ditolak
11.	0,935	Diterima
12.	0,857	Diterima
13.	-0,320	Ditolak
14.	0,823	Diterima
15.	-0,136	Ditolak
16.	0,823	Diterima
17.	0,857	Diterima
18.	0,823	Diterima
19.	0,823	Diterima
20.	0,639	Diterima
21.	0,934	Diterima
22.	0,945	Diterima
23.	0,823	Diterima
24.	0,935	Diterima
25.	0,932	Diterima
26.	0,794	Diterima
27.	0,870	Diterima
28.	0,934	Diterima
29.	0,857	Diterima
30.	0,823	Diterima
31.	0,823	Diterima
32.	0,474	Diterima
33.	0,823	Diterima
34.	0,371	Diterima
35.	0,824	Diterima
36.	0,942	Diterima
37.	0,870	Diterima
38.	0,822	Diterima

39.	0,932	Diterima
40.	0,313	Diterima
41.	0,870	Diterima
42.	0,934	Diterima
43.	-0,121	Ditolak
44.	-0,114	Ditolak
45.	0,934	Diterima
46.	0,942	Diterima
47.	0,476	Diterima
48.	0,699	Diterima
49.	-0,144	Ditolak
50.	-0,144	Ditolak
51.	-0,144	Ditolak
52.	0,313	Diterima
53.	0,639	Diterima
54.	0,000	Ditolak
55.	0,934	Diterima
56.	0,934	Diterima
57.	0,738	Diterima
58.	0,738	Diterima
59.	0,945	Diterima
60.	0,934	Diterima
61.	0,441	Diterima
62.	0,934	Diterima
63.	0,441	Diterima
64.	0,909	Diterima
65.	0,476	Diterima
66.	-0,114	Ditolak
67.	0,152	Ditolak
68.	0,529	Diterima
69.	0,527	Diterima
70.	-0,127	Ditolak
71.	0,097	Ditolak
72.	0,529	Diterima
73.	0,000	Ditolak
74.	0,529	Diterima
75.	0,000	Ditolak
76.	0,000	Ditolak
77.	0,534	Diterima
78.	0,000	Ditolak
79.	0,000	Ditolak
80.	0,313	Diterima
81.	0,534	Diterima
82.	0,639	Diterima

83	0,534	Diterima
84	0,000	Ditolak
85	0,000	Ditolak
86	0,534	Diterima
87	0,534	Diterima
88	0,875	Diterima
89	0,934	Diterima
90	0,529	Diterima
91	0,534	Diterima
92	0,534	Diterima
93	0,534	Diterima
94	0,000	Ditolak
95	0,000	Ditolak
96	0,639	Diterima
97	0,934	Diterima
98	0,934	Diterima
99	0,000	Ditolak
100	0,000	Ditolak
101	0,534	Diterima
102	0,000	Ditolak
103	0,934	Diterima
104	0,639	Diterima
105	0,534	Diterima
106	0,639	Diterima
107	0,000	Ditolak
108	0,945	Diterima
109	0,534	Diterima
110	0,738	Diterima
111	0,000	Ditolak
112	0,945	Diterima
113	0,738	Diterima
114	0,934	Diterima
115	0,534	Diterima
116	0,000	Ditolak
117	0,934	Diterima
118	0,000	Ditolak
119	0,534	Diterima
120	0,639	Diterima
121	0,934	Diterima
122	0,778	Diterima
123	0,639	Diterima
124	0,934	Diterima
125	0,934	Diterima
126	0,639	Diterima

127	0,422	Diterima
128	0,738	Diterima
129	0,934	Diterima
130	0,945	Diterima
131	0,534	Diterima
132	0,534	Diterima
133	0,270	Ditolak
134	-0,051	Ditolak
135	0,934	Diterima
136	0,857	Diterima
137	0,857	Diterima
138	0,689	Diterima
139	0,857	Diterima
140	0,557	Diterima

