

## **BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN**

### **6.1 Kesimpulan**

1. Cara untuk Maju Jaya melakukan pengembangan dalam bisnisnya salah satunya dengan menggunakan media *internet* dengan membuat *website* agar semua orang dapat melihat dan melakukan transaksi dengan Maju Jaya. Seperti aplikasi yang dibuat tujuannya agar Maju Jaya lebih berkembang dalam bisnisnya.
2. Perubahan yang terjadi dalam proses transaksi Maju Jaya adalah Maju Jaya yang biasanya melakukan transaksi secara langsung dengan adanya website ini transaksi dilakukan via transfer antar bank bila pelanggan tidak dapat langsung ke tempat penjualan dan dengan via transfer dapat lebih menghemat waktu dan biaya untuk pihak pelanggan.
3. Cara Maju Jaya mengembangkan proses pengiriman barang adalah Maju Jaya bekerja sama dengan jasa pengiriman barang seperti TIKI dan JNE untuk mengirimkan pesanan barang ke pihak pelanggan. Salah satu dari Maju Jaya memilih TIKI dan JNE adalah jasa pengiriman ini lebih terjamin untuk keamanan barang yang dikirimkan.
4. Cara Maju Jaya mencari biaya yang paling efisien dalam pengeluaran setiap bulannya adalah dengan adanya website untuk Maju Jaya maka dapat mengurangi jumlah tenaga kerja dan mengurangi biaya dalam penyewaan tempat.

### **6.3 Saran-saran**

Saran-saran untuk pihak Maju Jaya antara lain adalah :

1. Membuat rekening lebih dari 1 bank untuk memudahkan transaksi bagi para pelanggan
2. Usahakan stok barang selalu tersedia sehingga dapat meningkatkan kepercayaan konsumen

3. Melakukan pelatihan pegawai untuk menjalankan *website* dengan baik