

**BAB VI**  
**ASPEK KEUANGAN**

**6.1 Kebutuhan Dana**

SALINE (*Salon Online*) membutuhkan dana dengan rincian sebagai berikut:

**Tabel 6.1 Kebutuhan Dana**

No.	Komponen Investasi	Jumlah	Total
<b>1</b>	<b>Aktiva Tetap</b>		
	A. Server Aplikasi	<b>3.000.000</b>	
	B. Laptop Server	<b>3.000.000</b>	
	C. Laptop Pemilik	<b>4.000.000</b>	
	D. Laptop Gudang	<b>3.000.000</b>	
	E. Laptop Admin	<b>2.500.000</b>	
	F. Meja dan Kursi	<b>5.000.000</b>	
	G. Lemari Arsip	<b>2.000.000</b>	
	H. Handphone Pemilik	<b>2.000.000</b>	
	<b>Total</b>		<b>24.500.000</b>
<b>2</b>	<b>Aktiva Lancar</b>		
	I. Gaji Admin selama 6 bulan @ Rp 2.200.000/bulan	<b>13.200.000</b>	
	J. Gaji Server selama 6 bulan @ Rp 2.200.000/bulan	<b>12.000.000</b>	
	K. Gaji gudang selama 6 bulan @ Rp 2.000.000/bulan	<b>12.000.000</b>	
	L. Percetakan brosur 2000 lembar (untuk 6 bulan)	<b>1.400.000</b>	
	M. Biaya internet, listrik, dan air selama 6 bulan @ Rp 400.000/bulan	<b>2.400.000</b>	
	N. Peralatan dan perlengkapan salon untuk penyedia jasa untuk 25 orang @ 1.000.000	<b>25.000.000</b>	
	<b>Total</b>		<b>66.000.000</b>
	<b>Total pembiayaan awal</b>		<b>90.500.000</b>

Seluruh peralatan yang ada di aktiva tetap akan digunakan lebih dari 1 tahun, terkecuali usaha ini mengalami pailit. Berikut penjelasan dari isi tabel 6.1:

1. Server Aplikasi

Server aplikasi SALINE (*Salon Online*) akan dibuat oleh alumni IT maranatha yang merupakan teman pemilik SALINE (*Salon Online*). Aplikasi yang dibuat ini bersifat responsive yaitu bisa menyesuaikan dengan beragam gadget yang mengaksesnya misalnya aplikasi akan merubah menjadi lebih minimalis apabila diakses melalui *Smartphone*, sedangkan akan menjadi lebih besar apabila diakses melalui pc ataupun tablet.

2. Laptop server

Laptop sangat dibutuhkan oleh pihak server, karena hampir seluruh pekerjaan pihak server berkaitan dengan laptop dimulai dari merespon keluhan maupun saran dari konsumen atau dari penyedia jasa, mengumpulkan data penjualan, memaintanance kestabilan server aplikasi dan lain-lain. laptop yang akan digunakan bermerek HP 1000 1b09au

3. Laptop Pemilik

Laptop sangat dibutuhkan oleh pihak server, karena hampir seluruh pekerjaan pemilik berkaitan dengan laptop dimulai dari memantau kinerja penyedia jasa, menganalisis data hasil penjualan, menyimpan data-data penjualan dan pembelian oleh pihak Admin dan lain-lain. laptop yang akan digunakan bermerek HP 1000 1b09au AMD

4. Laptop Gudang

Laptop sangat dibutuhkan oleh pihak server, karena hampir seluruh pekerjaan pihak gudang dimulai dari menginput data-data perlengkapan produk-produk

salon, mengurus laporan permintaan barang-barang yang kosong dan lain-lain.

laptop yang akan digunakan bermerek HP 1000 1b09au

5. Laptop Admin

Laptop sangat dibutuhkan oleh pihak server, karena hampir seluruh pekerjaan pihak Admin dimulai dari mengurus pengarsipan, mengurus laporan penjualan, mengurus administrasi perkantoran laptop yang akan digunakan bermerek HP 1000 1b09au

6. Meja dan Kursi

Meja dan kursi sebagai media untuk mengerjakan tugas yang diberikan oleh pemilik. Meja dan kursi yang akan digunakan adalah merek Chitose

7. Lemari Arsip

Lemari arsip sebagai media untuk menyimpan berbagai arsip laporan penjualan, arsip data pembelian perlengkapan salon, dan untuk menyimpan data-data sejenis. Lemari yang akan digunakan bermerek chitose.