Item terpakai 106 item

2.2 Reliabilitas Alat ukur

Reliabilitas alat ukur sebesar 0,985

LAMPIRAN 4

Skor kuesioner *self-efficacy*

No	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
1	3	3	3	4	3	2	3	3	4	4	3	2	4
2	3	3	3	3	4	3	4	3	4	4	4	4	4
3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2
5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
6	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
7	3	4	4	4	4	4	2	4	4	4	4	2	4
8	2	3	3	3	3	2	3	3	3	2	3	2	3
9	2	3	4	3	4	3	3	3	4	4	4	4	4
10	2	3	4	4	3	4	3	4	4	3	3	3	3
11	3	3	3	3	3	4	4	3	3	4	4	3	3
12	4	4	3	3	4	4	3	3	3	3	3	2	3
13	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
14	3	4	3	3	3	3	3	4	2	3	3	2	3
15	3	3	4	3	4	4	3	4	3	4	4	4	4
16	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
17	2	4	4	3	4	4	3	2	3	3	4	3	3
18	3	2	4	4	4	3	3	4	4	4	3	3	3
19	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
20	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4
21	3	4	3	3	4	3	3	3	4	4	3	4	4
22	2	4	4	4	3	3	3	4	3	3	3	3	3
23	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
24	3	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4
25	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
26	3	4	4	4	4	3	4	3	4	4	4	4	3
27	2	4	3	4	2	4	2	3	4	2	2	2	3
28	2	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	4	4
29	3	4	4	4	3	4	3	4	3	3	3	3	3
30	4	4	3	4	2	4	2	3	2	2	2	1	2

14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27
4	3	3	3	3	3	2	3	3	2	3	3	2	2
4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	2	4
3	4	4	4	3	4	3	3	3	3	3	3	2	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	1	4
3	3	3	3	3	2	2	2	3	2	3	3	2	2
4	3	4	4	3	3	2	3	3	3	3	4	3	1
3	4	4	4	4	4	2	4	3	4	4	3	1	4
2	3	4	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	3
4	3	3	3	4	3	3	3	3	3	4	4	4	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
2	4	4	3	4	2	3	2	3	2	3	3	2	2
4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	3
4	3	3	4	2	4	3	3	4	3	4	4	4	3
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2
3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	4	2
4	3	4	4	3	3	3	4	4	3	4	4	4	3
4	4	3	3	4	1	3	3	4	4	4	4	4	4
4	3	3	3	4	2	2	3	3	3	3	4	2	3
3	4	4	3	4	2	2	3	4	3	4	4	3	4
3	3	3	3	3	3	2	3	2	2	3	3	3	2
4	3	4	4	3	4	4	4	3	3	4	4	4	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	4	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3
2	3	3	3	3	2	4	3	3	3	3	2	2	3
3	3	3	3	4	3	4	3	4	3	3	4	2	3
3	3	4	3	3	4	3	4	4	4	4	3	3	3
1	3	4	3	4	3	3	3	3	4	2	3	2	4

28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
2	4	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	4	3
3	4	4	4	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	4	4	2	3	2	2	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	3	2	2	2	4	3	4	4	4	4
4	1	1	1	4	1	1	1	4	4	4	4	4	4
2	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3
3	4	2	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3
2	3	3	3	3	2	2	4	4	4	4	4	4	4
2	4	4	4	1	4	4	3	3	3	3	3	3	3
3	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
2	3	3	3	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3
3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	4	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
3	3	3	3	3	3	4	3	4	4	4	4	4	4
3	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4
2	4	1	1	4	1	1	4	4	4	4	4	4	4
2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
2	4	4	3	2	2	3	4	4	4	4	4	4	4
2	3	3	3	2	2	3	3	3	3	3	3	3	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	4	3	3	3	3	3	3	4	4	3	4	3	4
3	2	2	2	3	1	1	3	4	4	3	3	4	4
3	4	2	4	3	2	3	4	4	3	3	4	4	3
3	4	3	4	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4
3	2	3	2	3	1	2	4	3	3	3	3	4	4

42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3
3	3	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	4	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	1	1	1	1	4	4	4	4	4	1	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	2	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	4	4	4	4	3	3	3	4	3	2	3
4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3
4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	1	1	4	1	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	4	4	3
4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	3	4	4	3	4	3	3	4	3	4	4	4	4
3	4	4	1	1	1	1	2	3	3	3	4	1	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	3	4	3	3	3	3	4	4	4	4	4	3	4
4	3	3	1	2	1	1	3	2	3	4	2	3	4

