

KATA PENGANTAR

Saya adalah mahasiswa Fakultas Psikologi Universitas Kristen Maranatha yang sedang menyusun skripsi mengenai *Expectancy-Value* pada distributor MLM “X” di Jakarta. Dalam lampiran ini terdapat kuesioner yang berhubungan dengan penelitian ini. Sehubungan dengan kepentingan tersebut, saya sangat mengharapkan bantuan Saudara untuk meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner yang tersedia.

Informasi yang Saudara berikan akan sangat bermanfaat bagi penelitian ini. Oleh karena itu, besar harapan saya agar Saudara dapat mengisi kuesioner ini dengan sungguh-sungguh, sesuai dengan kondisi pribadi Saudara, sehingga informasi yang diperoleh akan menggambarkan kondisi Saudara sesungguhnya. **Kerahasiaan jawaban Saudara akan tetap terjaga.**

Atas kesediaan dan bantuan Saudara, saya ucapkan terima kasih.

Penyusun

DATA PRIBADI

Nama (inisial) :

Usia :

Jenis kelamin :

Pengalaman Bekerja

- Sudah berapa lama menjadi distributor?

- Kesulitan apa saja yang dihadapi dalam bekerja ?

- Peringkat yang telah dicapai dalam MLM ?

Interaksi Saudara/i dengan *upline/ downline* :

- a. sangat intensif
- b. intensif
- c. cukup intensif
- d. tidak intensif

hal-hal yang biasa dibicarakan dengan *upline/ downline*:

KUESIONER I (*Expectancy*)

PEDOMAN PENGISIAN

Berikut ini terdapat sejumlah pernyataan, bacalah setiap pernyataan dengan seksama. Saudara diberi tugas untuk menilai seberapa sesuaikah pernyataan tersebut dengan kemampuan Saudara. Dalam kuesioner ini, pada setiap pernyataan disediakan 4 kemungkinan jawaban yaitu :

- S = Sesuai
- CS = Cukup sesuai
- KS = Kurang sesuai
- TS = Tidak sesuai

Berilah tanda (X) di kolom yang telah tersedia di depan setiap pernyataan yang mewakili jawaban saudara..Pilihlah jawaban dengan spontan dan jangan ada nomor yang terlewatkan. Ini bukan ujian, jadi tidak ada jawaban yang benar ataupun salah. Semuanya benar. Sebagai contoh :

NO	PERNYATAAN	S	CS	KS	TS
i	Saya kurang berbakat dalam bisnis MLM.			X	

Jika Saudara memberikan tanda silang di kolom TS, hal ini menyatakan bahwa pernyataan tersebut tidak sesuai dengan diri Saudara. Dan jika Saudara memberi tanda silang di kolom S, hal ini menyatakan bahwa pernyataan tersebut sesuai dengan diri Saudara.

Bacalah pernyataan-pernyataan dengan teliti dan bijaksana tanpa ada yang terlewat, serta isilah semua pernyataan dengan segera.

~ Terima kasih & Selamat Bekerja !

KUESIONER I

NO	PERNYATAAN	S	CS	KS	TS
1	Saya yakin dapat mengumpulkan 400 BV setiap bulannya.				
2	Saya yakin dapat mengerjakan tugas-tugas sebagai seorang distributor meskipun sulit.				
3	Saya berpeluang mendapatkan bonus atas usaha yang telah saya lakukan.				
4	Saya yakin dapat memperoleh penghargaan sebagai partner sejati				
5	Saya berpeluang meningkatkan <i>grade</i> dalam waktu dekat.				
6	Saya yakin bisa masuk ke dalam <i>leader club</i>				
7	Saya mempunyai kemampuan yang kurang baik dalam memahami marketing plan perusahaan.				
8	Saya yakin dapat memahami dengan baik kegiatan yang ada pada MLM ini khususnya dalam mengembangkan jaringan.				
9	Saya yakin dapat meningkatkan kemampuan saya dalam bidang marketing.				
10	Saya yakin memiliki kemampuan yang lebih baik dalam mengembangkan jaringan dibandingkan dengan distributor lainnya.				
11	Saya yakin bekerja menjadi distributor dapat mempercepat pendapatan saya dibandingkan bekerja di tempat lain.				
12	Saya yakin dapat membantu <i>downline</i> untuk sukses.				

13	Saya yakin dapat mengerti dan memahami trik-trik yang digunakan dalam menawarkan produk.				
14	Saya memandang bekerja sebagai seorang distributor merupakan pekerjaan yang penuh tantangan dibandingkan pekerjaan yang lainnya.				
15	Saya menilai bisnis MLM merupakan pekerjaan yang mudah dipahami dan mudah dikerjakan dibandingkan pekerjaan yang lain.				
16	Saya tidak menemukan kesulitan yang berarti selama bekerja sebagai seorang distributor MLM.				
17	Saya rasa bisnis MLM merupakan pekerjaan yang mudah				
18	Saya rasa mudah untuk mendapatkan 400 BV setiap bulannya.				

KUESIONER II (*Task Value*)

PEDOMAN PENGISIAN

Berikut ini terdapat sejumlah pernyataan, bacalah setiap pernyataan dengan seksama. Saudara diberi tugas untuk menilai seberapa **setujukah** Saudara dengan pernyataan tersebut. Dalam kuesioner ini, pada setiap pernyataan disediakan 4 kemungkinan jawaban yaitu :

- S = Setuju
- CS = Cukup setuju
- KS = Kurang setuju
- TS = Tidak setuju

Berilah tanda (X) di kolom yang telah tersedia di depan setiap pernyataan yang mewakili jawaban saudara. Pilihlah jawaban dengan spontan dan jangan ada nomor yang terlewatkan. Ini bukan ujian, jadi tidak ada jawaban yang benar ataupun salah. Semuanya benar. Sebagai contoh :

NO	PERNYATAAN	S	CS	KS	TS
i	Saya kurang berbakat dalam bisnis MLM.			X	

Jika Saudara memberi tanda silang pada kolom S, hal ini menyatakan Saudara sependapat (setuju) dengan pernyataan tersebut. Dan jika saudara memberi tanda silang pada kolom TS, hal ini menyatakan Saudara tidak sependapat (tidak setuju) dengan pernyataan tersebut.