8. *Handphone* Pemilik

*Handphone* berfungsi untuk menghubungi karyawan SALINE (*Salon Online*), menghubungi supplier salon, dan lain-lain. *Handphone* yang digunakan adalah merek Samsung.

9. Gaji Admin

Gaji admin sebesar Rp2.200.000/bulan, dengan gaji pokok sebesar Rp1.800.000, uang makan sebesar Rp200.000, uang transportasi sebesar Rp200.000. perhitungan awal dibuat selama 6 bulan ini bertujuan untukantisipasi agar apabila pendapatan belum dapat memenuhi beban gaji sekalipun.

#### 10. Gaji Server

Gaji server sebesar Rp2.200.000/bulan, dengan gaji pokok sebesar Rp1.800.000, uang makan sebesar Rp200.000, uang transportasi sebesar Rp200.000. perhitungan awal dibuat selama 6 bulan ini bertujuan untukantisipasi agar apabila pendapatan belum dapat memenuhi beban gaji sekalipun.

#### 11. Gaji Gudang

Gaji gudang sebesar Rp2.200.000/bulan, dengan gaji pokok sebesar Rp1.800.000, uang makan sebesar Rp200.000, uang transportasi sebesar Rp200.000. perhitungan awal dibuat selama 6 bulan ini bertujuan untukantisipasi agar apabila pendapatan belum dapat memenuhi beban gaji sekalipun

#### 12. Percetakan brosur

Ukuran yang digunakan A5 dan kertas yang digunakan berjenis *Artpaper* 150gr dengan dilaminasi *Dof*. Percetakan melalui bahan tersebut memberikan hasil yang maksimal. Biaya yang dibutuhkan untuk percetakan tersebut cukup terjangkau.

#### 13. Biaya internet, listrik, dan air

Biaya lain-lain yang harus dikeluarkan untuk membantu proses kelancaran usaha SALINE (*Salon Online*).

#### 14. Peralatan dan perlengkapan salon

Peralatan dan perlengkapan yang umum digunakan dalam salon seperti *Clipper*, Gunting lurus, gunting *Double Comb*, *Shampoo*, *conditioner*, dan lain-lain yang memiliki keterkaitan terhadap peralatan dan perlengkapan salon.

Umur ekonomis dari aktiva tetap SALINE (*Salon Online*) adalah 5 tahun dengan hitungan sebagai berikut:

$$\text{Rp}24.500.000 / 5 \text{ tahun} = \text{Rp}4.900.000 / \text{tahun}$$

$$\text{Rp}4.900.000 / 12 \text{ bulan} = \text{Rp}408.350 / \text{bulan}$$

Biaya yang dikeluarkan untuk aktiva tetap dapat dengan mudah tergantikan, karena SALINE (*Salon Online*) diperkirakan dalam 1 bulan akan melayani permintaan sebanyak 500 orderan setiap bulannya dengan perincian sebagai berikut:

1. 40% penjualan dari perawatan rambut dengan penjualan rata-rata Rp144.000
2. 30% penjualan dari perawatan wajah dengan penjualan rata-rata Rp274.000
3. 20 % penjualan dari Perawatan tubuh dengan penjualan rata-rata Rp94.000
4. 10 % penjualan dari *Hijab Styling* dengan penjualan rata-rata Rp100.000

Harga Pokok Penjualan dapat dilihat di tabel berikut:

**Tabel 6.2 Penentuan Harga Jual**

Jenis Layanan Jasa	Harga Pokok	Harga Jual
<b>Perawatan rambut</b>		
Pemotongan Rambut	5.400	45.000
Keriting Rambut	33.400	300.000
Spa Rambut	15.250	90.000
Masker Rambut	10.400	90.000
Sasak Rambut	5.400	50.000
Cuci dan Blow Rambut	9.300	50.000
Cat/ Bleaching/ Toning Rambut	54.900	300.000
<b>Perawatan Wajah</b>		
Facial wajah	20.000	150.000

<i>Make up</i> wajah	35.000	250.000
<i>Make up</i> pengantin	70.000	400.000
Pijat wajah	1.800	35.000
Totok aura	1.800	50.000
<b>Perawatan Tubuh</b>		
Pijat Refleksi	6.000	120.000
<i>Pediqure</i>	16.750	80.000
<i>mediqure</i>	16.750	80.000

Berikut penjelasan mengenai penetapan harga pokok penjualan:

