

## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 Kesimpulan

Dari hasil penelitian yang dilakukan, maka dapat dikemukakan kesimpulan sebagai berikut:

1. Pengendalian persediaan yang dilakukan oleh perusahaan saat ini dengan menggunakan insting dan pengalaman masa lampau sehingga persediaan barang pun kadang kekurangan kadang kelebihan.
2. Secara teori Penggunaan DRP dalam perusahaan lebih cenderung menggunakan *push system* karena biaya yang dikeluarkan lebih rendah dibandingkan dengan metode *pull system*, namun kenyataannya *pull system* malah lebih banyak digunakan karena pelanggan menginginkan *stock* yang cukup, sedangkan *push system* tidak adanya biaya simpan dan menekan pada pelanggan tetapi sesungguhnya pelanggan menginginkan *stock* yang cukup tidak mau menyimpan barang yang berlebihan

#### 5.2 Saran

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan serta kesimpulan yang telah dikemukakan, maka penulis mencoba mengemukakan saran-saran, yaitu:

1. Perusahaan sebaiknya menggunakan sistem DRP terutama *pull system* untuk mempertahankan saluran distribusi yang lebih baik, sehingga produk dapat sampai ke tangan konsumen cepat dan tepat sesuai dengan yang diinginkan., namun perusahaan juga harus mempertimbangkan pembukaan kantor

cabang di lokasi yang dianggap perusahaan merupakan lokasi strategis untuk menghindari keterlambatan akibat jarak yang cukup panjang/jauh.

2. Perusahaan perlu memperluas pasarnya yang belum terlayani, dengan cara meningkatkan volume penjualan dan menambah jumlah karyawan yang dibutuhkan di daerah yang belum terlayani, sehingga penjualan perusahaan dapat terus meningkat.