Bacalah pernyataan-pernyataan dengan teliti dan bijaksana tanpa ada yang terlewati, serta isilah semua pernyataan dengan segera.

~ Terima kasih & Selamat Bekerja !

KUESIONER II

No	Pernyataan	S	CS	KS	TS
1	Saya rasa penting untuk mendapatkan statement bonus setiap bulannya.				
2	Saya rasa penting untuk mendapatkan peringkat tertinggi dalam bisnis MLM ini.				
3	Saya rasa penting untuk memahami marketing plan MLM ini.				
4	Saya memandang penting untuk mengetahui trik-trik dalam memperluas jaringan.				
5	Saya rasa penting untuk melakukan presentasi sebanyak mungkin.				
6	Saya memandang penting untuk memahami materi pelatihan yang diadakan oleh perusahaan.				
7	Saya rasa peningkatan bonus setiap bulannya sangatlah penting.				
8	Saya berminat menjalankan bisnis ini karena yakin dapat memenuhi kebutuhan hidup saya.				
9	Saya sangat tertarik dengan system dan marketing plan MLM ini.				
10	Saya tertarik dengan <i>passive income</i> yang ditawarkan dalam MLM ini.				
11	Saya tertarik dengan bonus-bonus yang ditawarkan.				
12	Saya senang dalam mengembangkan jaringan guna mendapatkan peringkat yang lebih tinggi lagi.				

13	Saya tidak pernah merasa terpaksa dalam menjalankan tugas-tugas pekerjaan sebagai seorang distributor.				
14	Saya memandang bisnis ini penting untuk masa depan saya dan keluarga.				
15	Saya yakin bisnis ini dapat berguna untuk menggapai impian-impian saya yang belum tercapai				
16	Saya kurang yakin akan mendapatkan penghasilan yang lebih dalam bisnis ini.				
17	Saya yakin dengan bisnis ini dapat meningkatkan kemampuan finansial untuk memenuhi kebutuhan sehari-hari.				
18	Saya dapat menggunakan apa yang saya pelajari dalam bisnis MLM ini untuk pekerjaan lain khususnya di bidang marketing.				
19	Saya kurang yakin ilmu dan pengalaman selama menjalankan bisnis ini dapat bermanfaat.				
20	Saya yakin pengalaman selama menjalankan bisnis ini dapat berguna untuk pekerjaan yang lainnya.				
21	Saya yakin bisnis MLM ini bukan pekerjaan yang sia-sia.				
22	Saya sangat yakin bisnis MLM dapat bermanfaat bagi kehidupan saya.				
23	Saya yakin dengan menjalani bisnis ini masa depan saya dan keluarga lebih terjamin.				
24	Saya rela melakukan usaha yang lebih keras untuk berhasil dalam menjalankan bisnis ini.				
25	Saya yakin dapat berhasil membina <i>downline</i> meskipun membutuhkan biaya .				

26	Saya akan menjalankan bisnis ini dengan serius, meskipun ada pengorbanan.				
27	Saya suka menjalankan bisnis MLM ini walau harus meninggalkan pekerjaan saya sebelumnya.				
28	Saya yakin akan fokus menjalankan bisnis ini, meskipun menyita banyak waktu.				
29	Saya yakin dengan bekerja keras maka, bisnis ini akan memberi keuntungan.				
30	Saya berani mengorbankan kegiatan lain untuk mendahulukan bisnis ini.				
31	Saya senang menjalankan bisnis ini, walau membutuhkan waktu lebih untuk memahami sistem yang berlaku.				

**HASIL PERHITUNGAN VALIDITAS DAN RELIABILITAS ALAT UKUR
DERAJAT *EXPECTANCY* DAN *TASK VALUE***

A. *EXPECTANCY*

Aspek	Item	Koefisien Validitas	Keterangan
<i>Expectancy for</i>	<i>expectancy 1</i>	0.178	Ditolak
<i>Success</i>	<i>expectancy 2</i>	0.574	Diterima
	<i>expectancy 3</i>	0.709	Diterima
	<i>expectancy 4</i>	0.210	Ditolak
	<i>expectancy 5</i>	0.258	Ditolak
	<i>expectancy 6</i>	0.542	Diterima
	<i>expectancy 7</i>	0.617	Diterima
	<i>expectancy 8</i>	0.360	Diterima
	<i>expectancy 9</i>	0.505	Diterima
	<i>expectancy 10</i>	0.492	Diterima

Aspek	Item	Koefisien Validitas	Keterangan
<i>Task Specific</i>	<i>expectancy 11</i>	0.097	Ditolak
<i>Self Concept</i>	<i>expectancy 12</i>	0.591	Diterima
	<i>expectancy 13</i>	0.398	Diterima
	<i>expectancy 14</i>	0.277	Ditolak
	<i>expectancy 15</i>	0.337	Diterima
	<i>expectancy 16</i>	0.223	Ditolak
	<i>expectancy 17</i>	0.260	Ditolak
	<i>expectancy 18</i>	0.386	Diterima
	<i>expectancy 19</i>	0.581	Diterima
	<i>expectancy 20</i>	0.582	Diterima

