

## BAB 5

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang dilakukan terhadap Warnet Ocean, dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut:

1. Untuk dapat menghitung *breakeven point* perusahaan, maka biaya-biaya yang terjadi di dalam operasi perusahaan harus digolongkan berdasarkan perilakunya menjadi biaya tetap dan biaya variabel.
2. Berdasarkan perhitungan *breakeven point* pada tahun 2005, dapat diketahui bahwa perusahaan mencapai *Breakeven Point* sebesar 17.664 jam main atau sebesar Rp 88.320.000,00.
3. Dari hasil operasi tahun 2005, diketahui pula bahwa perusahaan berhasil mencapai penjualan diatas *breakeven* yaitu sebesar 26.090,4 jam main atau sebesar Rp 130.451.500,-. Dengan demikian perusahaan memperoleh laba sebesar Rp 35.754.400,-.
4. Pemilik perusahaan merasa laba yang diperoleh pada tahun 2005 belum cukup, sehingga pemilik untuk tahun 2006 menginginkan laba sebesar Rp 60.000.000,-

#### 5.2 Saran

1. Untuk mencapai laba tahun 2006 sebesar yang ditargetkan yaitu Rp 60.000.000,- maka perusahaan harus dapat memperoleh penjualan sebesar

31.809 jam main atau Rp 159.045.000,00, dengan asumsi faktor-faktor lain tetap seperti biaya variabel/unit, total biaya tetap, dan harga jual perunit tidak berubah.

2. Hal-hal yang bisa dilakukan untuk memperoleh laba sebesar yang ditargetkan adalah:
  - a. Melakukan promosi-promosi seperti pemberian potongan harga pemakai jasa akses internet sejumlah jam main tertentu.
  - b. Pengadaan *happy hour time* (potongan harga pada jam-jam tertentu).