

## ABSTRAK

Bioskop sudah menjadi salah satu sarana hiburan bagi masyarakat. Bioskop memberikan kenyamanan dan sensasi yang berbeda bagi konsumennya dibandingkan dengan menonton TV ataupun DVD di rumah. Saat ini bioskop di Indonesia tidak hanya Cinema 21 namun hadir pesaing baru yaitu Blitz Megaplex, maka bioskop akan berlomba-lomba memberikan kualitas pelayanan yang terbaik untuk mendapatkan loyalitas konsumen. Dalam penelitian ini, peneliti hendak menjelaskan dimensi kualitas pelayanan yang mempengaruhi loyalitas konsumen pada Bioskop Blitz Megaplex Paris Van Java, Bandung. Dimana dimensi kualitas pelayanan meliputi *tangible*, *empathy*, *reliability*, *responsiveness*, dan *assurance*. Kualitas pelayanan memiliki keunggulan yang dapat membuat konsumen menjadi loyal, namun kendala atau kelemahannya adalah konsumen menganggap masih kurangnya kualitas pelayanan yang diberikan perusahaan. Penelitian ini dilakukan dengan menyebarkan kuesioner pada responden yang pernah menonton di Bioskop Blitz Megaplex Paris Van Java, Bandung sebanyak 150 responden. Pengujian dan pengolahan data menggunakan SPSS v.16 dengan menggunakan regresi linear berganda. Hasil penelitian juga menunjukkan bahwa besarnya pengaruh kualitas pelayanan terhadap loyalitas konsumen adalah sebesar 50,5% dan sisanya 49,5% dipengaruhi oleh faktor lain.

Kata-kata kunci: kualitas pelayanan, loyalitas konsumen

## **ABSTRACT**

*Cinema has become one means of entertainment for the community. Theaters provide comfort and a different sensation for consumers than watching TV or DVDs at home. Currently, not only cinema in Indonesia Cinema 21 but present a new competitor that is Blitz Megaplex, the cinema will be vying provide the best quality service to gain customer loyalty. In this research, the researchers wanted to explain the dimensions of service quality affects customer loyalty in Theaters Blitz Megaplex Paris Van Java, Bandung. Where the dimensions of service quality include tangible, empathy, reliability, responsiveness, and assurance. The quality of service has the advantage of being able to make a loyal customer, but the barrier or weakness is the lack of consumers consider the quality of services provided by the company. The research was done by spreading a questionnaire on respondents who had watched in the cinema Blitz Megaplex Paris Van Java, Bandung many as 150 respondents. Testing and processing of data using SPSS v.16 using multiple linear regression. The results also showed that the magnitude of the effect of service quality on customer loyalty is by 50.5% and the remaining 49.5% is influenced by other factors.*

*Key words: quality of service, customer loyalty*

## DAFTAR ISI

|  | <b>Halaman</b> |
|--|----------------|
| HALAMAN JUDUL .....  | i              |
| HALAMAN PENGESAHAN.....  | ii             |
| SURAT PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI .....  | iii            |
| SURAT PERNYATAAN MENGADAKAN PENELITIAN<br>TIDAK MENGGUNAKAN PERUSAHAAN.....            | iv             |
| PERNYATAAN PUBLIKASI LAPORAN PENELITIAN .....  | v              |
| KATA PENGANTAR.....  | vi             |
| ABSTRAK .....  | ix             |
| <i>ABSTRACT</i> .....  | x              |
| DAFTAR ISI.....  | xi             |
| DAFTAR GAMBAR.....   | xiv            |
| DAFTAR TABEL .....   | xv             |
| DAFTAR LAMPIRAN .....  | xviii          |
| <b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>  | <b>1</b>       |
| 1.1 Latar belakang .....   | 1              |
| 1.2 Identifikasi Masalah .....   | 7              |
| 1.3 Tujuan Penelitian.....   | 8              |
| 1.4 Kegunaan Penelitian .....  | 9              |
| <b>BAB II KAJIAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN, DAN<br/>PENGEMBANGAN HIPOTESIS .....</b> | <b>10</b>      |
| 2.1 Kajian Pustaka .....   | 10             |
| 2.1.1 Jasa .....   | 10             |