Aspek	Item	Koefisien Validitas	Keterangan
<i>Perception of Task</i>	<i>expectancy 21</i>	0.360	Diterima
<i>Difficulty</i>	<i>expectancy 22</i>	0.635	Diterima
	<i>expectancy 23</i>	0.432	Diterima
	<i>expectancy 24</i>	0.513	Diterima
	<i>expectancy 25</i>	0.390	Diterima

Derajat Reliabilitas Alat Ukur *Expectancy* : 0.886

B. ALAT UKUR VALUE

Indikator	Item	Koefisien Validitas	Keterangan
<i>Attainment Value</i>	<i>value 1</i>	0.110	Ditolak
	<i>value 2</i>	0.549	Diterima
	<i>value 3</i>	0.550	Diterima
	<i>value 4</i>	-0.107	Ditolak
	<i>value 5</i>	0.188	Ditolak
	<i>value 6</i>	0.649	Diterima
	<i>value 7</i>	0.624	Diterima
	<i>value 8</i>	0.859	Diterima
	<i>value 9</i>	0.649	Diterima
	<i>value 10</i>	0.859	Diterima

Indikator	Item	Koefisien Validitas	Keterangan
<i>Interest</i>	<i>value 11</i>	0.185	Ditolak
	<i>value 12</i>	0.493	Diterima
	<i>value 13</i>	0.761	Diterima
	<i>value 14</i>	0.289	Ditolak
	<i>value 15</i>	0.774	Diterima
	<i>value 16</i>	0.632	Diterima
	<i>value 17</i>	0.161	Ditolak
	<i>value 18</i>	0.704	Diterima
	<i>value 19</i>	0.649	Diterima
	<i>value 20</i>	0.262	Ditolak

Indikator	Item	Koefisien Validitas	Keterangan
<i>Utility</i>	<i>value 21</i>	0.759	Diterima
	<i>value 22</i>	0.715	Diterima
	<i>value 23</i>	0.328	Diterima
	<i>value 24</i>	0.696	Diterima
	<i>value 25</i>	0.405	Diterima
	<i>value 26</i>	0.415	Diterima
	<i>value 27</i>	0.643	Diterima
	<i>value 28</i>	0.751	Diterima
	<i>value 29</i>	0.696	Diterima
	<i>value 30</i>	0.392	Diterima

Indikator	Item	Koefisien Validitas	Keterangan
<i>Perceived Cost</i>	<i>value 31</i>	0.631	Diterima
	<i>value 32</i>	0.474	Diterima

	<i>value 33</i>	0.584	Diterima
	<i>value 34</i>	0.351	Diterima
	<i>value 35</i>	0.510	Diterima
	<i>value 36</i>	0.462	Diterima
	<i>value 37</i>	0.488	Diterima
	<i>value 38</i>	0.663	Diterima

Derajat Reliabilitas Alat Ukur Value = 0.927

Lampiran 3

Responden No	Profil Responden						Hal-hal yang di bicarakan dengan <i>downline/upline</i>
	Jenis kelamin	Usia	Lamanya bekerja (tahun)	Kesulitan dalam bekerja	Peringkat yang dicapai	Interaksi dengan upline/downline	
1	L	27	5	duplikasi sempurna	<i>crown ambassador</i>	intensif	impian-impian
2	P	27	1	membagi waktu	<i>manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
3	P	30	1	membagi waktu	<i>manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
4	L	30	2	duplikasi sempurna, waktu	<i>manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
5	P	27	3	komunikasi, meyakinkan org	<i>emerald manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
6	L	25	1	tidak ada yang sulit	<i>manager</i>	sangat intensif	tentang bisnis MLM,
7	L	26	3	duplikasi sempurna	<i>crown manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
8	L	30	3	duplikasi sempurna	<i>manager</i>	intensif	strategi mencapai impian
9	L	30	2	menghadapi customer	<i>ruby manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
10	P	30	2	duplikasi sempurna	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
11	L	29	5	manajemen waktu	<i>crown manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
12	L	26	1	follow up	<i>sapphire manager</i>	sangat intensif	cerita inspirasi, perkembangan jaringan
13	P	30	2	duplikasi sempurna	<i>emerald manager</i>	cukup intensif	perkembangan jaringan, strategi jumlah omset
14	L	30	4	duplikasi sempurna	<i>diamond manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
15	L	30	1	bagi waktu	<i>manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan, strategi jumlah omset
16	L	28	2	duplikasi sempurna	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
17	L	25	2	membagi waktu	<i>sapphire manager</i>	intensif	tentang bisnis MLM, dan jaringan
18	L	30	2	duplikasi sempurna	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	impian-impian, bisnis MLM
19	P	27	4	membagi waktu	<i>diamond manager</i>	intensif	perkembangan jaringan, pencapaian target
20	L	30	2	meyakinkan orang	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	membahas mengenai goals/ tujuan
21	L	30	1	tidak ada yang sulit	<i>manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
22	L	30	2	tidak ada kesulitan yang berarti	<i>sapphire manager</i>	sangat intensif	strategi, efisiensi bekerja
23	L	27	2	follow up	<i>manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
24	P	30	1	membagi waktu	<i>sapphire manager</i>	intensif	bisnis network

