

ABSTRAK

Penelitian ini meneliti mengenai pengaruh *brand image* terhadap *customer satisfaction* pada *coffee shop* Starbucks. Tujuan penelitian ini adalah untuk menguji dan menganalisa pengaruh antara *brand image* terhadap *customer satisfaction* pada *coffee shop* Starbucks di Universitas Kristen Maranatha Bandung (pada mahasiswa Fakultas Ekonomi). Peneliti melakukan penelitian dengan melakukan pengambilan data pada responden mahasiswa Fakultas Ekonomi konsumen *coffee shop* Starbucks di Universitas Kristen Maranatha Bandung. Jenis penelitian ini menggunakan jenis penelitian *causal explanatory*, dengan populasi yang diambil dalam penelitian ini adalah mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Kristen Maranatha yang membeli atau mengunjungi *coffee shop* Starbucks di kota Bandung. Sampel dalam penelitian ini adalah mahasiswa yang pernah membeli dan mengunjungi *coffee shop* Starbucks di kota Bandung. Metode *Nonprobability sampling* yang dipakai adalah *sampling purposive*. Perolehan data primer dapat dilakukan dengan cara menyebarkan kuesioner kepada 150 konsumen yang diteliti untuk dijadikan responden. Teknik analisis data pada penelitian ini menggunakan metode regresi sederhana. Berdasarkan uji hipotesis dengan regresi sederhana, peneliti menemukan adanya pengaruh yang signifikan antara *brand image* terhadap *customer satisfaction* sebesar 0,689. Hasil penelitian menunjukkan nilai F_{hitung} sebesar 134.065 dengan probabilitas signifikansinya sebesar 0.000. Karena probabilitas signifikansi yang didapatkan jauh lebih kecil dari 0.05 maka dapat dikatakan bahwa *Brand Image* berpengaruh terhadap *Customer Satisfaction*.

Kata kunci : *Brand Image, Customer Satisfaction*

ABSTRACT

This research examines the influence between the brand image to customer satisfaction on coffee Shop Starbucks. The purposive of this study is to test and analyze the influence between the brand image to customer satisfaction on coffee Shop Starbucks in Maranatha Christian University Bandung (on students of Faculty of Economics). Researchers conducted a study by collecting data on respondent student faculty of Economics customer coffee Shop Starbucks in Maranatha Christian University Bandung. This type of research uses the type of causal explanatory research, with the population taken in this study is student of economic faculty of Maranatha Christian University who bought or visited Starbucks coffee shop in the city of Bandung. The sample in this research is students who have bought and visited Starbucks coffee shop in Bandung. Nonprobability sampling method used is purposive sampling. Acquisition of primary data can be done by distributing questionnaires to 150 consumers studied to be respondents. Data analysis techniques in this study using a simple regression method. Based on hypothesis test with simple regression, the researcher found a significant influence between brand image to customer satisfaction equal to 0,689. The result of the research shows that the value of Fcount is 134.065 with the probability of significance equal to 0.000. Because the probability of significance obtained is much smaller than 0.05 it can be said that Brand Image berperaruh to Customer Satisfaction.

Keywords: Perceived Value, Customer Satisfaction, Customer Identification.