### Perawatan Rambut

1. Pemotongan rambut :
  - a. shampo rambut Loreal Rp25.000/ 170ml/ 10x pakai = Rp2.500
  - b. Conditioner rambut makarizo Rp42.500/ 250 ml/ 15x pakai = Rp2.900
2. Keriting rambut :
  - a. Obat creambath makarizo Rp9.500
  - b. Obat Rebonding makarizo Rp60.000/ 3x pakai = Rp20.000
  - c. Vitamin rambut makarizo Rp27.000/ 70ml / 7x pakai = Rp3.900
3. Spa rambut :
  - a. shampo rambut Loreal Rp25.000/ 170ml/ 10x pakai = Rp2.500
  - b. Conditioner rambut makarizo Rp42.500/ 250 ml/ 15x pakai = Rp2.900
  - c. Serum Spa Rambut XL Profesional Rp98.500/ 10x pakai = Rp9.850
4. Masker rambut :
  - a. shampo rambut Loreal Rp25.000/ 170ml/ 10x pakai = Rp2.500
  - b. Conditioner rambut makarizo Rp42.500/ 250 ml/ 15x pakai = Rp2.900
  - c. Makarizo hair mask Rp15.000 / 45ml/ 3x pakai = Rp5.000

5. Sasak rambut :
  - a. shampo rambut Loreal Rp25.000/ 170ml/ 10x pakai = Rp2.500
  - b. Conditioner rambut makarizo Rp42.500/ 250 ml/ 15x pakai = Rp2.900
6. Cuci dan Blow rambut :
  - a. shampo rambut Loreal Rp25.000/ 170ml/ 10x pakai = Rp2.500
  - b. Conditioner rambut makarizo Rp42.500/ 250 ml/ 15x pakai = Rp2.900
  - c. Vitamin rambut makarizo Rp27.000/ 70ml / 7x pakai = Rp3.900
7. Cat/ bleaching/ Toning Rambut :
  - a. Bleaching powder Rp9.000
  - b. Toning water Rp12.000
  - c. Pewarna rambut L'Oreal Paris Rp30.000
  - d. Vitamin rambut makarizo Rp27.000/ 70ml / 7x pakai = Rp3.900

### **Perawatan Wajah**

1. Facial wajah :
  - a. Set facial wajah Rp200.000/ 10x pakai = Rp20.000
2. Make up wajah :
  - a. Set Make up wajah Rp350.000/ 10x pakai = Rp35.000
3. Make up pengantin :
  - a. Set make up wajah Rp700.000/ 10 x pakai = Rp70.000
4. Pijat wajah :
  - a. minyak zaitun Rp30.000 / 175ml / 17x pakai = Rp1.800
5. Totok aura :
  - a. minyak cendana Rp30.000/ 175ml/ 17x pakai = Rp1.800

### **Perawatan Tubuh**

## 1. Pijat refleksi :

- a. Minyak zaitun atau minyak cendana Rp30.000/ 175 ml / 5x pakai = Rp6.000

2. *Pediqure* :

- a. Peel off whitener Rp55.000/ 10x pakai = Rp5.500  
 b. Hand Conditioner Rp75.000/ 20x pakai = Rp3.750  
 c. Hand Treatment mask Rp75.000/ 10x pakai =Rp7.500

3. *Mediqure* :

- a. Peel off whitener Rp55.000/ 10x pakai = Rp5.500  
 b. Hand Conditioner Rp75.000/ 20x pakai = Rp3.750  
 c. Hand Treatment mask Rp75.000/ 10x pakai =Rp7.500

Harga jual yang telah ditentukan adalah harga pasar kelas menengah hingga keatas.

## 6.2 Sumber Dana

Sumber dana yang di dapat dari pihak pemilik yang menyetorkan modal sebesar Rp90.500.000.

## 6.3 Proyeksi Neraca

**Tabel 6.3 Neraca**

<b>Aktiva</b>	<b>Jumlah (Rp)</b>	<b>Passiva</b>	<b>Jumlah (Rp)</b>
<b>Aset Lancar</b>	66.000.000	<b>Kewajiban</b>	0
<b>Aset Tetap:</b>		<b>Ekuitas</b>	
Server Aplikasi	3.000.000	<b>Modal Awal</b>	90.500.000
Perabotan	7.000.000		
Peralatan	14.500.000		
<b>Total Aktiva</b>	<b>90.500.000</b>	<b>Total Passiva</b>	<b>90.500.000</b>



#### 6.4 Proyeksi Laba Rugi dan Proyeksi Arus Kas

Proyeksi laba rugi dan proyeksi arus kas SALINE (*Salon Online*) dari tahun 2017 sampai 2019 dapat dilihat pada tabel dibawah ini:

