

LAMPIRAN

Daftar Pertanyaan untuk Variabel independen
(Peranan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan)

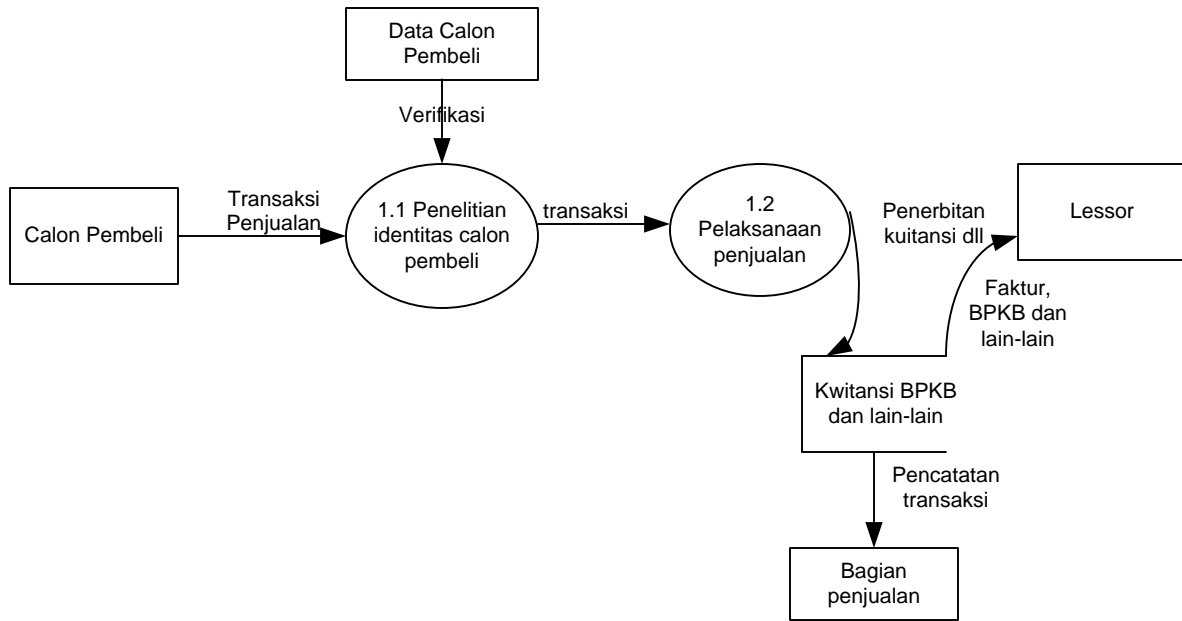
Sub/indikator	Pertanyaan	Ya	tidak
Pengumpulan data	a. Apakah setiap data dicatat dalam formulir - formulir?		
	b. Apakah data diproses sesuai dengan kegunaan data tersebut?		
	c. Apakah setiap data diperiksa akurasi dan keabsahannya?		
	d. Apakah data dipindahkan secara baik dan benar?		
	e. Apakah setiap data di klasifikasikan sesuai kategorinya?		
Pemrosesan data	a. Apakah data yang terkumpul diproses secara benar?		
	b. Apakah semua data selalu dikelompokkan sesuai dengan transaksinya?		
	c. Apakah data selalu disortir menurut karakteristik?		
	d. Apakah dilakukan agreasasi terhadap semua transaksi?		
	e. Apakah dalam pemrosesan data selalu terdapat data kuantitatif?		
Manajemen data	a. Apakah data diarsipkan sesuai dengan bentuknya?		
	b. Apakah dilakukan penyesuaian data yang disimpan?		
	c. Apakah tahap penyesuaian data selalu dilakukan?		
	d. Apakah selalu ada perubahan kebijakan dalam menyimpan data?		
	e. Apakah ada akses yang mempermudah ke penyimpanan data?		
Pengendalian dan keandalan data	a. Apakah data selalu hilang dalam pemrosesan?		
	b. Apakah data yang dimasukkan selalu tepat?		
	c. Apakah data yang telah diproses dapat diandalkan?		
	d. Apakah data yang akan dimasukkan bisa salah?		
	e. Apakah pernah ada kehilangan dan pencurian data?		
penyediaan informasi	a. Apakah informasi dapat dimengerti oleh tangan pengguna?		
	b. Apakah penyiapan informasi atau laporan memadai?		
	c. Apakah informasi atau laporan mudah dipahami?		
	d. Apakah informasi dapat dijangkau oleh para karyawan?		
	e. Apakah informasi dapat membantu para karyawan?		