25	L	30	5	duplikasi sempurna	<i>crown ambassador</i>	intensif	perkembangan jaringan
26	P	30	3	membagi waktu	<i>manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan, motivasi
27	L	30	5	duplikasi sempurna	<i>diamond manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan, omset
28	L	26	2	meyakinkan orang	<i>manager</i>	sangat intensif	tentang bisnis MLM, omset
29	P	26	1	follow up	<i>manager</i>	sangat intensif	sales strategi
30	L	30	1	membagi waktu untuk keluarga	<i>sapphire manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
31	L	30	2	waktu	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	prospek dan jaringan
32	L	30	1	pembagian waktu	<i>manager</i>	intensif	masalah jaringan
33	P	30	1	follow up	<i>manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
34	L	27	2	meyakinkan orang	<i>sapphire manager</i>	sangat intensif	network
35	P	28	2	waktu	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
36	L	26	1	tidak ada	<i>manager</i>	intensif	peningkatan omset
37	L	30	2	duplikasi sempurna	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
38	L	27	1	duplikasi sempurna	<i>manager</i>	intensif	soal bisnis MLM
39	P	29	1	follow up	<i>manager</i>	intensif	prospek dan jaringan
40	L	27	1	bagi waktu	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	peningkatan omset
41	L	27	3	tidak ada	<i>diamond manager</i>	sangat intensif	jaringan
42	L	27	3	duplikasi sempurna	<i>sapphire manager</i>	sangat intensif	dreams dan motivasi
43	L	28	3	duplikasi sempurna	<i>diamond manager</i>	intensif	peningkatan omset
44	P	30	1	membagi waktu	<i>manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
45	L	26	1	waktu	<i>manager</i>	intensif	bisnis network, impian
46	P	28	2	duplikasi sempurna	<i>sapphire manager</i>	sangat intensif	perkembangan jaringan
47	P	29	2	meyakinkan orang	<i>sapphire manager</i>	intensif	jaringan
48	L	26	1	tidak ada	<i>emerald manager</i>	sangat intensif	bisnis MLM, dreams
49	L	27	2	tidak ada	<i>manager</i>	intensif	perkembangan jaringan
50	L	30	3	duplikasi sempurna	<i>manager</i>	intensif	strategi jaringan

TABEL SKORING EXPECTANCY

Subyek	ITEM																		expectancy	EFS	TSSC	PTD		
	2	3	6	7	8	9	10	12	13	15	18	19	20	21	22	23	24	25						
1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	70	28	24	18		
2	4	3	4	4	3	1	1	2	4	2	4	1	4	4	4	2	1	4	52	20	17	15		
3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	2	2	2	3	3	3	2	3	3	49	21	14	14		
4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	2	3	3	3	4	3	3	3	55	21	18	16		
5	4	4	4	4	2	4	4	4	3	4	2	4	3	3	3	2	2	1	4	57	26	19	12	
6	3	4	4	4	3	4	4	4	3	4	3	4	3	4	3	3	4	3	3	63	26	21	16	
7	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	4	4	3	4	4	69	28	22	19		
8	4	3	3	4	3	3	3	3	4	3	4	3	3	3	3	2	2	4	57	23	20	14		
9	3	3	4	4	3	4	3	4	3	3	3	3	4	4	4	3	3	3	62	24	21	17		
10	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	71	28	24	19		
11	4	3	4	3	4	3	4	4	4	4	3	1	4	4	3	4	2	4	4	62	25	20	17	
12	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	3	4	3	2	4	3	66	28	22	16	
13	4	4	4	4	3	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	3	2	2	4	64	26	23	15	
14	3	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	69	25	24	20	
15	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	4	2	2	3	4	2	2	3	4	52	20	17	15	
16	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	2	2	4	65	28	21	16	
17	2	2	2	2	4	4	4	4	4	4	2	4	3	4	1	3	3	2	2	52	20	21	11	
18	4	3	4	4	3	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	69	25	24	20	
19	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	71	27	24	20	
20	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	3	4	69	28	23	18		
21	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	70	28	22	20	
22	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	2	4	69	28	24	17	
23	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	2	3	3	3	3	4	3	2	3	3	52	21	16	15

24	4	4	4	4	3	3	3	3	4	3	4	3	3	4	3	2	3	4	61	25	20	16
25	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	72	28	24	20
26	3	3	4	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	56	22	19	15
27	4	3	4	4	3	4	3	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	4	67	25	23	19
28	3	3	4	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	4	3	3	3	3	55	22	17	16
29	3	4	4	3	2	3	4	4	2	3	4	4	4	4	2	2	2	2	56	23	21	12
30	4	4	4	4	3	3	3	3	4	3	4	3	3	4	3	2	3	4	61	25	20	16
31	4	4	4	4	3	3	3	3	4	2	4	4	4	4	3	3	3	3	62	25	21	16
32	4	3	3	4	4	4	3	3	3	3	3	3	4	2	3	3	3	4	59	25	19	15
33	4	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	2	2	3	56	24	18	14
34	3	3	4	3	3	3	3	4	4	3	3	3	2	3	3	2	3	3	55	22	19	14
35	4	4	3	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3	4	4	4	4	4	63	23	20	20
36	3	3	4	4	4	4	4	3	3	4	4	3	4	4	3	3	4	3	64	26	21	17
37	3	4	4	3	3	4	4	3	3	4	4	3	4	3	3	4	4	4	64	25	21	18
38	3	3	4	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	56	22	19	15
39	3	3	3	3	3	3	2	3	3	4	2	3	3	4	2	3	3	4	54	20	18	16
40	4	4	4	4	3	3	3	3	4	3	4	3	3	4	3	2	3	4	61	25	20	16
41	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	70	28	24	18
42	4	4	4	4	2	4	4	3	4	2	4	3	3	3	2	2	1	4	57	26	19	12
43	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	3	4	3	2	4	3	66	28	22	16
44	3	3	3	3	3	3	3	2	2	2	2	3	3	3	3	2	3	3	49	21	14	14
45	2	2	2	2	4	4	4	4	4	2	4	3	4	1	3	3	2	2	52	20	21	11
46	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	71	28	24	19
47	3	3	4	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	56	22	19	15
48	4	4	4	4	3	3	3	3	4	3	4	3	3	4	3	2	3	4	61	25	20	16
49	3	3	3	3	3	3	3	3	2	2	3	3	3	4	3	2	3	3	52	21	16	15
50	4	3	3	4	3	3	3	4	3	4	3	3	3	3	3	2	2	4	57	23	20	14

