

ABSTRACT

The background of this analysis based on the development of field futsal business in Bandung and the tight competition between field futsal companies. This background attract analyst to discuss about the effect of customer service quality to customer loyalty at METEOR ARENA LINGKAR SELATAN. The respondent are the customer of METEOR ARENA LINGKAR SELATAN, they are customer who had been used the service of METEOR ARENA LINGKAR SELATAN. The result of this analysis shows that customer service quality at METEOR ARENA LINGKAR SELATAN affect the customer loyalty.

Keyword : service quality, customer loyalty

ABSTRAK

Penulisan ini berlatar belakang, bahwa sekarang semakin majunya usaha *Lapang Futsal* di Bandung serta ketatnya persaingan antar perusahaan *Lapang Futsal* di Bandung. Hal ini membuat penulis tertarik untuk membahas apakah terdapat pengaruh kualitas pelayanan terhadap loyalitas pelanggan. Hal yang diteliti adalah pengaruh kualitas pelayanan terhadap loyalitas pelanggan jasa *Meteor Arena Lingkar Selatan*, yang respondennya diambil dari pelanggan jasa *Meteor Arena Lingkar Selatan* yaitu Para pelanggan yang pernah menggunakan jasa *Meteor Arena Lingkar Selatan*. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa kualitas pelayanan jasa *Meteor Arena Lingkar Selatan* mempengaruhi loyalitas pelanggan.

Kata-kata kunci : kualitas layanan, loyalitas pelanggan

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI	iii
KATA PENGANTAR	iv
ABSTRAK	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1.Latar Belakang Masalah.....	1
1.2.Identifikasi Masalah	3
1.3.Tujuan Penelitian	4
1.4.Kegunaan Penelitian	4
BAB II TINJAUAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN, DAN PENGEMBANGAN HIPOTES.....	6
2.1. Kajian Pustaka	6
2.1.1. Jasa	6
2.1.2. Karakteristik Jasa	7

2.1.3. Sifat-Sifat Khusus dari Pemasaran Jasa	9
2.1.4. Mengukur Kualitas Jasa	10
2.1.5. Kualitas Pelayanan	11
2.1.6. Mengukur Kualitas Pelayanan	13
2.1.7. Loyalitas Pelanggan	15
2.1.8. Membangun Loyalitas Pelanggan	16
2.2. Kerangka Pemikiran	18
2.3. Pengembangan Hipotesis	21
BAB III METODE PENELITIAN	23
3.1. Objek Penelitian	23
3.2. Metode Penelitian	23
3.2.1. Populasi dan Sampel	24
3.2.2. Teknik Pengambilan Sampel	24
3.3. Sumber Data.....	25
3.4. Metode Pengumpulan Data	25
3.5. Definisi Operasional Variabel	25
3.6. Uji Validitas	31
3.7. Uji Reliabilitas	33
3.8. Uji Regresi	34

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	37
4.1. Karakteristik Responden	37
4.2. Hasil Pengujian Hipotesis	43
4.3. Pembahasan Hasil Penelitian	46
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	47
5.1. Kesimpulan	47
5.2. Saran	48
DAFTAR PUSTAKA	49
LAMPIRAN	52

DAFTAR TABEL

Tabel I	Definisi Operasionalisasi Variabel	27
Tabel II	Tabel Koesioner	31
Tabel III	Tabel Hasil Uji Validitas.....	31
Tabel IV	Tabel Hasil Uji Reliabilitas.....	34
Tabel V	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	35
Tabel VI	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan per Bulan	39
Tabel VII	Karakteristik Responden Berdasarkan Pengeluaran per Bulan	40
Tabel VIII	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	41
Tabel IX	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	41
Tabel X	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	42
Tabel XI	Karakteristik Responden Berdasarkan Pernah Atau Tidak Menggunakan Jasa METEOR ARENA LINGKAR SELATAN	43
Tabel XII	ANOVA Pengujian Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap Loyalitas Pelanggan	44
Tabel XIII	Model Summary Pengujian Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap Loyalitas Pelanggan	45

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran A	Koesioner.....	52
Lampiran B	Hasil Perhitungan sampel.....	59
Lampiran C	Uji validitas dan Uji Reliabilitas.....	63
Lampiran D	Hasil Uji Regresi	76
Lampiran E	Hasil Pengujian Hipotesis.....	56
Lampiran F	Hasil Perhitungan SPSS.....	80