56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
1	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	1
3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	4	4
4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	4	4
3	4	3	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3
1	2	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
1	1	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	4	4	3	4	4	3	3	4	3	4	4	4	3
4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4
3	4	4	3	4	3	4	3	3	3	4	3	4	3
2	3	3	2	1	3	2	3	2	3	4	3	4	1
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	3
2	1	1	1	1	2	1	4	3	4	4	3	2	2

70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83
3	2	2	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3
2	3	4	4	4	4	1	3	3	3	3	3	3	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	3	2	4	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3
1	4	1	4	1	1	4	4	4	4	4	4	1	1
3	2	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4
4	3	2	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	4
3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	3	4	4	4	4	3	4	3	3	3	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	3	2	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	4
4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	3	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4		4	4	4	4
4	3	3	4	3	3	3	4	4	3	3	4	3	3
2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3
4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	3	3	4	3	4	3	3	4	4	4	4	4	3
1	2	2	2	2	2	3	3	3	4	4	2	3	3

84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	2
3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	1	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	2
3	3	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3	4	3
4	1	1	1	1	1	4	4	1	4	4	4	4	1
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3
3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3
4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	4	3	4	4
3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	1	3	2	3
4	3	3	3	4	3	4	4	4	4	3	4	4	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	3	3	3	3	3	4	4	4	3	3	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4
3	1	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	4
3	4	4	4	3	4	3	4	4	3	2	1	4	2
4	3	4	4	3	4	4	3	4	4	3	4	3	4
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
3	4	4	3	4	4	3	3	3	3	3	4	4	3
3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	4
4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	4	4	4	4
3	3	3	3	4	4	3	3	4	4	3	3	3	3
4	1	2	1	3	3	3	2	1	3	3	4	4	2

98	99	100	101	102	103	104	105	106	jumlah	Kriteria
3	3	3	3	2	2	2	2	2	308	rendah
3	3	3	4	4	4	4	4	4	363	rendah
4	4	4	4	4	4	4	4	4	422	tinggi
4	4	4	4	4	4	4	4	4	414	tinggi
4	4	4	4	4	4	4	4	4	410	tinggi
3	4	4	4	4	3	2	4	4	354	rendah
4	4	1	1	4	1	1	4	4	317	rendah
3	3	3	2	3	3	3	3	3	309	rendah
4	3	4	3	4	4	3	4	3	374	tinggi
4	3	4	4	3	3	3	2	2	378	tinggi
3	3	4	2	4	4	4	4	4	360	rendah
3	4	4	3	3	3	3	3	3	377	tinggi
4	4	4	4	4	4	4	4	4	421	tinggi
3	3	3	2	3	3	3	3	3	311	rendah
4	4	4	4	4	4	4	4	4	412	tinggi
4	4	4	4	4	4	4	4	4	413	tinggi
3	3	3	3	3	3	3	3	3	321	rendah
4	3	3	3	3	3	4	4	4	369	rendah
4	4	4	4	4	4	4	4	4	414	tinggi
4	4	4	4	3	1	1	4	4	369	rendah
3	3	4	4	2	3	3	4	3	343	rendah
3	4	4	3	4	3	4	4	3	383	tinggi
3	3	3	3	3	3	3	3	3	311	rendah
4	4	4	4	4	4	4	4	4	417	tinggi
4	4	4	4	4	4	4	4	4	417	tinggi
3	3	4	3	4	4	3	3	3	364	rendah
4	3	3	2	3	3	3	4	3	296	rendah
3	4	4	4	3	4	4	4	4	385	tinggi
4	3	4	3	3	3	3	4	3	373	tinggi
3	3	2	2	2	1	2	1	2	274	rendah