TABEL SKORING TASK VALUE

Sbyk	ITEM																																						Value	ATT	interest	Utility	P C
	2	3	6	7	8	9	10	12	13	15	16	18	19	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38												
1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	3	3	118	28	24	39	27						
2	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	3	2	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	2	4	1	3	4	4	4	112	28	20	38	26							
3	2	2	3	3	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	3	3	2	3	2	3	3	3	2	3	3	3	3	3	2	81	19	14	26	22								
4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	4	3	3	3	2	4	4	3	3	112	27	23	37	25							
5	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	4	118	27	23	38	30								
6	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	4	1	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	116	28	24	34	30								
7	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	122	28	24	38	32								
8	3	4	4	3	3	4	3	4	4	3	4	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	100	24	21	30	25								
9	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	28	24	40	32								
10	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	2	1	4	4	1	3	3	4	4	4	3	4	3	4	4	4	110	28	23	29	30								
11	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	2	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	1	4	116	28	21	39	28							
12	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	120	27	24	37	32								
13	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	123	28	24	40	31							
14	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	116	28	23	35	30								
15	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	1	4	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	116	27	24	36	29								
16	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	28	24	40	32								
17	1	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	3	3	3	4	1	4	2	4	109	25	22	38	24							
18	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	120	28	24	36	32								
19	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	28	24	40	32								
20	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	28	24	40	32								
21	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	122	28	24	40	30								
22	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	28	24	40	32								
23	3	4	3	3	3	3	3	4	3	3	2	3	3	3	3	3	2	2	2	3	3	3	2	3	3	3	2	3	3	3	89	22	18	27	22								

24	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	2	2	4	2	2	114	28	24	39	23	
25	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	124	28	24	40	32
26	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	3	4	3	4	4	3	4	4	4	4	4	3	3	2	3	4	3	3	111	28	21	37	25	
27	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	3	4	3	4	119	28	24	39	28	
28	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	3	3	4	3	3	3	4	4	3	3	2	3	4	2	3	108	27	22	35	24		
29	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	3	2	4	4	3	4	118	28	24	40	26	
30	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	2	2	4	4	119	28	24	40	27	
31	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	1	3	4	4	119	28	24	40	27	
32	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	2	3	3	4	3	4	3	1	4	3	4	4	4	4	3	4	3	4	4	3	108	25	21	33	29	
33	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	3	4	4	3	3	4	3	3	4	4	3	4	3	4	2	3	4	2	3	109	28	21	35	25	
34	3	4	3	3	3	4	4	3	4	4	2	4	4	4	4	4	3	1	3	4	4	4	2	4	4	4	2	3	4	4	107	24	21	35	27		
35	4	3	3	4	4	3	4	3	3	4	3	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	4	3	4	4	113	25	21	38	29		
36	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	4	4	2	3	3	3	2	4	3	3	3	3	4	3	4	3	3	3	97	21	20	30	26		
37	3	3	4	3	4	3	4	4	4	4	3	4	4	3	4	4	3	3	4	3	4	3	4	4	3	4	3	4	4	3	4	111	24	23	35	29	
38	4	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	2	4	4	4	3	111	26	23	33	29
39	4	4	4	4	3	3	4	4	3	3	4	4	3	4	4	4	3	3	3	4	4	3	4	4	3	3	4	4	4	4	4	113	26	21	36	30	
40	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	3	3	2	4	4	4	4	3	4	4	4	3	4	3	4	115	28	22	36	29	
41	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	3	118	28	24	39	27	
42	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	118	27	23	38	30	
43	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	120	27	24	37	32	
44	2	2	3	3	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	3	3	2	3	2	3	3	3	2	3	3	3	3	3	2	81	19	14	26	22		
45	1	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	4	4	4	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	4	1	4	2	4	109	25	22	38	24	
46	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	2	1	4	4	1	3	3	4	4	4	3	4	3	4	4	4	110	28	23	29	30		
47	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	3	4	3	4	4	3	4	3	4	4	4	4	3	3	2	3	4	3	3	111	28	21	37	25	
48	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	2	2	4	4	119	28	24	40	27
49	3	4	3	3	3	3	3	4	3	3	2	3	3	3	3	3	3	2	2	2	3	3	3	2	3	3	3	2	3	3	89	22	18	27	22		
50	3	4	4	3	3	4	3	4	4	3	4	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	3	100	24	21	30	25		

SKORING EXPECTANCY FOR SUCCESS

No Responden	1	2	3	4	5	6	7	Total	Kategori
1	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
2	4	3	4	4	3	1	1	20	rendah
3	3	3	3	3	3	3	3	21	rendah
4	3	3	3	3	3	3	3	21	rendah
5	4	4	4	4	2	4	4	26	tinggi
6	3	4	4	4	3	4	4	26	tinggi
7	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
8	4	3	3	4	3	3	3	23	rendah
9	3	3	4	4	3	4	3	24	rendah
10	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
11	4	3	4	3	4	3	4	25	tinggi
12	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
13	4	4	4	4	3	3	4	26	tinggi
14	3	3	4	4	3	4	4	25	tinggi
15	3	3	3	3	3	3	2	20	rendah
16	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
17	2	2	2	2	4	4	4	20	rendah
18	4	3	4	4	3	4	3	25	tinggi
19	4	4	4	4	4	4	3	27	tinggi
20	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
21	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
22	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
23	3	3	3	3	3	3	3	21	rendah
24	4	4	4	4	3	3	3	25	tinggi
25	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
26	3	3	4	3	3	3	3	22	rendah
27	4	3	4	4	3	4	3	25	tinggi
28	3	3	4	3	3	3	3	22	rendah
29	3	4	4	3	2	3	4	23	rendah
30	4	4	4	4	3	3	3	25	tinggi

