

## **BAB V SIMPULAN DAN SARAN**

### **5.1 Simpulan**

Berdasarkan dari hasil penelitian dan pembahasan, maka dapat disimpulkan sebagai berikut :

1. Jaringan prosedur yang membentuk sistem penjualan kredit pada PD. Ascess yaitu prosedur faktur penjualan, prosedur pengiriman, prosedur penagihan, dan prosedur pengembalian barang. Dalam prosedur yang membentuk sistem penjualan kredit pada PD. Ascess belum berjalan dengan baik.
2. Dokumen yang digunakan dalam prosedur penjualan kredit pada PD. Ascess meliputi faktur penjualan, surat retur penjualan, dan kwitansi. Dalam penggunaan dokumen sistem penjualan kredit pada PD. Ascess tidak baik, karena setiap kegiatan dalam penjualan kredit tidak menggunakan dokumen yang memadai.
3. Bagian atau fungsi yang terkait dalam penjualan kredit PD. Ascess meliputi Direktur, Bagian penjualan, bagian gudang, dan bagian administrasi. Dalam bagian yang terkait perlu adanya pemisahan *job description* yang lebih baik dan penambahan bagian kredit, bagian pengiriman, bagian penerimaan kas, dan bagian akuntansi.
4. Unsur Pengendalian intern yang terdapat pada PD. Ascess yaitu Organisasi, Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan, serta Praktik yang Sehat.

### **5.2 Saran**

Dalam sistem akuntansi penjualan kredit pada PD. Ascess harus menerapkan sistem pengendalian yang lebih baik sehingga perusahaan dapat menciptakan suatu

target yang telah ditetapkan. Untuk menghindari penyelewengan yang mungkin terjadi. PD. Ascess hendaknya mengadakan pemisahan fungsi antara fungsi akuntansi dan fungsi penagihan