

## **ABSTRACT**

In this time, promotional marketer's who do the advertising campaign through television media are much in demand in introducing and promoting the products to the public. Advertising campaign through television media is considered the most effective way to increase the marketability of the product, due to the development of a very rapid flow of information supported by the existence of technology that lets consumers easily absorb information and knowledge about the existence of a new product that appears. So that the medium of television is the most appropriate medium to promote products to attract consumers to buy. Regard to this, the author tries to conduct research related to the influence of television advertising media role in improving the customer buying interest. Results of research on the 100 respondents indicated the influence between television advertising and buying interest, as well as a simple linear regression analysis showed that there is significant influence between telkomsel provider advertisements on television to consumers buying interest at 3,2%.

Keywords: Television media advertising, customer's buying interest

## **ABSTRAK**

Saat ini, promosi yang dilakukan para pemasar yaitu promosi melalui iklan media televisi yang banyak diminati dalam memperkenalkan dan mempromosikan produk bagi masyarakat luas. Promosi iklan melalui media televisi ini dianggap yang paling efektif untuk meningkatkan daya jual produk, karena perkembangan arus informasi yang sangat cepat ditunjang dengan keberadaan teknologi yang membuat konsumen mudah menyerap informasi dan pengetahuan tentang adanya suatu produk baru yang muncul. Sehingga media televisi merupakan media yang paling tepat dalam mempromosikan produk untuk menarik minat beli konsumen. Berkaitan dengan hal tersebut, maka penulis mencoba untuk melakukan penelitian yang berkaitan dengan pengaruh peranan iklan media televisi dalam meningkatkan minat beli pelanggan. Hasil penelitian pada 100 responden menunjukkan adanya pengaruh antara iklan televisi dan minat beli, serta analisis regresi linier sederhana menunjukkan bahwa terdapat pengaruh yang signifikan antara iklan Provider Telkomsel di televisi dengan minat beli konsumen sebesar 3,2%.

Kata kunci: Iklan media televisi, minat beli pelanggan.

## DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN JUDUL .....	i
LEMBAR PENGESAHAN.....	ii
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI .....	iii
SURAT PERNYATAAN MENGADAKAN PENELITIAN TIDAK MENGGUNAKAN PERUSAHAAN.....	iv
SURAT PERNYATAAN PUBLIKASI LAPORAN PENELITIAN .....	v
KATA PENGANTAR .....	vi
<i>ABSTRACT</i> .....	ix
ABSTRAK .....	x
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR TABEL .....	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xviii
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1

1.2 Rumusan Masalah.....	4
1.3 Tujuan Penelitian.....	4
1.4 Tujuan Replikasi Penelitian.....	5
1.5 Manfaat Penelitian .....	5
1.6 Batasan Penelitian.....	5

## **BAB II TINJAUAN PUSTAKA, RERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS**

2.1 Tinjauan Pustaka .....	6
2.1.1 Iklan Media Televisi .....	6
2.1.2 Minat Beli Pelanggan.....	18
2.2 Rerangka Pemikiran dan Hipotesis.....	32
2.2.1 Pengaruh Peranan Iklan Media Televisi Terhadap Minat Beli Pelanggan.....	32
2.2.2 Hasil Penelitian Terdahulu.....	34
2.2.3 Hipotesis Penelitian .....	37
2.2.4 Model Penelitian .....	37

## **BAB III METODE PENELITIAN**

3.1 Desain Penelitian .....	38
3.2 Populasi dan Sampel.....	38
3.3 Teknik Pengambilan Sampel.....	39

3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	39
3.5 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	40
3.6 Uji Asumsi Klasik .....	41
3.7 Uji Instrumen Penelitian .....	42
3.7.1 Uji Validitas.....	42
3.7.2 Uji Reliabilitas .....	43
3.8 Teknik Pengujian Hipotesis Penelitian.....	44

#### **BAB IV HASIL PENELITIAN**

4.1 Karakteristik Responden.....	45
4.2 Hasil Kuesioner Penelitian.....	48
4.3 Hasil Pengujian Hipotesis Penelitian.....	64

#### **BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

5.1 Kesimpulan .....	76
5.2 Saran .....	77

#### **DAFTAR PUSTAKA**

#### **LAMPIRAN**

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 2.1 Model Proses Keputusan Pembelian ..... 27

Gambar 2.2 Rerangka Pemikiran..... 32

## **DAFTAR TABEL**

	Halaman
Tabel 2.1 Berbagai Kemungkinan Tujuan Periklanan.....	7
Tabel 2.2 Respon Model Berdasarkan Hierarki Efek.....	20
Tabel 2.3 Hasil Penelitian Terdahulu .....	34
Tabel 3.1 Definisi Operasional Variabel .....	40
Tabel 3.2 Kriteria Reliabilitas .....	43
Tabel 4.1 Jenis Kelamin.....	45
Tabel 4.2 Usia .....	46
Tabel 4.3 Jenis Pekerjaan.....	47
Tabel 4.4 Pernah Melihat Iklan Provider Telkomsel.....	47
Tabel 4.5 Pengguna Provider Telkomsel.....	48
Tabel 4.6 T1 .....	48
Tabel 4.7 T2 .....	49
Tabel 4.8 T3 .....	50
Tabel 4.9 T4 .....	50

Tabel 4.10	T5 .....	51
Tabel 4.11	T6 .....	52
Tabel 4.12	T7 .....	53
Tabel 4.13	T8 .....	54
Tabel 4.14	T9 .....	55
Tabel 4.15	T10 .....	56
Tabel 4.16	T11 .....	57
Tabel 4.17	M1 .....	58
Tabel 4.18	M2 .....	59
Tabel 4.19	M3 .....	60
Tabel 4.20	M4 .....	61
Tabel 4.21	M5 .....	62
Tabel 4.22	M6 .....	63
Tabel 4.23	Uji Validitas Awal .....	64
Tabel 4.24	Uji Validitas Akhir.....	65
Tabel 4.25	Uji Reliabilitas Iklan Media Televisi .....	67
Tabel 4.26	Uji Reliabilitas Awal Minat Pembelian .....	68
Tabel 4.27	Uji Reliabilitas Akhir Minat Pembelian.....	69

Tabel 4.28	Uji Normalitas .....	71
Tabel 4.29	Uji Outliers .....	72
Tabel 4.30	Model Summary .....	73
Tabel 4.31	Anova .....	74
Tabel 4.32	Coefficients.....	74

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran A Kuesioner

Lampiran B Identitas Responden

Lampiran C Uji Validitas dan Uji Reliabilitas

Lampiran D Uji Asumsi Klasik

Lampiran E Uji Penelitian