

KUESIONER

DAFTAR PERTANYAAN

1. Pertanyaan Umum.

Nama (boleh tidak diisi) :

Jenis Kelamin :

Usia :

Pendidikan Terakhir :

Jabatan :

Lama Bekerja :

2. Pertanyaan Khusus

Bapak/ Ibu dimohon untuk memberikan tanggapan yang tepat atas pernyataan di bawah ini berdasarkan pengalaman, pengamatan dan pengetahuan Bapak/ Ibu selama bekerja pada perusahaan ini.

Berikan tanda (v) pada jawaban yang dianggap tepat.

Keterangan dan Bobot nilai:

Sangat Tidak Setuju (STS) = 1

Tidak Setuju (TS) = 2

Netral (N) = 3

Setuju (S) = 4

Sangat Setuju (SS) = 5

Daftar Pertanyaan Peranan Anggaran Penjualan secara Canvas

Dalam Meningkatkan Pengendalian Penjualan pada PT. Daya Mandiri Putra

NO	Pertanyaan	1	2	3	4	5
1	Perusahaan memiliki wewenang struktur organisasi yang memuat secara jelas garis wewenang dan tanggung jawab					
2	Terdapat pembagian tugas dalam organisasi agar perencanaan dan pengendalian anggaran efektif					
3	Jangka waktu anggaran dirinci ke dalam waktu triwulan					
4	Anggaran penjualan yang disusun oleh perusahaan telah dinyatakan dalam satuan keuangan					
5	Anggaran penjualan yang disusun perusahaan dapat direvisi pada situasi dan kondisi tertentu meskipun jangka waktu anggaran belum habis					
6	Bagian anggaran berhak menolak rencana anggaran yang telah disetujui oleh pimpinan tertinggi					
7	Anggaran penjualan yang dibuat sudah disetujui oleh manajer tingkat atas					
8	Anggaran penjualan dapat digunakan sebagai alat perbandingan rencana dengan pelaksanaan penjualan					
9	Selalu dilakukan pelaporan atas anggaran dalam bentuk perbandingan antara anggaran dengan realisasinya					
10	Anggaran yang disusun sudah cukup akurat					
11	Ada tindak lanjut atas koreksi untuk masa yang akan datang					
12	Dengan adanya anggaran penjualan maka penjualan menjadi lebih efektif dan terarah					
13	Dengan disusunnya anggaran penjualan, biaya-biaya yang dikeluarkan untuk pemasaran menjadi seminimal mungkin					
14	Anggaran mengkoordinasikan rencana dan tindakan berbagai unit atau segemen yang ada dalam organisasi selaras ke arah pencapaian tujuan					
15	Anggaran penjualan yang dibuat perusahaan berfungsi sebagai tolak ukur untuk mengendalikan kegiatan secara kontinyu					
16	Tindakan koreksi yang diambil selalu mengacu pada standar penjualan yang telah ditetapkan					
17	Dengan adanya anggaran penjualan pelaksanaan penjualan mengalami peningkatan setiap tahunnya					
18	Dengan disusunnya anggaran penjualan akan diperoleh tindakan-tindakan yang terkoordinasi dari bagian-bagian dalam departemen penjualan dalam melaksanakan tugasnya					
19	Dengan disusunnya anggaran penjualan maka berbagai situasi darurat dapat dihindari karena segala sesuatu telah diperkirakan sebelumnya					
20	Dalam pelaksanaan anggaran penjualan harus ada koordinasi yang baik					