31	4	4	4	4	3	3	3	25	tinggi
32	4	3	3	4	4	4	3	25	tinggi
33	4	3	4	4	3	3	3	24	rendah
34	3	3	4	3	3	3	3	22	rendah
35	4	4	3	3	3	3	3	23	rendah
36	3	3	4	4	4	4	4	26	tinggi
37	3	4	4	3	3	4	4	25	tinggi
38	3	3	4	3	3	3	3	22	rendah
39	3	3	3	3	3	3	2	20	rendah
40	4	4	4	4	3	3	3	25	tinggi
41	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
42	4	4	4	4	2	4	4	26	tinggi
43	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
44	3	3	3	3	3	3	3	21	rendah
45	2	2	2	2	4	4	4	20	tinggi
46	4	4	4	4	4	4	4	28	tinggi
47	3	3	4	3	3	3	3	22	rendah
48	4	4	4	4	3	3	3	25	rendah
49	3	3	3	3	3	3	3	21	rendah
50	4	3	3	4	3	3	3	23	rendah
	152	132	148	182	148	184	143	1404	

SKORING TASK SPECIFIK SELF CONCEPT

No Responden	8	9	10	11	12	13	Total	Kategori
1	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
2	2	4	2	4	1	4	17	rendah
3	2	2	2	2	3	3	14	rendah
4	3	4	2	3	3	3	18	rendah
5	3	4	2	4	3	3	19	rendah
6	3	4	3	4	3	4	21	tinggi
7	3	4	3	4	4	4	22	tinggi
8	4	3	4	3	3	3	20	tinggi
9	4	3	3	3	4	4	21	tinggi
10	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
11	4	4	3	1	4	4	20	tinggi
12	4	3	4	4	4	3	22	tinggi
13	3	4	4	4	4	4	23	tinggi
14	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
15	3	3	4	2	2	3	17	rendah
16	4	4	1	4	4	4	21	tinggi
17	4	4	2	4	3	4	21	tinggi
18	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
19	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
20	4	4	3	4	4	4	23	tinggi
21	4	4	2	4	4	4	22	tinggi
22	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
23	3	2	2	3	3	3	16	rendah
24	3	4	3	4	3	3	20	tinggi
25	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
26	4	3	3	3	3	3	19	rendah
27	4	4	3	4	4	4	23	tinggi
28	3	3	2	3	3	3	17	rendah
29	4	2	3	4	4	4	21	tinggi
30	3	4	3	4	3	3	20	tinggi
31	3	4	2	4	4	4	21	tinggi
32	3	3	3	3	3	4	19	rendah
33	3	3	3	3	3	3	18	rendah
34	4	4	3	3	3	2	19	rendah
35	3	4	4	3	3	3	20	tinggi
36	3	3	4	4	3	4	21	tinggi

37	3	3	4	4	3	4	21	tinggi
38	4	3	3	3	3	3	19	rendah
39	3	3	4	2	3	3	18	rendah
40	3	4	3	4	3	3	20	tinggi
41	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
42	3	4	2	4	3	3	19	rendah
43	4	3	4	4	4	3	22	tinggi
44	2	2	2	2	3	3	14	rendah
45	4	4	2	4	3	4	21	tinggi
46	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
47	4	3	3	3	3	3	19	rendah
48	3	4	3	4	3	3	20	tinggi
49	3	2	2	3	3	3	16	rendah
50	4	3	4	3	3	3	20	tinggi

SKORING PERCEPTION OF TASK DIFFICULTY

No Responden	18	19	20	21	22	Total	Kategori
1	4	4	3	3	4	18	rendah
2	4	4	2	1	4	15	tinggi
3	3	3	2	3	3	14	tinggi
4	4	3	3	3	3	16	rendah
5	3	2	2	1	4	12	tinggi
6	3	3	4	3	3	16	rendah
7	4	4	3	4	4	19	rendah
8	3	3	2	2	4	14	tinggi
9	4	4	3	3	3	17	rendah
10	4	4	4	3	4	19	rendah
11	3	4	2	4	4	17	rendah
12	4	3	2	4	3	16	rendah
13	4	3	2	2	4	15	tinggi
14	4	4	4	4	4	20	rendah
15	4	2	2	3	4	15	tinggi
16	4	4	2	2	4	16	rendah
17	1	3	3	2	2	11	tinggi
18	4	4	4	4	4	20	rendah

19	4	4	4	4	4	20	rendah
20	4	4	3	3	4	18	rendah
21	4	4	4	4	4	20	rendah
22	4	3	4	2	4	17	rendah
23	4	3	2	3	3	15	tinggi
24	4	3	2	3	4	16	rendah
25	4	4	4	4	4	20	rendah
26	3	3	3	3	3	15	tinggi
27	4	4	3	4	4	19	rendah
28	4	3	3	3	3	16	rendah
29	4	2	2	2	2	12	tinggi
30	4	3	2	3	4	16	rendah
31	4	3	3	3	3	16	rendah
32	2	3	3	3	4	15	tinggi
33	4	3	2	2	3	14	tinggi
34	3	3	2	3	3	14	tinggi
35	4	4	4	4	4	20	rendah
36	4	3	3	4	3	17	rendah
37	3	3	4	4	4	18	rendah
38	3	3	3	3	3	15	tinggi
39	4	2	3	3	4	16	rendah
40	4	3	2	3	4	16	rendah
41	4	4	3	3	4	18	rendah
42	3	2	2	1	4	12	tinggi
43	4	3	2	4	3	16	rendah
44	3	3	2	3	3	14	tinggi
45	1	3	3	2	2	11	tinggi
46	4	4	4	3	4	19	rendah
47	3	3	3	3	3	15	tinggi
48	4	3	2	3	4	16	rendah
49	4	3	2	3	3	15	tinggi
50	3	3	2	2	4	14	tinggi

