

## **BAB V**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1 Simpulan**

Berdasarkan data penelitian yang diperoleh dari PT.Sinar Austral, penulis menarik simpulan sebagai berikut :

##### **1. Sistem informasi akuntansi penjualan kredit PT.Sinar Austral**

- 1) PT.Sinar Austral telah memiliki struktur organisasi yang disertai dengan pembagian tanggung jawab dan telah ada pemisahan fungsi untuk setiap departemen.
- 2) Setiap transaksi pada PT.Sinar Austral diotorisasi oleh pihak-pihak yang berwenang.
- 3) PT.Sinar Austral telah memiliki formulir yang cukup memadai, yang tampak dari adanya beberapa dokumen yang telah memenuhi syarat sebagai dokumen yang memadai.
- 4) PT.Sinar Austral telah menetapkan prosedur untuk transaksi penjualan kredit yang cukup jelas dan memadai sesuai dengan kriteria prosedur yang memadai.
- 5) Pada PT.Sinar Austral untuk proses pengolahan data menggunakan software yang telah digunakan secara maksimal.

##### **2. Peranan sistem informasi akuntansi penjualan kredit dalam menunjang peningkatan aktivitas penjualan.**

Berdasarkan penelitian pada PT.Sinar Austral, maka dapat disimpulkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan kredit tidak berperan dalam peningkatan aktivitas penjualan perusahaan. Hal ini didukung oleh :

- a. Dengan membandingkan tingkat signifikansi dengan  $\alpha$ , maka diperoleh tingkat signifikansi 0,000 yang lebih kecil daripada  $\alpha$  0,05, maka  $H_0$  ditolak dan  $H_1$  diterima yang berarti Sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan di perusahaan telah memadai dan dapat meningkatkan aktivitas penjualan.
- b. Dengan menggunakan uji t diperoleh t hitung 4,215 yang lebih besar dari t tabel sebesar 2,021. Maka  $H_0$  ditolak dan  $H_1$  diterima.

## 5.2 Saran

Berdasarkan hasil penelitian maka saran-saran yang dapat dikemukakan oleh penulis adalah sebagai berikut :

1. Sebaiknya perusahaan menambah jumlah rangkap untuk dokumen faktur penjualan/pajak yang digunakan dalam transaksi penjualan kredit, dikarenakan tidak ada pengarsipan untuk dokumen ini sehingga di akhir periode perusahaan tidak dapat membandingkan jumlah penjualan dengan bukti penjualan serta dengan menambah jumlah rangkap maka pengendalian internal perusahaanpun akan bertambah.
2. Untuk *input*/pemasukan data transaksi penjualan serta pemrosesan sebaiknya PT.Sinar Austral menggunakan *software* yang dibuat khusus untuk pemasukan data dan pengolahan transaksi penjualan seperti *e-solution* agar keakuratan

perhitungan data keuangan tetap terjaga dan mempermudah pekerjaan karyawan karena software ini dibuat untuk mempermudah pemrosesan data transaksi ditambah dengan fitur penjurnalan dan pembuatan buku besar secara otomatis sehingga mempersingkat waktu untuk pemrosesan data transaksi, jika waktu pengerjaan untuk pengolahan data dapat dipersingkat maka laba perusahaan pun akan meningkat.

3. Sebaiknya untuk pengiriman barang perusahaan menggunakan transportasi sendiri, hal ini dilakukan untuk mengurangi biaya yang dikeluarkan perusahaan dan untuk menjamin agar barang sampai pada tempat tujuan dengan tepat waktu.