

## **BAB IV**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **4.1 Kesimpulan**

Setelah melihat secara langsung sistem kerja sebuah perusahaan dalam bidang interior arsitektur, kita harus pandai-pandai berbicara dengan klien, meyakinkan supaya mereka tertarik pada perusahaan kita.

Selain itu, semua proses perencanaan juga harus benar-benar terorganisir dan dipikirkan dengan baik. Hal ini untuk menjaga kepercayaan yang diberikan oleh klien dan demi menjaga nama baik perusahaan. Setiap proses perencanaan yang kita buat, pada akhirnya harus disetujui oleh klien.

Pada kenyataannya, mendapatkan sebuah desain yang langsung disukai oleh klien adalah sesuatu yang tidak mudah. Kita biasanya membuat alternatif desain lebih dari satu. Tetapi justru hal inilah yang dapat melatih kita untuk lebih peka terhadap kemauan klien dan melatih kesabaran kita dalam menghadapi kemauan klien.

#### **4.2 Saran**

##### **4.2.1 Ke Pihak Perusahaan**

Kedisiplinan staff baik dalam kehadiran maupun membuat proses perencanaan sesuai dengan deadline sudah cukup baik. Kinerja mereka juga sudah cukup baik. Hanya saja masih ada beberapa staff yang kurang disiplin dalam menyelesaikan tugasnya.

Selain itu, staff terkadang kurang cermat dalam mengamati kemauan klien, sehingga proses perencanaan yang telah dibuat harus diubah secara mendadak karena klien menolaknya. Sehingga secara tidak langsung, semua staff harus bekerja ekstra untuk memperbaikinya.

#### **4.2.2 Ke FSRD U. K. Maranatha**

Selama ini sistem yang diberikan oleh FSRD sudah cukup baik. Hanya saja masih kurangnya informasi mengenai informasi perusahaan yang menjadi tempat untuk kerja praktek, menjadi kendala dalam pelaksanaannya. Banyak mahasiswa yang tidak mengetahui harus kemana mereka mencari tempat untuk kerja praktek terutama bagi yang tidak berdomisili di Bandung.