**Tabel 6.4 Laba Rugi Tahun 2017 – 2019**

No.	Uraian	Periode					
		2017		2018		2019	
<b>A</b>	<b>Pendapatan</b>						
	<b>Perawatan rambut</b>						
	pemotongan rambut	500	22.500.000	1000	49.500.000	2000	108.900.000
	Keriting rambut	400	120.000.000	800	264.000.000	1600	580.800.000
	Spa rambut	500	45.000.000	1000	99.000.000	2000	217.800.000
	Masker rambut	400	36.000.000	800	79.200.000	1600	174.240.000
	Sasak rambut	300	15.000.000	600	59.400.000	1200	130.680.000
	Cuci dan blow rambut	300	15.000.000	600	33.000.000	1200	72.600.000
	Cat/ Bleaching/ Toning Rambut	600	180.000.000	1200	396.000.000	2400	871.200.000
			433.500.000		980.100.000		2.156.220.000
	<b>Perawatan wajah</b>						
	facial wajah	450	67.500.000	900	148.500.000	1800	326.700.000
	make up wajah	550	137.500.000	1100	302.500.000	2200	665.500.000
	Rias make up pengantin	900	360.000.000	1800	792.000.000	3600	1.742.400.000
	pijit wajah	100	3.500.000	200	7.700.000	400	16.940.000
	Totok aura	100	5.000.000	200	11.000.000	400	24.200.000
			573.500.000		1.261.700.000		2.775.740.000
	<b>Perawatan tubuh</b>						
	Pijat refleksi	500	60.000.000	1000	132.000.000	2000	290.400.000
	<i>Pediqure</i>	500	40.000.000	1000	88.000.000	2000	193.600.000
	<i>Mediqure</i>	500	40.000.000	1000	88.000.000	2000	193.600.000
			140.000.000		308.000.000		677.600.000
	<b>Hijab styling</b>	900	90.000.000	1800	198.000.000	3600	435.600.000
			90.000.000		198.000.000		435.600.000
	<b>Total Pendapatan</b>		1.237.000.000		2.747.800.000		6.045.160.000
	Total Pendapatan diterima (30%)		371.100.000		824.340.000		1.813.548.000
<b>B</b>	<b>Harga Pokok Penjualan</b>						
	<b>Perawatan rambut</b>						
	pemotongan rambut	500	2.700.000	1000	5.940.000	2000	13.068.000

	Keriting rambut	400	13.360.000	800	29.392.000	1600	64.662.400
	Spa rambut	500	7.625.000	1000	16.775.000	2000	36.906.000
	Masker rambut	400	4.160.000	800	9.152.000	1600	20.134.400
	Sasak rambut	300	1.620.000	600	3.564.000	1200	7.840.800
	Cuci dan blow rambut	300	2.790.000	600	6.138.000	1200	13.503.600
	Cat/ Bleaching/ Toning Rambut	600	32.940.000	1200	72.468.000	2400	159.429.600
			65.195.000		143.429.000		315.544.800
	<b>Perawatan wajah</b>						
	facial wajah	450	9.000.000	900	19.800.000	1800	43.560.000
	make up wajah	550	19.250.000	1100	42.350.000	2200	93.170.000
	Rias make up pengantin	900	63.000.000	1800	138.600.000	3600	304.920.000
	pijit wajah	100	180.000	200	396.000	400	871.200
	Totok aura	100	180.000	200	396.000	400	871.200
			91.610.000		201.542.000		443.392.400
	<b>Perawatan tubuh</b>						
	Pijat refleksi	500	3.000.000	1000	6.600.000	2000	14.520.000
	<i>Pediqure</i>	500	8.375.000	1000	18.425.000	2000	40.536.000
	<i>Mediqure</i>	500	8.375.000	1000	18.425.000	2000	40.536.000
			19.750.000		43.450.000		95.592.000
	<b>Total Harga Pokok Penjualan</b>		176.555.000		388.421.000		854.529.200
<b>C</b>	<b>Laba Kotor</b>		194.545.000		435.919.000		959.018.800
<b>D</b>	<b>Biaya Operasional</b>						
	Biaya Gaji Karyawan	13 bulan	80.800.000	13 bulan	88.880.000	13 bulan	97.768.000
	Biaya Internet, listrik dan air	12 bulan	4.800.000	12 bulan	5.280.000	12 bulan	5.808.000
	Biaya penyusutan aktiva tetap	5 tahun	4.900.000	5 tahun	4.900.000	5 tahun	4.900.000
	<b>Total Biaya Operasional</b>		85.600.000		88.880.000		103.576.000
<b>E</b>	<b>Laba/(Rugi) Bersih</b>		108.945.000		347.039.000		855.442.800

Berikut penjelasan dari tabel diatas:

1. Pendapatan

- a. Bagian ini berdasarkan yang sudah dijelaskan di **BAB III Aspek Pemasaran** di dalam bagian **3.3 Perkiraan Penjualan**.