|   |  |           |
|---|--|-----------|
| 2.1.2   | Kualitas Pelayanan .....                                     | 10        |
| 2.1.2.1   | Ciri-Ciri Kualitas Pelayanan .....                           | 12        |
| 2.1.2.2   | Dimensi Kualitas Pelayanan .....                             | 12        |
| 2.1.2.3   | Strategi Meningkatkan Kualitas Pelayanan Jasa .....          | 14        |
| 2.1.3   | Kepuasan Konsumen .....                                      | 16        |
| 2.1.4   | Loyalitas Konsumen .....                                     | 17        |
| 2.1.4.1   | Ciri Konsumen yang Loyal .....                               | 18        |
| 2.1.4.2   | Cara Agar Konsumen Tetap Loyal .....                         | 19        |
| 2.1.4.3   | Dimensi Loyalitas .....                                      | 20        |
| 2.1.4.5   | Keuntungan Bila Konsumen Loyal .....                         | 20        |
| 2.1.5   | Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Konsumen..... | 21        |
| 2.2   | Rerangka Pemikiran.....                                      | 22        |
| 2.3   | Pengembangan Hipotesis.....                                  | 23        |
|   |  |           |
| <b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>              |  | <b>24</b> |
| 3.1   | Jenis Penelitian .....                                       | 24        |
| 3.2   | Populasi dan Sampel .....                                    | 24        |
| 3.3   | Teknik Pengambilan Sampel dan Ukuran Sampel .....            | 25        |
| 3.4   | Operasional Variabel .....                                   | 26        |
| 3.5   | Teknik Pengumpulan Data .....                                | 30        |
| 3.6   | Uji Pendahuluan.....   | 32        |
| 3.6.1   | Uji Validitas .....  | 32        |
| 3.6.2   | Uji Reliabilitas .....                                       | 32        |
| 3.7   | Metode Analisis Data .....                                   | 33        |
| 3.8   | Hasil Pengujian .....  | 34        |
| 3.8.1   | Hasil Uji Validitas .....                                    | 34        |
| 3.8.2   | Hasil Uji Reliabilitas .....                                 | 41        |
|   |  |           |
| <b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b> |  | <b>43</b> |
| 4.1   | Karakteristik Responden .....                                | 43        |
| 4.1.1   | Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....       | 43        |
| 4.1.2   | Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....                | 44        |
| 4.1.3   | Karakteristik Responden Berdasarkan Pengeluaran.....         | 45        |
| 4.2   | Tanggapan Kualitas Pelayanan .....                           | 46        |
| 4.2.1   | <i>Tangible</i> .....  | 46        |
| 4.2.2   | <i>Empathy</i> .....   | 50        |
| 4.2.3   | <i>Reliability</i> .....                                     | 55        |
| 4.2.4   | <i>Responsiveness</i> .....                                  | 58        |
| 4.2.5   | <i>Assurance</i> .....                                       | 64        |
| 4.3   | Tanggapan Loyalitas Pelanggan.....                           | 68        |
| 4.4   | Analisis Regresi Linear Berganda .....                       | 74        |
| 4.4.1   | <i>Tangible</i> .....  | 77        |
| 4.4.2   | <i>Empathy</i> .....   | 77        |
| 4.4.3   | <i>Reliability</i> .....                                     | 78        |
| 4.4.4   | <i>Responsiveness</i> .....                                  | 78        |

|   |            |
|---|------------|
| 4.4.5 Assurance .....   | 79         |
| 4.5 Pembahasan Hasil Penelitian .....                               | 79         |
| 4.6 Implikasi Manajerial .....                                      | 82         |
| <br>  |            |
| <b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>                             | <b>84</b>  |
| 5.1 Kesimpulan .....  | 84         |
| 5.2 Keterbatasan Penelitian .....                                   | 85         |
| 5.3 Saran .....   | 86         |
| <br>  |            |
| <b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>   | <b>87</b>  |
| <br>  |            |
| <b>LAMPIRAN.....</b>  | <b>89</b>  |
| <br>  |            |
| <b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP PENULIS (<i>CURRICULUM VITAE</i>) .....</b> | <b>119</b> |

## DAFTAR GAMBAR

|                                   | Halaman |
|-----------------------------------|---------|
| Gambar 1 Rerangka Pemikiran ..... | 22      |

## DAFTAR TABEL

|  | Halaman |
|--|---------|
| Tabel I Hasil Survei Awal .....  | 6       |
| Tabel II Operasional Variabel .....  | 27      |
| Tabel III Pengujian Validitas <i>Tangible</i> .....  | 35      |
| Tabel IV Pengujian Validitas <i>Empathy</i> .....  | 36      |
| Tabel V Pengujian Validitas <i>Reliability</i> .....   | 37      |
| Tabel VI Pengujian Validitas <i>Responsiveness</i> .....   | 38      |
| Tabel VII Pengujian Validitas <i>Assurance</i> .....   | 39      |
| Tabel VIII Pengujian Validitas <i>Loyalty</i> .....  | 40      |
| Tabel IX Reliability Statistics .....  | 42      |
| Tabel X Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....  | 43      |
| Tabel XI Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....  | 44      |
| Tabel XII Karakteristik Responden Berdasarkan Pengeluaran .....  | 45      |
| Tabel XIII Bioskop Blitz Megaplex memiliki peralatan berpenampilan modern .....  | 46      |
| Tabel XIV Fasilitas fisik Bioskop Blitz Megaplex menarik secara visual .....   | 47      |
| Tabel XV Karyawan di Bioskop Blitz Megaplex berpenampilan menarik .....  | 48      |
| Tabel XVI Materi-materi berkaitan dengan layanan bioskop Blitz Megaplex (seperti brosur dan tiket ) menarik secara visual..... | 49      |
| Tabel XVII Bioskop Blitz Megaplex memberikan perhatian individual kepada para pelanggannya .....                               | 50      |
| Tabel XVIII Bioskop Blitz Megaplex memiliki jam operasi yang nyaman bagi semua pelanggannya.....                               | 51      |