DAFTAR ISI

COVER LUAR	i
COVER DALAM	ii
COVER BAHASA INGGRIS	iii
LEMBAR PENGESAHAN	iv
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	v
SURAT KETERANGAN	vi
PERNYATAAN PUBLIKASI LAPORAN PENELITIAN	vii
KATA PENGANTAR	viii
ABSTRAK	xi
ABSTRACT	xii
DAFTAR ISI	xiii
DAFTAR GAMBAR	xvi
DAFTAR GRAFIK	xvii
DAFTAR TABEL	xviii
DAFTAR LAMPIRAN	xix
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Rumusan Masalah	9
1.3. Tujuan Penelitian	9
1.4. Manfaat Penelitian	10
BAB II LANDASAN TEORI	11
2.1 Kajian Pustaka	11
2.1.1. Pemasaran	11
2.1.2. Manajemen Pemasaran	12
2.1.3. Bauran Pemasaran	12
2.1.4. Evolusi Faktor Bauran Pemasaran (Marketing Mix)	14
2.1.5. Produk	16
2.1.6. Tingkatan Produk	17
2.1.7. Klasifikasi Produk	19
2.1.7.1. Ketahanan (<i>Durability</i>) dan Keberwujudan (<i>Tangibility</i>)	20
2.1.8. Klasifikasi Barang Konsumen	20
2.1.9. Hirarkhi Produk	21
2.1.10. Brand (Merek)	22
2.1.11. Brand Equity	24
2.1.12. Customer Based Brand Equity	24
2.1.13. Citra Merek (<i>Brand Image</i>)	27
2.1.14. Dimensi Citra Merek	29
2.1.15. Perilaku Konsumen	31
2.1.16. Proses Pengambilan Keputusan Pembelian Konsumen	33
2.1.16.1. <i>Input</i>	35
2.1.16.2. <i>Process</i>	36
2.1.16.3. <i>Output</i>	37

2.1.17. Kepuasan Konsumen.....	37
2.2. Riset Empiris	41
2.3. Rerangka Teori	48
2.4 Rerangka Pemikiran	49
2.5 Pengembangan Hipotesis	50
BAB III METODE PENELITIAN	52
3.1 Jenis Penelitian	52
3.2 Populasi,dan Teknik Sampel Penelitian	52
3.2.1. Populasi	52
3.2.2. Teknik Pengambilan Sampel	53
3.3. Definisi Operasional Variabel	54
3.4. Teknik Pengumpulan Data	56
3.5. Teknik Analisis Data	58
3.5.1 Uji Instrumen	59
3.5.1.1 Uji Validitas	59
3.5.1.2 Uji Reliabilitas	60
3.5.2 Uji Asumsi Klasik	60
3.5.2.1. Uji Normalitas	61
3.5.2.2. Uji Heterokedastisitas	61
3.5.3 Uji Hipotesis	61
3.5.3.1. Regresi Linear Sederhana	61
3.5.3.2. Koefisien Determinasi.....	62
BAB IV HASIL PENELITIAN & PEMBAHASAN	63
4.1. Hasil Penelitian	63
4.1.1 Gambaran Umum Responden	63
4.1.1.1. Karaktristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	64
4.1.1.2. Karaktristik Responden Berdasarkan Usia	66
4.1.1.3. Karaktristik Responden Berdasarkan Pendapatan	68
4.1.1.4. Karaktristik Responden Berdasarkan Kunjungan	70
4.1.1.5. Karaktristik Responden Berdasarkan Pembelian	72
4.2. Analisis Statistik Deskriptif	74
4.2.1. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 1	74
4.2.2. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 2	75
4.2.3. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 3	76
4.2.4. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 4	77
4.2.5. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 5	78
4.2.6. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 6	79
4.2.7. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 7	80
4.2.8. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 8	81
4.2.9. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 9	82
4.2.10. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 10	83
4.2.11. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 11	84
4.2.12. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 12	85
4.2.13. Frekuensi Pertanyaan Kuesioner Nomor 13	86
4.3. Uji Instrumen	87

4.3.1 Uji Validitas	87
4.3.2 Uji Reliabilitas	91
4.3.2.1. Reliability Brand Image	92
4.3.2.2. Reliability Customer Satisfaction	92
4.4. Uji Asumsi Klasik	94
4.4.1. Uji Normalitas	95
4.4.2. Uji Heterokedastisitas	98
4.4.3. Uji Signifikansi Simultan (Uji Statistik F)	100
4.4.4. Koefisien Determinasi Adjusted (R^2)	100
4.4.5. Persamaan Regresi Sederhana.....	101
4.5. Pembahasan	102
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	105
5.1. Kesimpulan	105
5.2. Implikasi Manajerial	107
5.3. Keterbatasan Penelitian	107
5.4. Saran	108
DAFTAR PUSTAKA	110
LAMPIRAN	144
DAFTAR RIWAYAT HIDUP PENULIS (CURRICULUM VITAE)	145