SKORING ATTAINMENT VALUE

No Responden	1	2	3	4	5	6	7	Total	Derajat
1	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
2	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
3	2	2	3	3	3	3	3	19	Rendah
4	4	3	4	4	4	4	4	27	Tinggi
5	4	4	3	4	4	4	4	27	Tinggi
6	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
7	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
8	3	4	4	3	3	4	3	24	Tinggi
9	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
10	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
11	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
12	4	4	4	3	4	4	4	27	Tinggi
13	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
14	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
15	4	4	4	4	4	3	4	27	Tinggi
16	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
17	1	4	4	4	4	4	4	25	Tinggi
18	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
19	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
20	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
21	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
22	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
23	3	4	3	3	3	3	3	22	Rendah
24	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
25	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
26	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
27	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
28	4	4	4	3	4	4	4	27	Tinggi
29	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
30	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
31	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
32	3	4	4	4	4	3	3	25	Tinggi
33	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
34	3	4	3	3	3	4	4	24	Tinggi
35	4	3	3	4	4	3	4	25	Tinggi

36	3	3	3	3	3	3	3	21	Rendah
37	3	3	4	3	4	3	4	24	Tinggi
38	4	4	4	4	4	3	3	26	Tinggi
39	4	4	4	4	3	3	4	26	Tinggi
40	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
41	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
42	4	4	3	4	4	4	4	27	Tinggi
43	4	4	4	3	4	4	4	27	Tinggi
44	2	2	3	3	3	3	3	19	Rendah
45	1	4	4	4	4	4	4	25	Tinggi
46	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
47	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
48	4	4	4	4	4	4	4	28	Tinggi
49	3	4	3	3	3	3	3	22	Rendah
50	3	4	4	3	3	4	3	24	Tinggi

SKORING INTEREST

No Responden	8	9	10	11	12	13	Total	Derajat
1	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
2	3	4	4	4	3	2	20	tinggi
3	3	3	2	2	2	2	14	rendah
4	4	4	4	3	4	4	23	tinggi
5	4	4	4	4	4	3	23	tinggi
6	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
7	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
8	4	4	3	4	3	3	21	tinggi
9	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
10	4	4	4	4	4	3	23	tinggi
11	3	4	4	4	2	4	21	tinggi
12	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
13	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
14	4	4	4	4	4	3	23	tinggi
15	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
16	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
17	3	4	4	4	4	3	22	tinggi
18	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
19	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
20	4	4	4	4	4	4	24	tinggi

21	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
22	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
23	4	3	3	2	3	3	18	rendah
24	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
25	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
26	4	4	3	3	4	3	21	tinggi
27	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
28	4	4	3	3	4	4	22	tinggi
29	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
30	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
31	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
32	4	4	4	4	2	3	21	tinggi
33	4	3	4	4	3	3	21	tinggi
34	3	4	4	2	4	4	21	tinggi
35	3	3	4	3	4	4	21	tinggi
36	3	3	3	4	3	4	20	tinggi
37	4	4	4	3	4	4	23	tinggi
38	3	4	4	4	4	4	23	tinggi
39	4	3	3	4	4	3	21	tinggi
40	4	4	4	4	3	3	22	tinggi
41	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
42	4	4	4	4	4	3	23	tinggi
43	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
44	3	3	2	2	2	2	14	rendah
45	3	4	4	4	4	3	22	tinggi
46	4	4	4	4	4	3	23	tinggi
47	4	4	3	3	4	3	21	tinggi
48	4	4	4	4	4	4	24	tinggi
49	4	3	3	2	3	3	18	rendah
50	4	4	3	4	3	3	21	tinggi

SKORING UTILITY VALUE

No Responden	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	Total	Aspek
1	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	39	tinggi
2	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	38	tinggi
3	2	2	3	3	2	3	2	3	3	3	26	rendah
4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	4	37	tinggi
5	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	38	tinggi
6	4	4	4	4	1	4	1	4	4	4	34	tinggi
7	4	4	3	4	4	3	4	4	4	4	38	tinggi
8	3	3	2	3	3	3	3	3	3	4	30	rendah
9	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
10	3	2	1	4	4	1	3	3	4	4	29	rendah
11	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	39	tinggi
12	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	37	tinggi
13	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
14	3	3	4	4	4	1	4	4	4	4	35	tinggi
15	4	4	3	4	4	1	4	4	4	4	36	tinggi
16	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
17	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	38	tinggi
18	4	4	1	4	4	3	4	4	4	4	36	tinggi
19	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
20	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
21	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
22	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
23	3	3	3	3	2	2	2	3	3	3	27	rendah
24	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	39	tinggi
25	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
26	4	3	4	4	3	4	3	4	4	4	37	tinggi
27	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	39	tinggi
28	4	4	4	3	3	4	3	3	3	4	35	tinggi
29	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
30	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
31	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
32	3	4	3	4	3	1	4	3	4	4	33	rendah
33	4	4	3	3	4	3	3	4	4	3	35	tinggi
34	4	4	4	4	3	1	3	4	4	4	35	tinggi

35	4	4	3	4	4	4	4	4	4	3	38	tinggi
36	4	2	3	3	3	2	4	3	3	3	30	rendah
37	3	4	4	3	3	4	3	4	3	4	35	tinggi
38	4	4	3	3	3	3	3	3	3	4	33	rendah
39	4	4	4	3	3	3	4	4	3	4	36	tinggi
40	4	4	4	3	3	2	4	4	4	4	36	tinggi
41	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	39	tinggi
42	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	38	tinggi
43	4	4	1	4	4	4	4	4	4	4	37	tinggi
44	2	2	3	3	2	3	2	3	3	3	26	rendah
45	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	38	tinggi
46	3	2	1	4	4	1	3	3	4	4	29	tinggi
47	4	3	4	4	3	4	3	4	4	4	37	tinggi
48	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40	tinggi
49	3	3	3	3	2	2	2	3	3	3	27	rendah
50	3	3	2	3	3	3	3	3	3	4	30	rendah

