

LAMPIRAN

KATA PENGANTAR

Dalam rangka menyusun Tugas Akhir (TA), maka peneliti membutuhkan bantuan dari teman-teman staff marketing perusahaan “X”. Kuesioner ini semata-mata hanya untuk kerluan akademis. Kerahasiaan data terjaga, oleh karena itu tidak perlu ragu-ragu dalam mengisinya.

Bacalah petunjuk pengisian kuesioner terlebih dahulu sebelum mulai menjawab setiap pertanyaan pada kuesioner agar tidak terjadi kesalahan. Peneliti sangat berharap agar teman-teman dapat mengisi kuesioner ini dengan sungguh-sungguh sesuai keadaan diri dan kondisi teman-teman saat ini, sehingga data yang diberikan dapat berguna.

Terima kasih banyak atas kesediaan untuk meluangkan waktu dan bantuan yang telah diberikan oleh teman-teman.

Hormat Saya.

Penulis

Data Penunjang

Nama (inisial) :
Usia :
pendidikan terakhir :
Lama bekerja (pengalaman) :

Di bawah ini terdapat beberapa pertanyaan, berilah tanda silang (X) pada huruf yang berada di depan pertanyaan yang sesuai dengan diri saudara atau yang saudara anggap paling sesuai dengan diri saudara.

1. Saya menjadikan kegagalan sebagai motivasi saya dalam bekerja :
 - a. Sering sekali
 - b. Sering
 - c. Kurang sering
 - d. Tidak sering

2. Saya menguasai pekerjaan saya sekarang ini :
 - a. Yakin sekali
 - b. Yakin
 - c. Kurang yakin
 - d. Tidak yakin

3. Saya merasa cocok dengan pekerjaan saya sekarang ini :
 - a. Yakin sekali
 - b. Yakin
 - c. Kurang yakin
 - d. Tidak yakin

4. Saya melihat rekan kerja saya yang berhasil sebagai pemicu untuk memenuhi target yang diberikan perusahaan:
 - a. Sering sekali
 - b. Sering
 - c. Kurang sering
 - d. Tidak sering

5. Saya melihat rekan kerja saya yang berhasil sebagai contoh dalam memenuhi target yang diberikan perusahaan:
 - a. Sering sekali
 - b. Sering
 - c. Kurang sering
 - d. Tidak sering

6. Saya melihat rekan kerja saya yang berhasil sebagai sumber motivasi untuk memenuhi target yang diberikan perusahaan:
 - a. Sering sekali
 - b. Sering
 - c. Kurang sering
 - d. Tidak sering

7. Saya semakin giat bekerja apabila saya mendapatkan pujian dari atasan atau rekan kerja saya :
 - a. Sering sekali
 - b. Sering
 - c. Kurang sering
 - d. Tidak sering

8. Kritik dari atasan atau rekan kerja yang saya rasa kurang mendukung, tidak mempengaruhi hasil kerja saya :
- Sering sekali
 - Sering
 - Kurang sering
 - Tidak sering
9. Saya akan merasa kecewa apabila gagal memenuhi target yang diberikan perusahaan tepat waktu :
- Sering sekali
 - Sering
 - Kurang sering
 - Tidak sering
10. Saya akan merasa cemas apabila harus bertemu dengan calon nasabah:
- Sering sekali
 - Sering
 - Kurang sering
 - Tidak sering
11. Keadaan tubuh yang kurang bugar akan mempengaruhi kinerja saya di kantor :
- Sering sekali
 - Sering
 - Kurang sering
 - Tidak sering

12. Saya merasa kurang yakin ketika harus melakukan *contacting* terhadap nasabah

- nasabah baru:

- a. Sering sekali
- b. Sering
- c. Kurang sering
- d. Tidak sering

Hal-hal lain yang mempengaruhi saya dalam bekerja :

Kuesioner Self Efficacy

Pada bagian ini terdapat 36 (tiga puluh enam) item pernyataan yang berkaitan dengan diri saudara. Di sebelah kanan dari setiap pernyataan terdapat 4 (empat) alternatif jawaban. Saudara diminta untuk memberi tanda silang (X) pada kolom salah satu jawaban yang paling sesuai dengan diri saudara dengan mengikuti pedoman sebagai berikut :