ASPEK : PILIHAN YANG DIBUAT

NO	1	5-	9-	12-	15	19	23	27	31-	35	39	43	47-	49	53	57-	61-	63	67	71	73-	74-	75-	76	80	84	88-	91-	93	97	101-	105-	Jumlah	Kriteria
1	3	3	4	2	3	3	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	2	91	rendah
2	3	4	4	4	3	3	3	3	4	3	3	3	4	3	3	4	4	3	3	3	4	4	4	1	3	3	4	4	3	3	4	4	108	rendah
3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	127	tinggi
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	128	tinggi
5	4	4	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	4	4	124	tinggi
6	3	3	3	3	4	4	3	3	3	2	4	4	3	4	4	3	4	4	4	3	4	3	4	3	3		3	4	3	3	4	4	106	rendah
7	3	4	4	2	4	4	4	4	1	1	4	4	1	4	4	1	4	4	4	4	4	1	1	4	4	4	1	4	4	1	1	4	98	rendah
8	2	3	3	2	3	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	2	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	90	rendah
9	2	4	4	4	3	3	3	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	4	3	3	3	3	3	4	4	4	3	3	4	110	rendah
10	2	3	4	3	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	4	4	4	4	3	4	4	2	118	tinggi
11	3	3	3	3	3	4	2	3	4	3	3	3	4	3	3	4	4	3	3	3	4	4	4	3	3	3	4	4	3	3	2	4	105	rendah
12	4	4	3	2	3	3	3	3	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	3	3	3	113	tinggi
13	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	128	tinggi
14	3	3	2	2	4	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	92	rendah	
15	3	4	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	tinggi
16	3	4	4	4	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	tinggi
17	2	4	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	95	rendah	
18	3	4	4	3	3	3	3	2	3	3	4	3	4	4	4	2	3	4	4	3	4	4	4	3	3	4	3	4	4	4	3	4	110	rendah
19	3	4	4	4	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	123	tinggi
20	4	4	3	4	4	1	4	4	1	4	4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	4	4	4	116	tinggi
21	3	4	4	4	3	2	3	3	3	3	3	3	4	3	4	4	4	3	4	3	4	4	4	3	3	3	3	3	4	3	2	4	108	rendah
22	2	3	3	3	4	2	3	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	3	3	4	4	3	4	115	tinggi
23	2	3	3	3	3	3	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	93	rendah
24	3	4	4	4	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	tinggi
25	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	128	tinggi
26	3	4	4	4	3	3	3	3	3	3	4	3	4	3	4	4	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	105	rendah
27	2	2	4	2	3	2	3	3	2	3	3	4	1	2	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	4	2	4	93	rendah
28	2	3	2	4	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	4	117	tinggi
29	3	3	3	3	3	4	4	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	3	4	3	4	3	4	3	3	4	113	tinggi
30	4	2	2	1	3	3	4	4	2	4	3	3	1	3	2	1	2	4	3	2	2	2	2	3	4	4	3	2	3	2	2	1	83	rendah

ASPEK : BESAR USAHA YANG DIKELUARKAN

No	2	6	10-	13-	16	20	24	28	32	33-	34-	36	40	44	48-	50	54-	58-	64	68-	77	81	85-	89-	92-	94	98	102-	jumlah	Kriteria
1	3	2	4	4	3	2	3	2	3	2	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	2	3	2	80	rendah
2	3	3	4	4	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3	4	3	4	4	3	4	3	3	4	4	4	3	3	4	96	rendah
3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	111	tinggi
4	4	4	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	4	1	4	104	tinggi
5	4	4	4	4	4	3	4	3	3	2	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	104	tinggi
6	4	3	3	3	4	3	3	3	3	2	2	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	3	3	3	4	3	3	4	94	rendah
7	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	1	4	4	4	1	4	1	4	4	1	4	4	1	1	1	4	4	4	88	rendah
8	3	2	2	3	3	2	3	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	79	rendah
9	3	3	4	4	4	2	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	101	tinggi
10	3	4	3	3	4	2	4	2	3	2	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	99	tinggi
11	3	4	4	3	4	4	4	2	1	4	4	3	3	3	4	3	2	4	3	4	3	3	4	4	4	1	3	4	92	rendah
12	4	4	3	3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	3	3	4	3	3	3	99	tinggi
13	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	112	tinggi
14	4	3	3	3	4	3	3	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	83	rendah
15	3	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	110	tinggi
16	4	4	4	4	3	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	108	tinggi
17	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	86	rendah
18	2	3	4	3	3	2	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	3	4	3	97	rendah
19	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	109	tinggi
20	4	4	4	4	3	3	4	2	4	1	1	4	4	4	1	4	4	1	4	4	4	4	1	4	4	3	4	3	91	rendah
21	4	3	4	4	3	2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	2	3	2	91	rendah
22	4	3	3	3	4	2	4	2	2	2	3	4	4	4	3	4	4	3	4	4	4	3	3	4	4	3	3	4	94	rendah
23	3	3	3	3	3	2	3	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	80	rendah
24	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	111	tinggi
25	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	112	tinggi
26	4	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	4	3	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	3	3	4	97	rendah
27	4	4	2	3	3	4	3	3	3	1	1	4	4	4	1	3	1	3	2	4	3	3	3	3	3	3	4	3	82	rendah
28	3	3	3	4	3	4	3	3	3	2	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	100	tinggi
29	4	4	3	3	4	3	4	3	3	3	3	4	4	4	3	4	3	4	4	4	3	4	3	4	4	3	4	3	99	tinggi
30	4	4	2	2	4	3	2	3	3	1	2	3	4	3	1	2	3	1	3	2	3	2	1	3	1	3	3	2	70	rendah