SKORING PERCEIVED COST

No Responden	24	25	26	27	28	29	30	31	Total	Derajat
1	4	3	4	3	3	4	3	3	27	rendah
2	4	2	4	1	3	4	4	4	26	rendah
3	2	3	3	3	3	3	3	2	22	rendah
4	3	3	3	2	4	4	3	3	25	rendah
5	4	3	4	3	4	4	4	4	30	tinggi
6	4	4	4	4	2	4	4	4	30	tinggi
7	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
8	3	3	4	3	3	3	3	3	25	rendah
9	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
10	4	3	4	3	4	4	4	4	30	tinggi
11	4	4	4	4	3	4	1	4	28	tinggi
12	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
13	4	4	4	4	4	4	3	4	31	tinggi
14	4	4	4	2	4	4	4	4	30	tinggi
15	4	3	3	3	4	4	4	4	29	tinggi
16	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi

17	3	3	3	4	1	4	2	4	24	rendah
18	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
19	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
20	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
21	4	4	4	2	4	4	4	4	30	tinggi
22	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
23	2	3	3	3	2	3	3	3	22	rendah
24	3	4	4	2	2	4	2	2	23	rendah
25	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
26	4	3	3	2	3	4	3	3	25	rendah
27	4	4	4	2	3	4	3	4	28	tinggi
28	4	3	3	2	3	4	2	3	24	rendah
29	4	2	3	2	4	4	3	4	26	rendah
30	3	4	4	2	2	4	4	4	27	rendah
31	4	4	3	1	3	4	4	4	27	rendah
32	4	4	3	4	3	4	4	3	29	tinggi
33	4	3	4	2	3	4	2	3	25	rendah
34	2	4	4	4	2	3	4	4	27	rendah
35	4	3	3	4	4	3	4	4	29	tinggi
36	3	4	3	4	3	3	3	3	26	rendah
37	4	3	4	3	4	4	3	4	29	tinggi
38	4	4	4	2	4	4	4	3	29	tinggi
39	4	3	3	4	4	4	4	4	30	tinggi
40	3	4	4	4	3	4	3	4	29	tinggi
41	4	3	4	3	3	4	3	3	27	rendah
42	4	3	4	3	4	4	4	4	30	tinggi
43	4	4	4	4	4	4	4	4	32	tinggi
44	2	3	3	3	3	3	3	2	22	rendah
45	3	3	3	4	1	4	2	4	24	rendah
46	4	3	4	3	4	4	4	4	30	tinggi
47	4	3	3	2	3	4	3	3	25	rendah
48	3	4	4	2	2	4	4	4	27	rendah
49	2	3	3	3	2	3	3	3	22	rendah
50	3	3	4	3	3	3	3	3	25	rendah

**TABULASI SILANG DERAJAT *EXPECTANCY-TASK VALUE* DENGAN
DATA PENUNJANG LAMPIRAN**

Tabel 4.13 Gambaran Tabulasi Silang *Expectancy – Task Value* dengan masa kerja

Expc- Value Masa kerja	Tinggi-tinggi		Tinggi- rendah		Rendah- tinggi		Rendah- rendah		TOTAL	
	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%
1 tahun	2	11.76%	1	5.88%	9	52.94%	5	29.41%	17	100%
2 tahun	16	72.73 %	-	-	5	22.73%	1	4.54%	22	100%
3 tahun	3	60%	-	-	2	40%	-	-	5	100%
4 tahun	2	100%	-	-	-	-	-	-	2	100%
5 tahun	4	100%	-	-	-	-	-	-	4	100%

Tabel 4.14 Gambaran Tabulasi Silang *Expectancy – Task Value* dengan kesulitan kerja

Expc-Value Kesulitan Kerja	Tinggi-tinggi		Tinggi- rendah		Rendah- tinggi		Rendah- rendah		TOTAL	
	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%
Tidak ada	17	89.47%	-	-	2	10.52%	-	-	19	100%
Duplikasi sempurna	5	41.67 %	1	8.33%	3	25%	3	25%	12	100%
Waktu	5	38.46%	-	-	6	46.15%	2	33.33%	13	100%
Follow-up	-	-	-	-	5	83.33%	1	16.67%	6	100%

Tabel 4.15 Gambaran Tabulasi Silang *Expectancy – Task Value* dengan peringkat di MLM

EXP- VAL	Manager		Saphire		Emerald		Diamond		Crown Manager		Crown Ambassador		TOTAL	
	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%
T-T	-	-	5	18.52%	13	48.15%	5	18.52%	2	7.41%	2	7.41%	27	100%
T-R	1	100%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1	100%
R-T	12	75%	4	25%	-	-	-	-	-	-	-	-	16	100%
R-R	6	100%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	6	100%

Tabel 4.16 Gambaran Tabulasi Silang *Expectancy – Task Value* dengan interaksi terhadap downline/upline

Expc-Value interaksi	Tinggi-tinggi		Tinggi- rendah		Rendah- tinggi		Rendah- rendah		TOTAL	
	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%	Σ	%
Cukup Intensif	1	33.33%	-	-	-	-	2	66.67%	3	100%
Intensif	9	39.13 %	1	4.39%	9	39.13%	4	17.37%	23	100%
Sangat intensif	17	70.83%	-	-	7	29.17%	-	-	24	100%