

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk meneliti pengaruh *store atmosphere* terhadap minat beli pada *Café YellowTruck Coffee*.. Bisnis retail di Indonesia pada saat ini sedang populer. Dengan berkembangnya bisnis *retail* membuat pelaku bisnis di industri ini pun menjadi perhatian dengan adanya persaingan antar pesaing lainnya. Oleh karena itu situasi pembelian terutama lingkungan fisik seperti warna, suara, cahaya, cuaca, dan pengaturan ruang dari orang perlu diperhatikan *retailer*, karena adanya lingkungan fisik yang menarik diharapkan mampu menarik konsumen untuk melakukan pembelian. Kota Bandung memiliki daya tarik tersendiri dikarenakan banyaknya jenis kuliner dan beragam wisata yang dapat di kunjungi. Namun dengan perubahan gaya hidup beberapa pelaku bisnis di bidang kuliner harus mengikuti perkembangan zaman agar *café* tetap menjadi pilihan para konsumen. *YellowTruck* sendiri sangat memahami perilaku masyarakat di Indonesia terutama di Bandung yang membutuhkan makanan dan minuman berkualitas serta didukung suasana yang nyaman dan mendukung seperti: *wifi*, toilet yang bersih, dan pendingin ruangan yang sejuk. Maka penelitian ini mencoba mengidentifikasi pengaruh *store atmosphere* terhadap minat beli. Sampel diambil menggunakan *purposive sampling*. jumlah sampel yang di ambil berjumlah 202 responden . Model regresi linear berganda digunakan dalam penelitian ini sebagai model analisis data. Hasil penelitian menunjukan terdapat pengaruh positif dari *store atmosphere*( *Cleanliness, Music, Scent, Temperature, Color, Lighting, Layout*) terhadap minat beli pada *Café YellowTruck Coffee*.

Kata-kata kunci: *store atmosphere* dan minat beli

## ***ABSTRACT***

This study aims to examine the influence of store atmosphere on buying interest in Café Yellow Truck Coffee. Retail business in Indonesia is currently popular. With the development of retail business to make business in the industry is also a concern with the competition among other competitors. Therefore, the purchase situation, especially the physical environment such as color, sound, light, weather, and space settings of people need to be considered retailers, because of the interesting physical environment is expected to attract consumers to make purchases. Bandung city has its own charm due to the many types of culinary and various tours that can be visited. But with the lifestyle changes some businessmen in the field of culinary must keep up with the times to keep the café remains the choice of consumers. Yellow Truck itself is very understanding of the behavior of people in Indonesia, especially in Bandung who need food and drink quality and supported a comfortable and supportive atmosphere such as: wifi, clean toilets, and cool air conditioning. So this study tried to identify the influence of store atmosphere on buying interest. Samples were taken using purposive sampling. The number of samples taken was 202 respondents. Multiple linear regression model is used in this research as data analysis model. The results showed there was a positive influence of store atmosphere ( Cleanliness, Music, Scent, Temperature, Color, Lighting, Layout) on buying interest in Café Yellow Truck Coffee.

*Keywords:* *store atmosphere and buying interest*

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>TITLE PAGE.....</b>	ii
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	iii
<b>PERNYATAAN ORISINALITAS TUGAS AKHIR .....</b>	iv
<b>PERNYATAAN PENELITIAN PRIMER.....</b>	v
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vi
<b>ABSTRAK .....</b>	viii
<b>ABSTRACT .....</b>	ix
<b>DAFTAR ISI.....</b>	x
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xiii
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	xiv
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xv
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	6
1.4 Kegunaan Penelitian.....	6
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN, DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS</b>	
2.1 Kajian Pustaka .....	8
2.1.1 Manajemen Pemasaran .....	8
2.1.1.1 Pengertian Pemasaran.....	11
2.1.2 Bauran Pemasaran.....	13
2.1.2.1 Produk .....	14
2.1.2.2 Harga .....	14
2.1.2.3 Distribusi .....	15
2.1.2.4 Promosi.....	16
2.1.3 Retail.....	18
2.1.3.1 Bauran Ritel.....	20
2.1.4 <i>Store Atmosphere</i> (Suasana Toko).....	26
2.1.5 Perilaku Konsumen.....	39
2.1.6 Minat Beli Konsumen .....	40
2.1.7 Riset Empiris.....	43
2.2 Rerangka Teori.....	45
2.3 Rerangka Pemikiran.....	46
2.4 Pengembangan Hipotesis .....	47
2.5 Model Penelitian .....	51
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	
3.1 Metode Penelitian .....	52
3.2 Populasi dan Sampel Penelitian .....	52

