

BAB 6. SIMPULAN DAN SARAN

Berikut ini akan disertakan beberapa kesimpulan dan saran yang dapat menunjang pembuatan aplikasi ini.

6.1 Simpulan

Kesimpulan yang dapat ditarik dari pembuatan aplikasi sistem informasi manajemen penjualan dengan menerapkan *CRM SFA (sales force automation)* dan *operational* adalah :

1. Sebelum menggunakan aplikasi ini Caezar Motor masih menggunakan cara manual untuk memantau kinerja agen atau pelanggan dan *sales* mulai dari kinerjanya yang baik hingga kinerjanya buruk. Setelah adanya aplikasi ini dapat membantu pihak Caezar Motor dalam hal memantau kinerja agen atau pelanggan dan *sales*.
2. Aplikasi ini dapat membantu pihak Caezar Motor dalam melakukan pemantauan dikota manakah transaksi penjualan barang-barang *spare part* Caezar Motor paling banyak.
3. Aplikasi ini dapat membantu agen atau pelanggan apabila ingin memesan barang secara *online* dan untuk mengetahui informasi barang.

6.2 Saran

Saran-saran yang telah diperoleh mengenai pengembangan aplikasi selanjutnya adalah :

1. Dapat mengelola data transaksi penjualan *sales* saat *sales* tersebut melakukan *take order* pada agen atau pelanggan diluar pulau NTB lengkap dengan pendataan kendaraan yang digunakan *sales* tersebut.
2. Pengguna dapat mengakses aplikasi ini dengan menggunakan aplikasi *mobile*.

