

## **ABSTRAK**

Dalam era globalisasi saat ini, industri salon kecantikan sedang meningkat pesat. Industri jasa ini menekankan sektor pelayanan dalam pertimbangan perusahaan untuk meningkatkan keunggulan kompetitif. Memberikan pelayanan yang berkualitas dianggap sebagai strategi penting untuk keberhasilan dan untuk bertahan dalam lingkungan yang kompetitif saat ini.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisa peranan kualitas pelayanan dalam meningkatkan loyalitas pelanggan dengan dimediasi kepuasan pelanggan pada pelanggan perusahaan Hen's SalonBandung. Jenis penelitian yang dilakukan adalah jenis penelitian kuantitatif - *causal explanatory*. Sampel dalam penelitian ini sebanyak 100 responden diambil dengan menyebarkan kuesioner dengan menggunakan metode *non-probability sampling*, yaitu metode *purposive sampling*. Analisis kuantitatif dilakukan dengan metode *multiple linear regression analysis*.

Hasil penelitian menunjukan bahwa kualitas pelayanan salon memiliki pengaruh yang signifikan terhadap kepuasan pelanggan. Dari hasil persamaan regresi berganda yang diperoleh, maka didapat hasil terdapat pengaruh langsung kualitas pelayanan terhadap kepuasan pelanggan sedangkan sisanya dipengaruhi faktor lain.

Kata kunci: kualitas pelayanan, kepuasan pelanggan,

## **DAFTAR ISI**

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	ii
PERNYATAAN PUBLIKASI LAPORAN PENELITIAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK.....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1    Latar Belakang Masalah.....	1
1.2    Rumusan Masalah.....	7
1.3    Tujuan Penelitian.....	7
1.4    Manfaat Penelitian.....	8
1.5    Batasan Penelitian.....	9
BAB II TINJAUAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS.....	10
2.1    Tinjauan Pustaka.....	10
2.1.1    Kepuasan Pelanggan .....	10
2.1.2    Pengukuran Kepuasan Pelanggan .....	13
2.1.3    Faktor yang Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan .....	15
2.1.4    Kualitas Pelayanan.....	17

2.1.4.1 Pengertian Jasa .....	17
2.1.4.2 Sifat-sifat Khusus dari Pemasaran Jasa .....	18
2.1.4.3 Klasifikasi Jasa .....	20
2.1.4.4 Kualitas Pelayanan .....	22
2.1.4.5 Faktor yang mempengaruhi kualitas pelayanan .....	23
2.1.4.6 Mengelola Kualitas Pelayanan .....	24
2.2 Rerangka Pemikiran dan Hipotesis .....	26
2.2.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap Kepuasan Pelanggan .....	26
2.2.2 Model Penelitian .....	30
 BAB III METODE PENELITIAN.....	31
3.1 Desain Penelitian .....	31
3.2 Populasi dan Sampel.....	31
3.3 Teknik Pengambilan Sampel .....	32
3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	32
3.5 Definisi Operational Variabel .....	33
3.6 Uji Asumsi Klasik .....	38
3.6.1 Uji Normalitas .....	38
3.6.2 Uji Multikolinieritas .....	38
3.6.3 Uji Heteroskedastisitas .....	38
3.6.4 Uji Outliers .....	38
3.7 Uji Instrument Penelitian.....	40
3.7.1 Uji Validitas.....	40
3.7.2 Uji Reliabilitas.....	40

3.8 Teknik Pengujian Hipotesis Penelitian.....	41
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....43	
4.1 Karakteristik Responden.....	43
4.1.1 Jenis Kelamin .....	43
4.1.2 Usia .....	43
4.1.3 Pekerjaan .....	44
4.1.4 Pelanggan Salon .....	45
4.1.5 Penggunaan Jasa .....	45
4.2 Hasil Kuesioner Penelitian .....	46
4.2.1 Tangible .....	47
4.2.2 Reliability .....	50
4.2.3 Responsiveness .....	53
4.2.4 Assurance .....	56
4.2.5 Emphaty .....	59
4.2.6 Variabel Kepuasan Palanggan .....	62
4.3 Hasil Pengujian Validitas, Reliabilitas dan Asumsi Klasik.....	65
4.3.1 Uji Validitas .....	65
4.3.2 Uji Reliabilitas .....	67
4.3.3 Uji Asumsi Klasik .....	73
4.4 Hasil Pengujian Hipotesis Penelitian .....	76

BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	79
5.1 Simpulan.....	79
5.2 Saran.....	79
DAFTAR PUSTAKA.....	81
LAMPIRAN	