BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

5.1 Simpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan pada PT. Sumber Cipta Multiniaga serta didukung oleh data yang diperoleh, maka penulis menarik beberapa simpulan sebagai berikut:

 Pelaksanaan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan pada Perusahaan Telah Dilaksanakan Secara Memadai

Hal ini dapat dilihat dari unsur-unsur sistem informasi akuntansi yang memadai yaitu :

a) Sumber daya manusia dan peralatan

Semua karyawan pada perusahaan tersebut telah menjalani serangkaian tes, wawancara dan training pada saat perekrutan karyawan. Sedangkan peralatan, perusahaan telah menggunakan komputer sebagai alat mengolah data yang dilengkapi dengan progam otomatis sebagai alat penunjang aktivitas penjualan.

b) Data (formulir dan catatan)

Perusahaan menggunakan formulir berupa bon rokok, faktur penjualan, dan bukti setoran. Formulir-formulir tersebut telah memadai, karena terdapat nomor urut cetak, ada tembusan, dan ada otorisasi dari bagian yang berwewenang.

c) Informasi atau laporan

Laporan penjualan disusun dengan sebuah software di komputer yang terjamin kerahasiaannya.

 Pengaruh Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Terhadap Pengendalian Internal Penjualan

Berdasarkan penelitian secara keseluruhan, sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan oleh perusahaan telah berjalan dengan memadai dan berpengaruh secara signifikan terhadap pengendalian internal penjualan. Hal ini terbukti dari uji t yaitu dengan membandingkan t tabel dengan t hitung. Karena t hitung 13.428> dari t tabel 2,048, maka Ho ditolak, artinya sistem informasi akuntansi berpengaruh secara signifikan terhadap pengendalian internal penjualan.

5.2 Saran

Berdasarkan pembahasan dan kesimpulan yang didapat sebelumnya, penulis mencoba untuk mengemukakan saran-saran yang dapat membantu perusahaan dan penelitian selanjutnya dalam mengembangkan sistem informasi akuntansi penjualan dan pengendalian internal penjualan yaitu:

- a) Sebaiknya kartu pelanggan pada perusahaan dibuat tembusan untuk meningkatkan
- keamanan data pelanggan. Misalnya, apabila kartu pelanggan tersebut hilang atau
- dimanipulasi oleh pihak-pihak tertentu, perusahaan masih menyimpan tembusannya.
- b) Formulir harus bernomor urut cetak, tidak hanya pada faktur penjualan dan bon

rokok saja, tetapi setiap formulir yang ada. Sehingga jika ada dokumen yang hilang

atau dengan sengaja dihilangkan akan lebih mudah untuk diketahui.

- c) Untuk penelitian selanjutnya sebaiknya menggunakan sampel lebih dari 30 responden untuk mendapatkan hasil penelitian yang lebih akurat.
- d) Untuk penelitian selanjutnya dapat menggunakan perusahaan yang mempunyai lebih dari satu industri.