## 2. Harga Pokok Penjualan

- a. Harga Pokok Penjualan naik setiap tahunnya sebesar 10%, kenaikan tersebut dipengaruhi oleh inflasi dan faktor lainnya.

## 3. Laba Kotor

- a. Hasil pengurangan dari Total Pendapatan dengan Total Harga Pokok Penjualan.

## 4. Biaya Operasional

- a. Seluruh biaya operasional naik sebesar 10% setiap tahunnya, kenaikan tersebut dipengaruhi oleh inflasi dan faktor lainnya.

## 5. Laba/ (Rugi) Bersih

- a. Hasil pengurangan dari Laba Kotor dengan Jumlah Biaya Operasional.

Tabel 6.5 Arus Kas Tahun 2017-2019

No.	Uraian	Periode					
		2017		2018		2019	
<b>A</b>	<b>Pendapatan</b>						
	<b>Perawatan rambut</b>						
	pemotongan rambut	500	22.500.000	1000	49.500.000	2000	108.900.000
	Keriting rambut	400	120.000.000	800	264.000.000	1600	580.800.000
	Spa rambut	500	45.000.000	1000	99.000.000	2000	217.800.000
	Masker rambut	400	36.000.000	800	79.200.000	1600	174.240.000
	Sasak rambut	300	15.000.000	600	59.400.000	1200	130.680.000
	Cuci dan blow rambut	300	15.000.000	600	33.000.000	1200	72.600.000
	Cat / Bleaching / Toning Rambut	600	180.000.000	1200	396.000.000	2400	871.200.000
			433.500.000		980.100.000		2.156.220.000
	<b>Perawatan wajah</b>						
	facial wajah	450	67.500.000	900	148.500.000	1800	326.700.000
	make up wajah	550	137.500.000	1100	302.500.000	2200	665.500.000
	Rias make up pengantin	900	360.000.000	1800	792.000.000	3600	1.742.400.000
	pijit wajah	100	3.500.000	200	7.700.000	400	16.940.000
	Totok aura	100	5.000.000	200	11.000.000	400	24.200.000
			573.500.000		1.261.700.000		2.775.740.000

	<b>Perawatan tubuh</b>						
	Pijat refleksi	500	60.000.000	1000	132.000.000	2000	290.400.000
	<i>Pediqure</i>	500	40.000.000	1000	88.000.000	2000	193.600.000
	<i>Mediqure</i>	500	40.000.000	1000	88.000.000	2000	193.600.000
			140.000.000		308.000.000		677.600.000
	<b>Hijab styling</b>	900	90.000.000	1800	198.000.000	3600	435.600.000
			90.000.000		198.000.000		435.600.000
	<b>Total Pendapatan</b>		1.237.000.000		2.747.800.000		6.045.160.000
	Total Pendapatan diterima (30%)		371.100.000		824.340.000		1.813.548.000
<b>B</b>	<b>Harga Pokok Penjualan</b>						
	<b>Perawatan rambut</b>						
	pemotongan rambut	500	2.700.000	1000	5.940.000	2000	13.068.000
	Keriting rambut	400	13.360.000	800	29.392.000	1600	64.662.400
	Spa rambut	500	7.625.000	1000	16.775.000	2000	36.906.000
	Masker rambut	400	4.160.000	800	9.152.000	1600	20.134.400
	Sasak rambut	300	1.620.000	600	3.564.000	1200	7.840.800
	Cuci dan blow rambut	300	2.790.000	600	6.138.000	1200	13.503.600
	Cat / Bleaching / Toning Rambut	600	32.940.000	1200	72.468.000	2400	159.429.600
			65.195.000		143.429.000		315.544.800
	<b>Perawatan wajah</b>						
	facial wajah	450	9.000.000	900	19.800.000	1800	43.560.000
	make up wajah	550	19.250.000	1100	42.350.000	2200	93.170.000
	Rias make up pengantin	900	63.000.000	1800	138.600.000	3600	304.920.000
	pijit wajah	100	180.000	200	396.000	400	871.200
	Totok aura	100	180.000	200	396.000	400	871.200
			91.610.000		201.542.000		443.392.400
	<b>Perawatan tubuh</b>						
	Pijat refleksi	500	3.000.000	1000	6.600.000	2000	14.520.000
	<i>Pediqure</i>	500	8.375.000	1000	18.425.000	2000	40.536.000
	<i>Mediqure</i>	500	8.375.000	1000	18.425.000	2000	40.536.000
			19.750.000		43.450.000		95.592.000
	<b>Total Harga Pokok Penjualan</b>		176.555.000		388.421.000		854.529.200
<b>C</b>	<b>Laba Kotor</b>		194.545.000		435.919.000		959.018.800
<b>D</b>	<b>Biaya Operasional</b>						
	Biaya Gaji Karyawan	13 bulan	80.800.000	13 bulan	88.880.000	13 bulan	97.768.000
	Biaya Internet, listrik dan air	12 bulan	4.800.000	12 bulan	5.280.000	12 bulan	5.808.000
	Biaya penyusutan aktiva tetap	5 tahun	4.900.000	5 tahun	4.900.000	5 tahun	4.900.000

