

## **BAB V**

### **SIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1. Kesimpulan**

Berdasarkan hasil penelitian, observasi dan wawancara yang telah dilakukan oleh penulis di PT Arta Boga Cemerlang, dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

1. Sistem informasi akuntansi penjualan perusahaan sudah memadai sehingga dapat menunjang efektivitas penjualan. Hal ini dapat dilihat dengan tercapainya tujuan-tujuan yang hendak dicapai perusahaan dalam kegiatan penjualan yang menjadi sumber pendapatan bagi perusahaan.
2. Sistem informasi akuntansi merupakan salah satu faktor dalam menunjang efektivitas suatu kegiatan dalam hal ini adalah kegiatan penjualan. Di mana sistem informasi akuntansi penjualan berusaha menyediakan informasi yang akurat, berguna dan tepat waktu untuk membantu manajemen dalam mengambil keputusan. Hal ini dapat diterapkan dan dibuktikan pada perusahaan, ada beberapa hal yang mendukung tercapainya sistem informasi akuntansi yang memadai serta menunjang efektivitas penjualan yaitu :

- a. Pemisahan tugas

Pemisahan tugas dalam perusahaan dilakukan agar setiap transaksi dilaksanakan secara lengkap dan teratur serta setiap bagian bertanggung jawab dalam melaksanakan fungsinya masing-masing sehingga dapat mencegah kesalahan dan kekacauan dalam pelaksanaan tugas dan

prosedur yang seharusnya dilaksanakan. Pemisahan tugas meliputi 3 fungsi yaitu fungsi otorisasi, fungsi pencatatan, dan fungsi penyimpanan.

Maka perusahaan melakukan pemisahan tugas sebagai berikut :

- Fungsi wewenang oleh Kepala Cabang
- Fungsi penjualan oleh *Sales Manager Depo* atau Kepala Cabang
- Fungsi akuntansi dan keuangan oleh *Supervisor Operasional* dan atau K.OK (Kepala Bagian Operasional dan Keuangan) dan atau *Controller*.
- Fungsi penyimpanan dan pengadaan barang oleh KaLog Depo dan atau Logistik dan atau Kepala Cabang.

Berdasarkan uraian tersebut, perusahaan telah menetapkan struktur organisasi yang jelas sehingga pemisahan tugas fungsional tergambar secara jelas pula sebagai salah satu unsur pengendalian intern perusahaan.

b. Dokumen dan catatan

Dokumen dan catatan yang memadai merupakan unsur yang penting serta menunjang dalam sistem pengendalian intern perusahaan. Dokumen dan catatan tersebut berfungsi sebagai penerus informasi dalam lingkungan perusahaan, selain itu harus cukup memadai untuk memberikan kepastian yang wajar bahwa seluruh aset perusahaan berada dalam pengawasan dan setiap transaksi sudah dicatat dengan benar.

Kebijakan dokumen dan catatan pada perusahaan adalah sebagai berikut :

- Setiap dokumen dan catatan yang dirancang dan digunakan sudah *prenumber* oleh perusahaan.
- Setiap transaksi dicatat saat terjadinya transaksi.

- Format faktur cukup efisien.
  - Faktur yang dibuat digunakan sebagai dasar untuk pencatatan transaksi penjualan dan pencatatan piutang. Faktur yang diterima, diverifikasi keabsahan tanda tangan penerimanya dan dikelompokkan sesuai *salesman* dan tanggal jatuh tempo.
- c. Otorisasi yang memadai atas transaksi dan kegiatan
- Setiap transaksi dan kegiatan yang ada dalam perusahaan mendapatkan otorisasi dari pihak yang berwenang dengan pemberian tanda tangan atau paraf pada dokumen atau catatan sesuai dengan prosedur yang telah ditetapkan. Hal ini mendukung sistem pengendalian intern perusahaan berjalan dengan baik.
- d. Pengendalian fisik atas aktiva dan catatan
- Pengendalian fisik atas aktiva dan catatan sangat diperlukan untuk mencegah pencurian dan penyelewengan yang tidak semestinya dapat terjadi di perusahaan. Pengendalian fisik ini dapat dilakukan dengan *stock opname*, dan sebagainya untuk melindungi dan mengamankan aktiva dan catatan perusahaan.

## 5.2. Saran

Dari penelitian yang telah dilakukan di PT Arta Boga Cemerlang, penulis memberikan beberapa saran untuk beberapa pihak yaitu :

### 1. Pihak perusahaan

Saran yang diberikan penulis pada perusahaan antara lain :

a. Karena sistem informasi akuntansi penjualan yang ada dalam perusahaan sudah memadai maka diharapkan perusahaan terus mempertahankan dan meningkatkan kualitas pengendalian yang ada, serta tindakan perbaikan bila diperlukan. Untuk peningkatan kualitas dan pengendalian perusahaan, ada beberapa cara yang dapat dilakukan :

- Memberikan pelatihan-pelatihan (*training*) kepada karyawan secara bertahap untuk meningkatkan kemampuan karyawan, rasa percaya diri, loyalitas karyawan pada perusahaan, serta berorientasi pada kebutuhan konsumen.
- Melakukan *rolling* atau mutasi karyawan, sehingga diharapkan hal ini dapat mengurangi tingkat kejenuhan yang mungkin dirasakan oleh karyawan-karyawan tersebut dalam melaksanakan tugas dan tanggung jawabnya. Selain itu, kegiatan ini dapat mencegah dan mengurangi tingkat kecurangan yang dilakukan oleh karyawan.

b. Perusahaan dapat lebih mengembangkan pangsa pasarnya. Upaya-upaya yang dapat dilakukan antara lain :

- Penambahan langganan baru
- *Launching* produk-produk baru, untuk menggantikan produk-produk yang kurang laku di pasaran dan untuk dapat bersaing dengan kompetitor.
- Ekspansi ke wilayah-wilayah yang belum dijangkau oleh tim penjualan termasuk ke luar negeri.

- c. Untuk selalu menjaga kualitas perusahaan perlu adanya pengukuran kinerja yang dilakukan pihak manajemen pada seluruh anggota perusahaan. Usaha yang dapat dilakukan yaitu dengan penetapan target-target untuk memotivasi karyawan dengan mengevaluasi kinerja sebelumnya, perbandingan dengan realisasi dapat mengetahui kinerja anggota perusahaan dan memotivasi mereka.

## 2. Peneliti selanjutnya

Bagi pihak-pihak yang merasa tertarik untuk meneliti topik ini secara lebih mendalam, penulis memberikan beberapa saran antara lain :

- a. Peneliti selanjutnya dapat melakukan penelitian berikutnya dengan metode penelitian lain misalnya dengan kuisioner, dengan menggunakan indikator-indikator pengukuran, serta populasi atau sampel, atau dengan cara penelitian yang lain.
- b. Peneliti selanjutnya yang melakukan penelitian topik ini dengan lebih mendalam mengungkapkan faktor-faktor lain yang mendukung efektivitas penjualan perusahaan serta membahas hal-hal lain yang dapat diperluas mengenai sistem informasi akuntansi penjualan dan efektivitas penjualan.