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1.	Produk	17
Gambar 2.2.	Lima Tingkatan Produk.....	19
Gambar 2.3.	Customer Based Brand Equity	26
Gambar 2.4.	Proses Pengambilan Keputusan Pembelian Konsumen	34
Gambar 2.5.	Kepuasan Konsumen.....	39
Gambar 2.6.	Rerangka Teori	48
Gambar 2.7.	Rerangka Pemikiran	49
Gambar 2.8.	Model Penelitian	51



DAFTAR GRAFIK

Grafik 4.1.	Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin	65
Grafik 4.2.	Karakteristik Berdasarkan Usia	67
Grafik 4.3.	Karakteristik Berdasarkan Pendapatan	69
Grafik 4.4.	Karakteristik Berdasarkan Kunjungan	71
Grafik 4.5.	Karakteristik Berdasarkan Pembelian	73
Grafik 4.1.	Hasil Uji Normalitas Histogram	96
Grafik 4.1.	Hasil Uji Normalitas P-P Plot	97
Grafik 4.1.	Hasil Uji Heterokedastisitas Scatterplot	99



DAFTAR TABEL

Tabel 2.1.	Hasil Penelitian Terdahulu	41
Tabel 3.1.	Operasionalisasi Variabel.....	54
Tabel 3.2.	Skala Likert	58
Tabel 4.1.	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	64
Tabel 4.2.	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	66
Tabel 4.3.	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan	68
Tabel 4.4.	Karakteristik Responden Berdasarkan Kunjungan	70
Tabel 4.5.	Karakteristik Responden Berdasarkan Pembelian	70
Tabel 4.6.	Frekuensi Item Pernyataan No 1	74
Tabel 4.7	Frekuensi Item Pernyataan No 2	75
Tabel 4.8	Frekuensi Item Pernyataan No 3	76
Tabel 4.9	Frekuensi Item Pernyataan No 4	77
Tabel 4.10	Frekuensi Item Pernyataan No 5	78
Tabel 4.11	Frekuensi Item Pernyataan No 6	79
Tabel 4.12	Frekuensi Item Pernyataan No 7	80
Tabel 4.13	Frekuensi Item Pernyataan No 8	81
Tabel 4.14	Frekuensi Item Pernyataan No 9	82
Tabel 4.15	Frekuensi Item Pernyataan No 10	83
Tabel 4.16	Frekuensi Item Pernyataan No 11	84
Tabel 4.17	Frekuensi Item Pernyataan No 12	85
Tabel 4.18	Frekuensi Item Pernyataan No 13	86
Tabel 4.19	Confirmatory Factor Analysis	88
Tabel 4.20	Confirmatory Factor Analysis	89
Tabel 4.21	Validitas.....	90
Tabel 4.22	KMO and Barlett's Test	91
Tabel 4.23	Reliability Statistics Brand Image	92
Tabel 4.24	Realiability Statistics Customer Satisfaction.....	93
Tabel 4.25	Hasil Uji Reliabilitas	94
Tabel 4.26	One-Sample Komologorov-Smirnov Test.....	95
Tabel 4.27	Uji Heterokedastisitas.....	98
Tabel 4.28	Hasil Uji Statisik F	100
Tabel 4.25	Hasil Uji Koefisien Determinasi Adjusted R ²	100
Tabel 4.26	Coefficients Regresi Sederhana.....	101

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran A	Kuesioner Penelitian	115
Lampiran B	Uji Validitas	120
Lampiran C	Uji Kecukupan Data	122
Lampiran D	Uji Reliabilitas	123
Lampiran E	Uji Regresi	126
Lampiran F	Uji Normalitas	128
Lampiran G	Uji Heterokedastisitas	131
Lampiran H	Karakteristik Responden	133