	<b>Total Biaya Operasional</b>		85.600.000		88.880.000		103.576.000
<b>E</b>	<b>Laba/(Rugi) Bersih</b>		108.945.000		347.039.000		855.442.800
<b>F</b>	<b>Penyusutan</b>		4.900.000		4.900.000		4.900.000
<b>G</b>	<b>Operational Cash Flow</b>		113.845.000		351.939.000		860.342.800

Berikut penjelasan dari tabel di atas:

1. Penyusutan

- a. Biaya penyusutan hanya Peralatan dan *Website*, sehingga metode yang digunakan metode garis lurus.

2. Operational Cash Flow

- a. Hasil penambahan dari Laba/ (Rugi) Bersih dengan Penyusutan.

### 6.5 Penilaian Kelayakan Investasi

1. Perhitungan *Net Present Value* (NPV)

*Net present value* adalah model yang memperhitungkan pola *cash flow* keseluruhan dari suatu investasi, dalam kaitannya dengan waktu, berdasarkan *discount rate* tertentu (Alwi, 2001). *Discount rate* yang digunakan adalah 32%. Penentuan *discount rate* tersebut dikarenakan dana yang di investasikan di harapkan dapat mendapat keuntungan minimal 32%. Berikut ini merupakan perhitungan *net present value* (NPV) dari bisnis jasa SALINE (*Salon Online*):

Tabel 6.6 *Net Present Value*

Tahun	Operatonal Cash Flow	Discount Factor	Present value
Tahun ke-1	113.845.000	0,7576	86.248.972
Tahun ke-2	351.939.000	0,5739	201.977.792
Tahun ke-3	860.342.800	0,4348	374.077.049
*			
Total Present Value			662.303.813
Initial Investment			90.500.000
<b>NPV</b>			<b>752.803.813</b>

Oleh karena nilai NPV > 0 (Rp 752.803.813) maka bisnis jasa SALINE (Salon Online) ini layak untuk dijalankan.

## 2. *Payback Period*

Untuk perhitungan *payback period* akan dijelaskan melalui perhitungan dibawah ini:

Perhitungan *Payback Period*

$$\begin{aligned}
 \text{Payback Period} &= \frac{24.500.000}{113.845.000} \times 12 \text{ bulan} \\
 &= 2,582458606 \\
 &= (2,6 \times 30 \text{ hari}) \\
 &= 78 \text{ hari dibulatkan menjadi 2 bulan 18 hari}
 \end{aligned}$$

Dari hasil *payback period* ini menyatakan bahwa usaha ini dalam waktu 2 bulan 18 hari akan mencapai modalnya kembali.

## 3. *Profitability Index (PI)*

*Profitability Index* adalah resiko aktivitas dari jumlah nilai sekarang penerimaan bersih dengan nilai sekarang pengeluaran investasi selama umur investasi

(Kasmin dan jakfar 2007). Berikut perhitungan *Profitability Index* bisnis jasa

SALINE (*Salon Online*):

$$\begin{aligned} \textit{Profitability Index} &= \frac{\textit{Total Present Value}}{\textit{Initial investment}} \\ &= \frac{\text{Rp662.303.813}}{\text{Rp90.500.000}} \\ &= 7,32 \end{aligned}$$

Oleh karena nilai *Profitability Index* > 1 maka bisnis jasa ini layak untuk dijalankan.