Daftar Pertanyaan Untuk Variabel Dependen
(Efektivitas Penjualan)

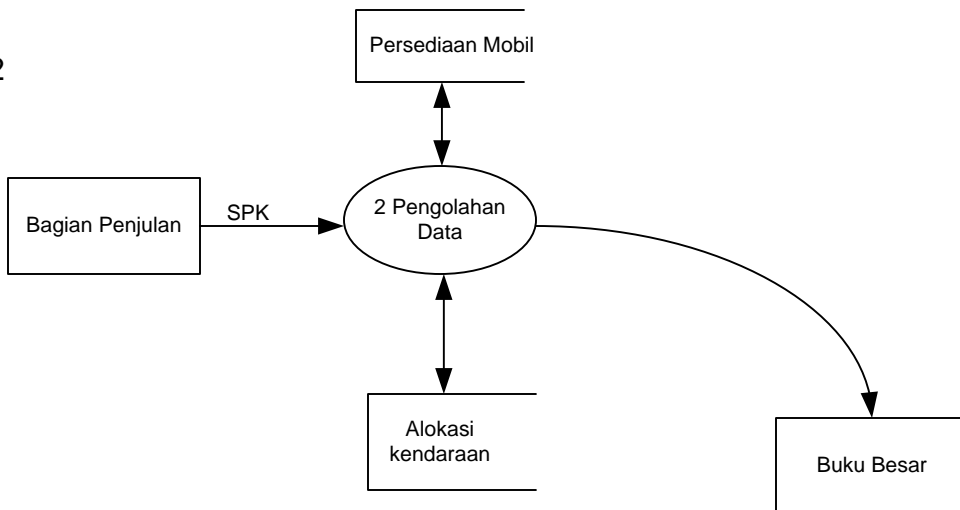
indikator	Pertanyaan	Ya	tidak
Penjualan tunai	a. Apakah penjualan tunai selalu dilakukan?		
	b. Apakah melakukan penjualan tunai meningkatkan efektifitas penjualan?		
	c. Apakah ada bonus jika pelanggan membeli tunai?		
	d. Apakah ada pemotongan harga jika pembelian tunai dilakukan?		
	e. Apakah ada kebijakan - kebijakan dalam		
penjualan kredit	a. Apakah dokumen penjualan kredit tersimpan dengan baik?		
	b. Apakah ada kendala dalam melakukan penjualan kredit?		
	c. Apakah penjualan kredit selalu memenuhi target?		
	d. Apakah ada masalah dalam melakukan penjualan kredit?		
	e. Apakah efektifitas penjualan telah dilakukan dengan baik?		
efektifitas penjualan	a. Apakah mengalami kesulitan dalam melakukan efektifitas penjualan?		
	b. Apakah penjualan ekspor memengaruhi efektifitas penjualan?		
	c. Apakah ada kiat - kiat khusus dalam melakukan efektifitas penjualan?		
	d. Apakah efektifitas penjualan mempengaruhi penjualan itu sendiri?		
	e. Apakah ada manfaat setelah dilakukannya efektifitas penjualan?		
	n. Apakah efektifitas penjualan didukung oleh semua pihak?		
	m. Apakah ada kebijakan - kebijakan mengenai efektifitas penjualan?		
Penjualan ekspor	a. Apakah penjualan ekspor selalu menggunakan letter of credit?		
	b. Apakah penjualan ekspor memengaruhi efektifitas penjualan?		
penjualan konsinyasi	a. Apakah ada kebijakan dalam melakukan penjualan konsinyasi?		
	b. Apakah penjualan konsinyasi memengaruhi efektifitas penjualan?		
penjualan tender	a. Apakah ada syarat dalam memenuhi penjualan tender?		
	b. Apakah dalam penjualan tender selalu diikuti dengan jaminan?		
penjualan grosir	a. Apakah ada syarat untuk dapat menjadi agen atau pedagang grosir?		
	b. Apakah ada penjaminan dalam menjadi pedagang grosir atau agen?		

