

## ABSTRAK

Penelitian ini memiliki tujuan untuk menganalisis pengaruh harga terhadap keputusan pembelian konsumen Berrybenka, dan jenis strategi harga terhadap keputusan pembelian konsumen Berrybenka pada Mahasiswa Universitas Kristen Maranatha, Bandung.

Penelitian ini memiliki metodologi Explanatory research, dengan Populasi masyarakat yang mengakses BerryBenk, dengan Sampel konsumen Berrybenka pada Mahasiswa Universitas Kristen Maranatha, Bandung. Pengambilan sampel dalam penelitian ini adalah *Non Probabilitas* dan *Purposive*. Dalam penelitian ini, penulis melakukan penelitian menggunakan metode survey dengan menyebarkan kuesioner. Metode analisis data menggunakan regresi linier sederhana.

Peneliti telah mengumpulkan data sejumlah 105 orang responden, sesuai dengan jumlah sampling minimal yang harus dilakukan. Berdasarkan hasil penelitian, didapat bahwa terdapat pengaruh yang signifikan antara strategi harga dan keputusan pembelian konsumen Berrybenka pada Mahasiswa Universitas Kristen Maranatha, Bandung, dimana sebesar 72,6% strategi harga akan menentukan keputusan pembelian. selain itu, didapat Discount Pricing sebagai strategi harga dengan pengaruh paling besar terhadap keputusan pembelian

Kata Kunci: Strategi Harga, Keputusan Pembelian

## **ABSTRACT**

*This study aims to analyze the influence of prices on consumer purchasing decisions Berrybenka, and the type of pricing strategy to consumer purchasing decision Berrybenka on Maranatha Christian University Student, Bandung.*

*This study has an Explanatory research methodology, with population of people accessing BerryBenk, with Berrybenka consumer samples at Maranatha Christian University Student, Bandung. Sampling in this research is Non Probability and Purposive. In this study, the authors conducted a study using survey methods using distributed questionnaires. Methods of data analysis using simple linear regression.*

*Researchers have collected data of 105 respondents, according to the minimum sampling quantity that must be done. Based on the result of research, it is found that there is a significant influence between Berrybenka consumer price and purchase decision strategy at Maranatha Christian University Student, Bandung, where 72,6% price strategy will determine purchase decision. In addition, Discount Pricing is obtained as a pricing strategy with the greatest influence on purchasing decisions*

*Keywords:* Price Strategy, purchase decision

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
LEMBAR PENGESAHAN .....	ii
PERNYATAAN ORISINALITAS .....	iii
PERNYATAAN PUBLIKASI DAN DOKUMENTASI.....	iv
ABSTRAK .....	v
ABSTRACT .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
BAB I: PENDAHULUAN.....	1
1.1.Latar Belakang Masalah.....	1
1.2.Identifikasi Masalah .....	8
1.3.Tujuan dan Maksud Penelitian.....	8
1.4.Kegunaan Penelitian.....	8
BAB II: TINJAUAN KEPUSTAKAAN, RERANGKA PEMIKIRAN, DAN HIPOTESIS PENELITIAN .....	10
2.1. Tinjauan Kepustakaan.....	10
2.1.1. Manejemen Pemasaran.....	10
2.1.1 Pengertian Pemasaran dan Manajemen Pemasaran .....	10
2.1.2 Bauran Pemasaran .....	11
2.1.2. Price (Harga) .....	23

2.1.3. Peranan Harga .....	29
2.1.4 Strategi Penetapan Harga .....	34
2.1.4.1 Metode Penetapan Harga Berdasarkan Permintaan .....	35
2.1.4.1 Metode Penetapan Harga Berdasarkan Biaya .....	38
2.1.4.2 Metode Penetapan Harga Berdasarkan Laba .....	40
2.1.4.3 Metode Penetapan Harga Berdasarkan Pesaing .....	41
2.1.5.5.Langkah Menetapkan Harga .....	42
2.1.5.6. Penyesuaian Harga .....	43
2.1.5.6.1. Penetapan Harga Geografis.....	44
2.1.5.6.2. Diskon Harga dan Insentif .....	45
2.1.5.6.3. Penetapan Harga Promosi .....	47
2.1.5.6.4. Penetapan Harga Terdiferensiasi.....	51
2.1.5.7. Perubahan Harga .....	52
2.1.5.7.1. Memulai Penurunan Harga .....	53
2.1.5.7.2. Memulai Kenaikan Harga .....	53
2.1.5.7.3 Merespon Perubahan Harga Pesaing .....	54
2.1.5.7.4 Penetapan Harga Bauran Produk .....	54
2.1.6. Keputusan Pembelian .....	55
2.1.6.1.Proses pengambilan keputusan pembelian .....	55
2.1.6.2.Keputusan Pembelian .....	57
2.2. Kerangka pemikiran .....	59
2.3. Pengembangan Hipotesis .....	60

BAB III: METODOLOGI PENELITIAN .....	63
3.1. Jenis Penelitian.....	63
<b>3.2 Populasi .....</b>	<b>63</b>
3.3 Sampel.....	64
3.4. Definisi Operasional Variabel.....	65
3.5 Metode Pengumpulan Data.....	65
3.6 Metode Analisis Data.....	67
3.7. Analisis Data dan Rancangan Pengujian Hipotesis .....	68
3.7.1. Pengujian Validitas dan Reliabilitas Instrumen .....	68
3.7.1.1. Uji Validitas Data.....	68
3.7.1.2. Uji Reliabilitas Data.....	69
3.7.2. Uji Asumsi Klasik .....	69
3.7.2.1. Uji Normalitas .....	70
3.7.2.2. Uji Heteroskedastisitas.....	70
3.7.2.3. Uji Multikolinearitas .....	71
3.8 Pengujian Hipotesis.....	71
BAB IV: HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....	75
4.1. Hasil Penelitian .....	75
4.2. Pembahasan.....	81
BAB V: KESIMPULAN DAN SARAN .....	101

5.1. Kesimpulan .....	101
5.2.Keterbatasan Penelitian.....	101
5.3.Saran.....	102

## DAFTAR PUSTAKA

