BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Pada penelitian ini peneliti lebih menekankan pada pengujian hipotesis pengaruh iklan media televisi terhadap pengambilan keputusan pembelian. Secara rinci hasil penelitian ini dapat disimpulkan sebagai berikut :

- Nilai signifikan (α) pada iklan media televisi yang diperoleh dari analisis regresi sebesar 0,000, yang berarti Ho ditolak karena nilai signifikansi (α) dari faktor persepsi nilainya < 0,05 sehingga dapat disimpulkan bahwa iklan media televisi berpengaruh secara signifikan terhadap pengambilan keputusan pembelian dilingkungan sekitar Unversitas Maranatha.
- Besarnya pengaruh iklan media televisi terhadap pengambilan keputusan pembelian (studi kasus iklan Pocari Sweat "Youth Sweat Beautiful") adalah sebesar 39,8% dan sisanya 60,2% dipengaruhi oleh faktor lain. Pengaruh yang diberikan oleh iklan media televisi terhadap pengambilan keputusan pembelian tidak terlalu besar yaitu sebesar 39,8%

5.2 Keterbatasan Penelitian

Dalam penelitian ini, terdapat keterbatasan penelitian antara lain:

Penelitian ini hanya dilakukan di lingkungan sekitar Universitas Kristen
Maranatha.

- Penelitian ini hanya dilakukan pada stau produk tertentu yaitu pada produk Pocari Sweat.
- Penelitian ini hanya mengidentifikasi faktor iklan media televisi yang mempengaruhi pengambilan keputusan pembelian

5.3 Saran

Saran untuk penelitian selanjutnya adalah sebagai berikut :

- Penelitian selanjutnya diharapkan dapat dilakukan diberbagai tempat seperti tempat perbelanjaan, lingkungan sekolah, maupun lingkungan Universitas lainnya.
- Penelitian selanjutnya diharapkan dapat diuji dengan menggunakan produk minuman lainnya sehingga dapat memberikan hasil atau kesimpulan yang lebih baik terhadap pengaruh iklan media televisi terhadap pengambilan keputusan pembelian.
- Penelitian selanjutnya dapat mengidentifikasikan faktor-faktor lain yang dapat mempengaruhi pengambilan keputusan pembelian seperti minat, motivasi, persepsi, dan sikap.