

BAB V

PENUTUP

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan penelitian yang dilakukan di PT. Kaldu Sari Nabati Indonesia mengenai Pengaruh Biaya Kualitas terhadap Penjualan di PT. Kaldu Sari Nabati Indonesia, maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut:

1. Terdapat pengaruh dari biaya pencegahan terhadap penjualan perusahaan.
2. Terdapat pengaruh dari biaya penilaian terhadap penjualan perusahaan.
3. Tidak terdapat pengaruh dari biaya kegagalan internal terhadap penjualan perusahaan. Hal ini disebabkan karena perusahaan sudah melakukan proses kegiatan produksi sebaik mungkin.
4. Terdapat pengaruh dari biaya kegagalan eksternal terhadap penjualan perusahaan.
5. Secara keseluruhan terdapat pengaruh dari biaya kualitas terhadap penjualan perusahaan.

5.2. Keterbatasan Penelitian

1. Waktu

Penulis sangat terbatas dengan waktu yang diberikan untuk menyelesaikan penelitian ini.

2. Data

Penulis juga terbatas dengan data yang ada dikarenakan PT.Kaldu Sari Nabati Indonesia enggan untuk memberikan data perusahaannya untuk disebarluaskan dan dijadikan sebagai objek penelitian.

3. Dana

Penulis juga memiliki keterbatasan dana dalam melakukan penelitian ini.

5.3. Saran – Saran

Setelah melakukan penelitian ini penulis memberikan beberapa saran untuk penelitian yang selanjutnya agar menjadi lebih baik. Penulis memberikan saran agar para penulis penelitian berikutnya untuk memperhatikan waktu dan data untuk di teliti. Selain itu penulis juga memberikan saran agar sebelum melakukan penelitian harus memperhatikan ketersediaan data yang ada di lapangan jangan sampai memilih penelitian yang hanya terdapat sedikit data yang tersedia di lapangan.

Saran penulis untuk perusahaan yaitu perusahaan harus terus berupaya untuk meningkatkan kualitas produksi karena dengan kualitas produksi yang baik maka perusahaan dapat meningkatkan hasil penjualannya sehingga perusahaan dapat memperoleh laba yang meningkat.