

BAB 6. SIMPULAN DAN SARAN

Bab ini berisi simpulan dari seluruh proses penggerjaan tugas akhir dengan topik sistem informasi manajemen tenaga sales beserta saran untuk proses pengembangan selanjutnya.

6.1 Simpulan

Berdasarkan hasil penelitian tugas akhir yang dilakukan maka dapat disimpulkan sebagai berikut:

1. Pengelolaan data penjualan sales sudah terorganisir dan terintegrasi di dalam satu *database*.
2. Koordinator sales dapat mengontrol kinerja sales dari segi penjualannya setiap tiga bulan.
3. Sales memiliki data konsumen yang terorganisir dalam satu *database*.
4. Sales dapat dengan mudah memantau target penjualan dengan *real* penjualannya, bonus penjualan serta *ranking* sales.
5. Pengelolaan target penjualan setiap sales dan bonus dapat dengan mudah diatur oleh koordinator sales.
6. Sistem keamanan data dan sistem akses *user* berdasarkan peran penggunanya sudah terorganisir sehingga pembagian wilayah kerjanya sudah terbagi berdasarkan perannya masing-masing.

6.2 Saran

Hal - hal yang diharapkan dapat dikembangkan pada masa mendatang untuk meningkatkan efektifitas proses manajemen tenaga sales adalah sebagai berikut :

1. Pada penelitian selanjutnya dapat dilakukan eksplorasi terhadap manajemen tenaga sales dari segment yang lain.
2. Pada pengembangan aplikasi selanjutnya sebaiknya aplikasi berbasis mobile.