

BAB VI

KESIMPULAN DAN SARAN

VI.1 KESIMPULAN

Berdasarkan hasil analisa dan pembahasan yang telah disampaikan dalam bab-bab sebelumnya, maka dapat diambil kesimpulan sebagai berikut :

1. Transaksi-transaksi penjualan yang terjadi pada PT.Segarprima Laksana dapat disimpan dalam basis data guna memperoleh data dan informasi tentang penjualan dan persediaan barang dalam perusahaan.
2. Proses pencarian data yang terkomputerisasi pada sistem penjualan dan persediaan barang PT.Segarprima Laksana lebih cepat dibandingkan dengan proses pencarian data sebelumnya.
3. Tingkat kesalahan pencatatan transaksi-transaksi penjualan dapat diminimalkan sekecil mungkin.
4. Mengurangi redudansi / inkonsistensi data.
5. Mempermudah pemakai (Staff) dalam membuat laporan-laporan penjualan dan persediaan barang karena data informasi yang tersedia akurat dan *up-to-date*.

VI.2 SARAN

Dalam analisa yang telah dilakukan dan penjelasan diatas maka dapat diusulkan beberapa saran, yaitu:

1. Mengadakan pelatihan dengan sistem yang baru agar Staf PT.Segarprima Laksana terbiasa dengan sistem basis data yang baru tersebut sehingga meningkatkan produktivitas kerja.

2. Dapat dilakukan pengembangan sistem aplikasi lebih lanjut untuk divisi yang lain pada PT.Segarprima Laksana.
3. Dapat melakukan *back-up* data secara otomatis melalui aplikasi produk.
4. Penambahan fitur *report* untuk Penjualan berdasarkan salesman sehingga dapat diketahui salesman yang selalu mencapai target penjualan dalam perusahaan.