ASPEK : DAYA TAHAN

No	3	7-	17	21	25-	29-	37	41	45-	51	55	59-	62-	65	69	78	82-	86	95	99	103	jumlah	Kategori
1	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	63	rendah
2	3	4	3	3	4	4	3	3	4	3	3	4	4	3	4	3	3	4	3	3	4	72	rendah
3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	84	tinggi
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	84	tinggi
5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	84	tinggi
6	3	3	4	3	3	3	3	4	3	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	4	3	72	rendah
7	4	2	4	4	1	1	4	4	1	4	4	4	4	4	1	4	1	1	4	4	1	61	rendah
8	3	3	3	2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	63	rendah
9	4	3	4	3	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	3	3	4	76	rendah
10	4	3	4	4	3	3	4	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	76	rendah
11	3	4	4	4	4	4	3	3	4	3	3	4	4	3	4	3	3	4	3	3	4	74	rendah
12	3	3	3	3	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	77	tinggi
13	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	84	tinggi
14	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	62	rendah
15	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	83	tinggi
16	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	83	tinggi
17	4	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	65	rendah
18	4	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	3	3	3	74	rendah
19	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	83	tinggi
20	4	4	3	3	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	1	75	rendah
21	3	3	3	3	4	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	1	3	3	62	rendah
22	4	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	3	79	tinggi
23	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	64	rendah
24	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	84	tinggi
25	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	81	tinggi
26	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	3	4	3	3	4	3	4	4	3	4	77	tinggi
27	3	2	3	3	2	2	4	4	1	3	3	2	2	3	1	3	2	3	3	3	3	55	rendah
28	3	3	3	3	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	78	tinggi
29	4	3	3	4	3	4	4	4	3	4	4	4	3	4	3	4	4	3	3	3	3	74	rendah
30	3	2	3	3	3	2	3	4	1	3	4	1	1	4	2	3	3	2	4	3	1	55	rendah

ASPEK : PENGHAYATAN PERASAAN

No	4	8	11-	14-	18	22	26-	30-	38	42	46-	52	56-	60-	66	70-	72-	79	83-	87-	90-	96	100	104-	106-	jumlah	Kategori
1	4	3	3	4	3	3	2	3	3	3	3	4	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	2	2	74	rendah
2	3	3	4	4	3	3	4	4	3	3	4	3	4	4	3	2	4	3	4	4	4	3	3	4	4	87	rendah
3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	100	tinggi
4	4	4	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	98	tinggi
5	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	98	tinggi
6	3	3	3	3	3	3	2	3	4	4	3	4	4	4	4	4	2	3	3	3	3	4	4	2	4	82	rendah
7	4	4	4	4	4	4	1	1	4	4	1	4	1	4	4	1	1	4	1	1	4	4	1	1	4	70	rendah
8	3	3	3	3	3	3	2	2	3	3	3	4	3	3	4	3	4	3	3	3	3	4	3	3	3	77	rendah
9	3	3	4	4	3	3	3	2	4	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	4	4	3	4	3	3	87	rendah
10	4	4	3	3	4	3	1	3	4	4	3	4	4	3	4	4	2	4	4	4	3	4	4	3	2	85	rendah
11	3	3	4	2	4	4	4	4	3	3	4	4	3	4	3	4	4	3	4	4	4	2	4	4	4	89	tinggi
12	3	3	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	3	3	4	3	3	4	3	3	4	4	4	3	3	88	tinggi
13	4	4	4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	97	tinggi
14	3	4	3	2	4	3	2	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	74	rendah
15	3	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	95	tinggi
16	4	4	4	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	98	tinggi
17	3	2	4	3	3	3	3	2	3	3	3	4	3	2	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	75	rendah
18	4	4	3	3	3	3	4	3	4	4	4	4	1	4	4	4	4	3	4	3	3	4	3	4	4	88	tinggi
19	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	99	tinggi
20	4	4	4	4	4	4	4	1	4	4	1	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	1	4	87	rendah
21	3	3	3	4	4	3	2	3	3	3	3	3	3	4	4	4	2	3	4	4	3	4	4	3	3	82	rendah
22	4	4	3	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	95	tinggi
23	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	74	rendah
24	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	98	tinggi
25	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	100	tinggi
26	4	3	4	3	3	4	3	3	3	4	3	4	3	4	4	4	3	3	3	3	3	4	4	3	3	85	rendah
27	4	3	2	2	3	3	2	2	3	3	1	3	2	1	4	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	66	rendah
28	3	3	3	3	4	4	2	2	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	90	tinggi
29	4	4	3	3	3	4	3	3	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	3	3	3	3	4	3	3	87	rendah
30	4	3	2	1	4	3	2	3	3	4	2	4	2	1	4	1	2	4	3	1	3	4	2	2	2	66	rendah