3.2.1	Populasi.....	52
3.2.2	Sampel .....	53
3.2.3	Teknik Pengambilan Sampel .....	53
3.3	Operasional Variabel Penelitian .....	54
3.4	Metode Pengumpulan Data.....	63
3.4.1	Wawancara.....	63
3.4.2	Kuesioner .....	63
3.4.3	Studi Pustaka.....	63
3.5	Teknik Analisis Data .....	64
3.5.1	Uji Instrumen .....	64
3.5.1.1	Uji Validitas Instrumen .....	64
3.5.1.2	Uji Reliabilitas Instrumen .....	64
3.5.2	Uji Asumsi Klasik .....	65
3.5.2.1	Uji Normalitas .....	65
3.5.2.2	Uji Heteroskedastisitas .....	66
3.5.2.3	Uji MultiKolonieritas .....	67
3.6	Metode Analisis Data .....	68

#### **BAB IV HASIL PEMBAHASAN DAN PENEITIAN**

4.1	Hasil Penelitian .....	70
4.1.1	Hasil penelitian berdasarkan demografis responden.....	70
4.1.2	Uji Instrumen .....	72
4.1.2.1	Uji Validitas .....	72
4.1.2.2	Uji Reliabilitas.....	74
4.1.3	Uji Asumsi Klasik.....	75
4.1.3.1	Uji Normalitas .....	75
4.1.3.2	Uji Heterokedastisitas .....	76
4.1.3.3	Uji Multikolinearitas .....	77
4.1.4	Uji Hipotesis .....	78
4.1.4.1	Uji Hipotesis Parsial .....	78
4.1.4.1.1	Pengaruh Antara <i>cleanliness</i> terhadap Minat Beli .....	78
4.1.4.1.2	Pengaruh Antara <i>music</i> terhadap Minat Beli .....	79
4.1.4.1.3	Pengaruh Antara <i>scent</i> terhadap Minat Beli .....	80
4.1.4.1.4	Pengaruh Antara <i>temperature</i> terhadap Minat Beli .....	81
4.1.4.1.5	Pengaruh Antara <i>lighting</i> terhadap Minat Beli .....	82
4.1.4.1.6	Pengaruh Antara <i>color</i> terhadap Minat Beli .....	82
4.1.4.1.7	Pengaruh Antara <i>layout</i> terhadap Minat Beli .....	83
4.1.4.2	Uji HIpotesis Simultan .....	84
4.1.4.3	Uji Hipotesis Simultan (Uji -F) .....	85
4.1.4.4	Uji Koefisien Determinasi .....	86
4.1.4.5	Analisis Persamaan Regresi .....	86

4.2 Pembahasan.....	88
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN</b>	
5.1 Kesimpulan .....	90
5.2 Keterbatasan Penelitian.....	92
5.3 Saran .....	92
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	
<b>LAMPIRAN.....</b>	
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP PENULIS (<i>CURRICULUM VITAE</i>) .....</b>	



## DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1	45
Gambar 2.2	46
Gambar 2.3	51
Gambar 4.1	77



## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1	Riset Empiris.....
Tabel 3.1	Definisi Operasional Variabel .....
Tabel 4.1	Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....
Tabel 4.2	Profil Responden Berdasarkan Status Perkawinan.....
Tabel 4.3	Profil Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir.....
Tabel 4.4	Profil Responden Berdasarkan Pendapatan .....
Tabel 4.5	Profil Responden Berdasarkan Usia .....
Tabel 4.6	Profil Responden Berdasarkan Frekwensi Mengunjungi <i>Cafe Yellow Truck Coffee</i> .....
Tabel 4.7	Tabel UJI Validitas .....
Tabel 4.8	Tabel Reliabilitas .....
Tabel 4.9	Tabel Uji Normalitas .....
Tabel 4.10	Tabel Uji Multikolinearitas.....
Tabel 4.11	Tabel Uji Hipotesis 1 .....
Tabel 4.12	Tabel Uji Hipotesis 2 .....
Tabel 4.13	Tabel Uji Hipotesis 3 .....
Tabel 4.14	Tabel Uji Hipotesis 4 .....
Tabel 4.15	Tabel Uji Hipotesis 5 .....
Tabel 4.16	Tabel Uji Hipotesis 6 .....
Tabel 4.17	Tabel Uji Hipotesis 7 .....
Tabel 4.18	Tabel Uji Koefesien Simultan.....
Tabel 4.19	Tabel Uji Koefisien Determinasi Gabungan.....
Tabel 4.20	Tabel Koefisien.....

## DAFTAR LAMPIRAN

Halaman

<b>LAMPIRAN 1</b>	Kuesioner Penelitian .....
<b>LAMPIRAN 2</b>	Tabulasi Data .....