|  |           |
|--|-----------|
| <b>Tabel XIX</b> Bioskop Blitz Megaplex memiliki karyawan yang memberikan perhatian personal kepada para pelanggan .....               | <b>52</b> |
| <b>Tabel XX</b> Bioskop Blitz Megaplex selalu mengutamakan kepentingan pelanggan .....   | <b>53</b> |
| <b>Tabel XXI</b> Bioskop Blitz Megaplex memahami kebutuhan spesifik para pelanggannya .....  | <b>54</b> |
| <b>Tabel XXII</b> Bila Bioskop Blitz Megaplex berjanji untuk melakukan sesuatu pada waktu yang ditentukan mereka akan menepatinya..... | <b>55</b> |
| <b>Tabel XXIII</b> Bila pelanggan memiliki masalah, Bioskop Blitz Megaplex akan bersungguh-sungguh membantu memecahkannya .....        | <b>56</b> |
| <b>Tabel XXIV</b> Bioskop Blitz Megaplex memberikan layanannya secara tepat sejak awal .....   | <b>57</b> |
| <b>Tabel XXV</b> Bioskop Blitz Megaplex menyediakan layannya sesuai dengan waktu yang dijanjikan .....                                 | <b>58</b> |
| <b>Tabel XXVI</b> Bioskop Blitz Megaplex selalu mengupayakan catatan pada tiket (records) yang bebas dari kesalahan .....              | <b>59</b> |
| <b>Tabel XXVII</b> Karyawan Bioskop Blitz Megaplex memberitahu pelanggannya kapan pastinya jasa akan disampaikan .....                 | <b>60</b> |
| <b>Tabel XXVIII</b> Karyawan Bioskop Blitz Megaplex memberikan layanan yang cepat kepada para pelanggan .....                          | <b>61</b> |
| <b>Tabel XXIX</b> Karyawan Bioskop Blitz Megaplex selalu bersedia membantu para pelanggan.....   | <b>62</b> |
| <b>Tabel XXX</b> Karyawan Bioskop Blitz Megaplex tidak akan pernah terlalu sibuk untuk merespon permintaan pelanggan .....             | <b>63</b> |

|   |           |
|---|-----------|
| <b>Tabel XXXI Perilaku para karyawan Bioskop Blitz Megaplex mampu membuat para pelanggan mempercayai mereka .....</b>               | <b>64</b> |
| <b>Tabel XXXII Pelanggan Bioskop Blitz Megaplex merasa aman dalam bertransaksi .....</b>  | <b>65</b> |
| <b>Tabel XXXIII Karyawan Bioskop Blitz Megaplex secara konsisten bersikap sopan terhadap para pelanggan.....</b>                    | <b>66</b> |
| <b>Tabel XXXIV Karyawan Bioskop Blitz Megaplex memiliki pengetahuan memadai untuk menjawab pertanyaan-pertanyaan pelanggan.....</b> | <b>67</b> |
| <b>Tabel XXXV Pelanggan mengatakan hal positif tentang bioskop .....</b>  | <b>68</b> |
| <b>Tabel XXXVI Memberikan rekomendasi kepada pihak lain untuk menonton di Blitz Megaplex.....</b>                                   | <b>69</b> |
| <b>Tabel XXXVII Kemungkinan besar, pelanggan akan menonton di Blitz Megaplex kembali .....</b>                                      | <b>70</b> |
| <b>Tabel XXXVIII Jarang melakukan peralihan ke bioskop lain .....</b>   | <b>71</b> |
| <b>Tabel XXXIX Blitz Megaplex menjadi pilihan pertama dalam menonton bioskop .....</b>  | <b>72</b> |
| <b>Tabel XL Percaya bahwa Blitz Megaplex merupakan bioskop terbaik .....</b>  | <b>73</b> |
| <b>Tabel XLI <i>Model Summary</i> .....</b>   | <b>74</b> |
| <b>Tabel XLII <i>Anova</i> .....</b>  | <b>74</b> |
| <b>Tabel XLIII <i>Coefficients</i> .....</b>  | <b>75</b> |

## DAFTAR LAMPIRAN

|   | <b>Halaman</b> |
|---|----------------|
| <b>Lampiran A Kuesioner .....</b>               | <b>89</b>      |
| <b>Lampiran B Tanggapan Responden .....</b>     | <b>94</b>      |
| <b>Lampiran C Karakteristik Responden .....</b> | <b>105</b>     |
| <b>Lampiran D Uji Regresi .....</b>             | <b>107</b>     |
| <b>Lampiran E Uji Validitas .....</b>           | <b>109</b>     |
| <b>Lampiran F Uji Reliabilitas .....</b>        | <b>116</b>     |