LAMPIRAN 5

Tabulasi silang antara derajat *Self-efficacy* dengan Aspek *Self-efficacy*

Aspek 1

		Pilihan yg dibuat		Total
		tinggi	rendah	
derajat SE	tinggi	14 46.7%	1 3.3%	15 50.0%
	rendah	1 3.3%	14 46.7%	15 50.0%
Total		15 50.0%	15 50.0%	30 100.0%

Aspek 2

		Besar usaha		Total
		tinggi	rendah	
derajat SE	tinggi	14 46,7%	1 3,3%	15 50%
	rendah	0 .0%	15 50%	15 50%
Total		14 46.7%	16 53.3%	30 100.0%

Aspek 3

		Daya tahan		Total
		tinggi	rendah	
derajat SE	tinggi	12 40%	3 10%	15 50%
	rendah	1 3,3%	14 46,7%	15 50%
Total		13 43.3%	17 56.7%	30 100.0%

Aspek 4

		Penghayatan perasaan		Total
		tinggi	rendah	
derajat SE	tinggi	12	3	15
		40%	10%	50%
	rendah	3	12	15
		10%	40%	50%
Total		15	15	30
		50.0%	50.0%	100.0%

LAMPIRAN 6

Data Penunjang

Mastery experience

Tabel 6.1 Pengaruh *Mastery experience*

		pengaruh mastery exp.		Total
		berpengaruh	tdk berpengaruh	
derajat SE	tinggi	9 30.0%	6 20.0%	15 50.0%
	rendah	10 33.3%	5 16.7%	15 50.0%
Total		19 63.3%	11 36.7%	30 100.0%

Tabel 6.2. Dampak Pengalaman Keberhasilan pada pekerjaan

		dampak mastery exp pd kerja					Total
		motivasi meningkat	menambah pengalaman	reward	tdk ada	menambah pendapatan	
derajat SE	tinggi	1 3.3%	6 20.0%	1 3.3%	6 20.0%	1 3.3%	15 50.0%
	rendah	6 20.0%	3 10.0%	1 3.3%	5 16.7%	0 .0%	15 50.0%
Total		7 23.3%	9 30.0%	2 6.7%	11 36.7%	1 3.3%	30 100.0%

Tabel 6.3. Pengaruh kegagalan pada *Sales junior*

		pengaruh kegagalan		Total
		ya	tidak	
derajat SE	tinggi	6 20.0%	9 30.0%	15 50.0%
	rendah	7 23.3%	8 26.7%	15 50.0%
Total		13 43.3%	17 56.7%	30 100.0%

Tabel 6.4. Dampak pengalaman kegagalan pada pekerjaan

		dampak kegagalan					Total
		perasaan takut gagal	kurang bersemangat	pengalaman agar lebih baik	tidak ada	berhati-hati	
derajat SE	tinggi	3 10.0%	0 .0%	2 6.7%	9 30.0%	1 3.3%	15 50.0%
	rendah	0 .0%	4 13.3%	3 10.0%	8 26,7%	0 0%	15 50.0%
Total		3 10.0%	4 13.3%	5 16.7%	17 56,7%	1 3,3%	30 100.0%