DIAGRAM ARUS DATA PENJUALAN MOBIL PADA PT. MATAHARI BERLIAN MOTORS

1

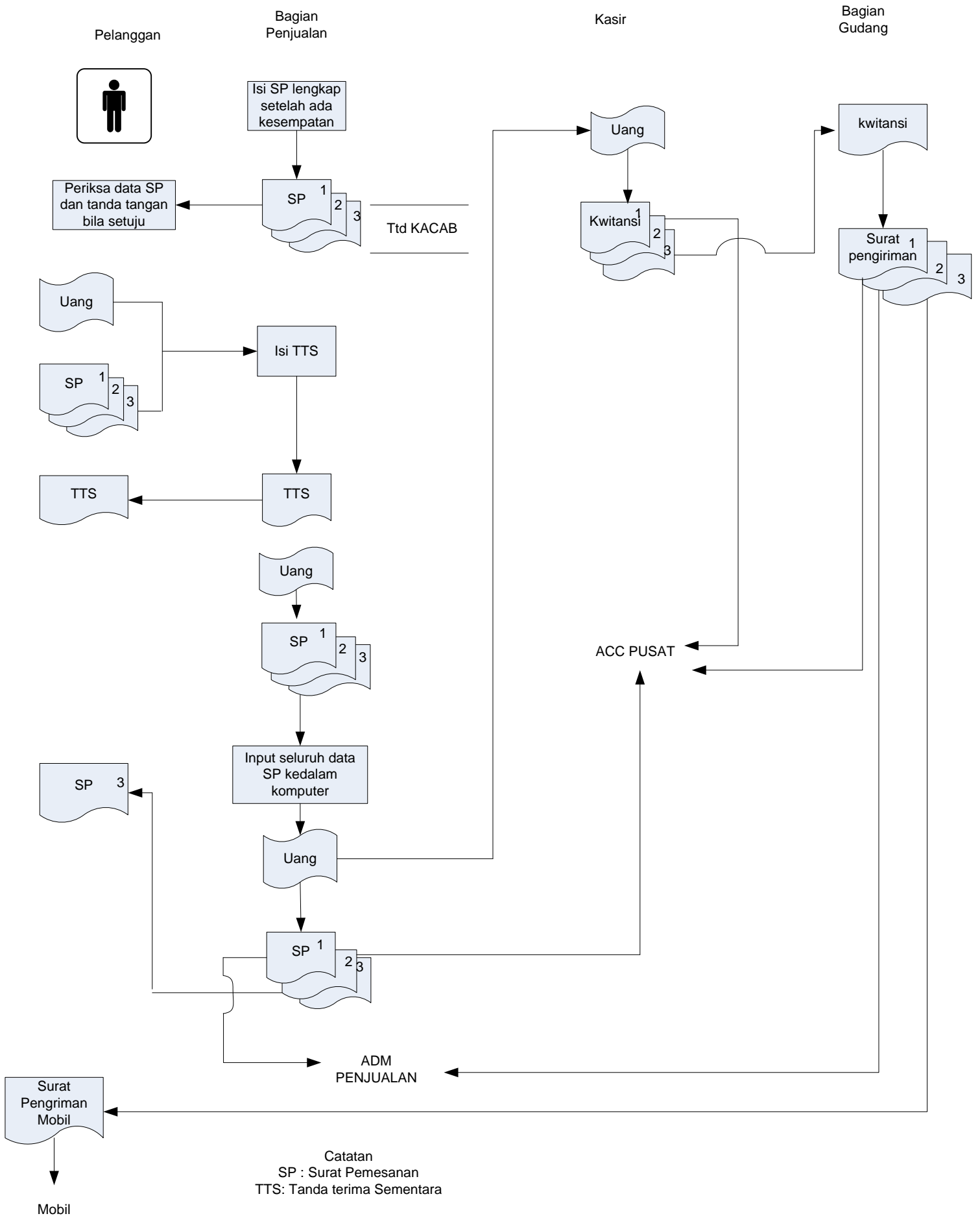


2

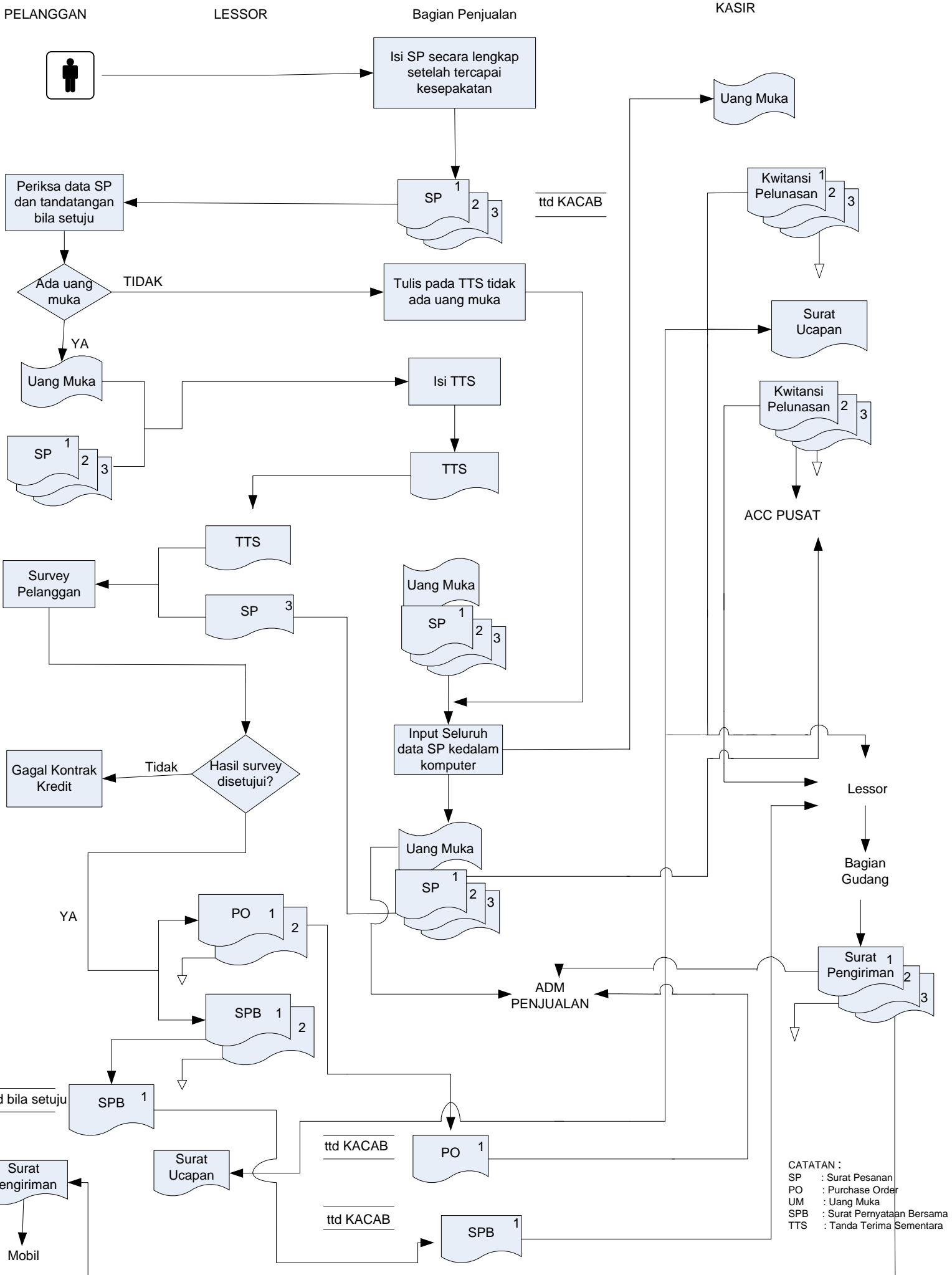


Ket : SPK (Surat Pembelian kendaraan)

FLOWCHART PENJUALAN TUNAI PT MATAHARI BERLIAN MOTORS



FLOWCHART PENJUALAN KREDIT
PT. MATAHARI BERLIAN MOTORS



STRUKTUR ORGANISASI
PT. MATAHARI BERLIAN MOTORS

