

## **BAB 6. SIMPULAN DAN SARAN**

Bab ini berisi simpulan dari seluruh proses pengerjaan tugas akhir dengan topik sistem informasi manajemen tenaga sales beserta saran untuk proses pengembangan selanjutnya.

### **6.1 Simpulan**

Berdasarkan hasil penelitian tugas akhir yang dilakukan maka dapat disimpulkan sebagai berikut:

1. Pengelolaan data penjualan sales sudah terorganisir dan terintegrasi di dalam satu *database*.
2. Koordinator sales dapat mengontrol kinerja sales dari segi penjualannya setiap tiga bulan.
3. Sales memiliki data konsumen yang terorganisir dalam satu *database*.
4. Sales dapat dengan mudah memantau target penjualan dengan *real* penjualannya, bonus penjualan serta *ranking* sales.
5. Pengelolaan target penjualan setiap sales dan bonus dapat dengan mudah diatur oleh koordinator sales.
6. Sistem keamanan data dan sistem akses *user* berdasarkan peran penggunaanya sudah terorganisir sehingga pembagian wilayah kerjanya sudah terbagi berdasarkan perannya masing-masing.

### **6.2 Saran**

Hal - hal yang diharapkan dapat dikembangkan pada masa mendatang untuk meningkatkan efektifitas proses manajemen tenaga sales adalah sebagai berikut :

1. Pada penelitian selanjutnya dapat dilakukan eksplorasi terhadap manajemen tenaga sales dari segment yang lain.
2. Pada pengembangan aplikasi selanjutnya sebaiknya aplikasi berbasis mobile.