SY : Sangat Yakin

Y : Yakin

KY : Kurang Yakin

TY : Tidak Yakin

No	Pernyataan	SY	Y	KY	TY
1.	Saya dapat menyelesaikan pekerjaan tepat waktu				
2.	Saya mampu untuk memilih keputusan yang paling tepat untuk menyelesaikan tugas saya				
3.	Saya mampu untuk bertahan ketika mengalami kesulitan dalam menyelesaikan tugas – tugas saya				
4.	Saya mampu untuk terus bekerja walaupun pekerjaan yang saya lakukan monoton				
5	Saya dapat membuat calon nasabah merasa tertarik mendengarkan presentasi				
6	Saya mampu untuk terus bekerja walaupun pekerjaan yang saya lakukan monoton				
7	Saya mampu untuk bertahan ketika mengalami kesulitan dalam mempresentasikan produk perusahaan kepada calon investor				
8	Saya mampu untuk tidak kecewa ketika calon nasabah membatalkan janji bertemu dengan saya				

9	Saya dapat memperkenalkan produk dengan jelas kepada nasabah				
10	Saya mampu untuk memberikan cara yang terbaik untuk menjelaskan produk kepada nasabah				
11	Saya mampu untuk menjelaskan produk perusahaan secara detail kepada nasabah				
12	Saya mampu untuk tetap ramah ketika harus memperkenalkan produk perusahaan				
13	Saya dapat memperoleh 2 nasabah setiap bulannya				
14	Saya mampu untuk memberikan alternatif pilihan yang positif untuk perusahaan ketika menghadapi masalah				
15	Saya mampu untuk bertahan dengan pekerjaan – pekerjaan yang diberikan perusahaan				
16	Saya mampu untuk merasa nyaman walaupun target yang diberikan perusahaan sangat sulit untuk dicapai				
17	Saya dapat menyediakan waktu untuk berkomunikasi dengan nasabah				
18	Saya mampu untuk meyakinkan calon investor untuk bergabung dengan perusahaan				
19	Saya mampu untuk bertahan dengan investor yang sulit untuk bekerjasama				
20	Saya mampu untuk terus bersemangat mencari calon nasabah walalupun menghadapi penolakan				
21	Saya dapat memberikan informasi produk terbaru kepada nasabah				
22	Saya mampu untuk memberikan alternatif kepada nasabah ketika mengalami kesulitan dalam memahami produk				

	perusahaan				
23	Saya mampu untuk bertahan ketika nasabah mengalami kesulitan dalam pemahaman produk perusahaan				
24	Saya mampu untuk tetap bersemangat walaupun harus terus menerus mengamati dunia perkonomian				
25	Saya dapat mencapai target 150.000.000 dalam waktu 2 bulan				
26	Saya mampu untuk menemukan cara yang terbaik untuk menyelesaikan target yang diberikan perusahaan				
27	Saya mampu bertahan untuk terus berusaha mendapatkan nasabah baru walaupun sudah mendekati deadline perusahaan				
28	Saya mampu untuk terus bekerja dengan tenang walaupun target perusahaan mendekati deadline				
29	Saya dapat menjawab semua pertanyaan dari nasabah				
30	Saya mampu untuk menemukan calon investor yang tepat untuk saya presentasikan				
31	Saya mampu untuk terus mencari calon investor untuk perusahaan				
32	Saya mampu untuk tetap ramah terhadap calon nasabah yang saya temui, walaupun belum mencapai kesepakatan				
33	Saya dapat memberikan analisa produk secara akurat kepada nasabah				
34	Saya mampu untuk memberikan beberapa cara terbaik untuk menganalisa produk perusahaan				
35	Saya mampu untuk bertahan ketika harus terus menerus mengamati gejolak ekonomi				
36	Saya mampu untuk merasa nyaman ketika harus menjelaskan produk terbaru berulang kali				