Vicarious experience

Tabel 6.5. Kepemilikan tokoh panutan di tempat bekerja

		tokoh panutan		Total
		ya	tidak	
derajat SE	tinggi	9 30.0%	6 20.0%	15 50.0%
	rendah	11 36.7%	4 13.3%	15 50.0%
Total		20 66.7%	10 33.3%	30 100.0%

Tabel 6.6. Tindakan tokoh panutan yang

		tindakan tokoh panutan				Total
		mengatasi konsumen	kepemimpinan	tidak ada	negosiasi	
derajat SE	tinggi	6 20.0%	1 3.3%	6 20.0%	2 6.7%	15 50.0%
	rendah	6 20.0%	4 13.3%	4 13.3%	1 3.3%	15 50.0%
Total		12 40.0%	5 16.7%	10 33.3%	3 10.0%	30 100.0%

Tabel 6.7 . Dampak Vicarious Experience terhadap pekerjaan

		dampak vicarious exp			Total
		lebih terpacu utk bekerja dengan baik	biasa saja	lain2	
derajat SE	tinggi	13 43.3%	1 3.3%	1 3.3%	15 50.0%
	rendah	14 46.7%	1 3.3%	0 .0%	15 50.0%
Total		27 90.0%	2 6.7%	1 3.3%	30 100.0%

Verbal persuasion

Tabel 6.8. Pemberian verbal persuasion

		verbal persuasion		Total
		ya	tidak	
derajat SE	tinggi	14 46.7%	1 3.3%	15 50.0%
	rendah	14 46.7%	1 3.3%	15 50.0%
Total		28 93.3%	2 6.7%	30 100.0%

Tabel 6.9. Figur pemberi dukungan/ semangat secara verbal

		orang2 yang memberi dukungan				Total
		supervisor	keluarga	rekan kerja	tdk ada	
derajat SE	tinggi	3 10.0%	4 13.3%	7 23.3%	1 3.3%	15 50.0%
	rendah	5 16.7%	5 16.7%	4 13.3%	1 3.3%	15 50.0%
Total		8 26.7%	9 30.0%	11 36.7%	2 6.7%	30 100.0%

Physiological and affective states

Tabel 6.10. Pengaruh Kondisi fisik

		pengaruh kondisi fisik		Total
		ya	tidak	
derajat SE	tinggi	12 40.0%	3 10.0%	15 50.0%
	rendah	14 46.7%	1 3.3%	15 50.0%
Total		26 86.7%	4 13.3%	30 100.0%

Tabel 6.11. Dampak Kondisi fisik

		dampak kondisi fisik			Total
		menghambat pekerjaan	menurunkan motivasi	tidak ada	
derajat SE	tinggi	9 30.0%	3 10.0%	3 10.0%	15 50.0%
	rendah	8 26.7%	6 20.0%	1 3.3%	15 50.0%
Total		17 56.7%	9 30.0%	4 13.3%	30 100.0%

Tabel 6.12. Pengaruh Kondisi emosi

		pengaruh kondisi emosi		Total
		ya	tidak	
derajat SE	tinggi	12 40.0%	3 10.0%	15 50.0%
	rendah	15 50.0%	0 .0%	15 50.0%
Total		27 90.0%	3 10.0%	30 100.0%

Tabel 6.13. Dampak kondisi emosi baik

		dampak emosi baik				Total
		enjoy	semangat kerja tinggi	kerja fokus	tidak ada	
derajat SE	tinggi	2 6,7%	5 16.7%	5 16.7%	3 10%	15 50.0%
	rendah	3 10.0%	6 20.0%	6 20.0%	0 .0%	15 50.0%
Total		5 16,7%	11 36.7%	11 36.7%	3 10%	30 100.0%

Tabel 6.14. Dampak kondisi emosi buruk

		dampak emosi buruk					Total
		malas	kerja kurang fokus	termotivasi	sulit mencapai target	tidak ada	
derajat SE	tinggi	5 16.7%	6 20.0%	1 3,3%	0 .0%	3 10%	15 50.0%
	rendah	4 13.3%	8 26.7%	0 .0%	3 10.0%	0 .0%	15 50.0%
Total		9 30.0%	14 46.7%	1 3,3%	3 10.0%	3 10%	30 100.0%