BAB 6. SIMPULAN DAN SARAN

Pada bab6 ini akan menyampaikan kesimpulan dan saran setelah merancang dan meneliti *program* atau aplikasi yang sudah berjalan untuk menjawab kesimpulan dan saran.

6.1 SIMPULAN

Berdasarkan hasil pencapaian penelitian yang telah dibuat, dapat disimpulkan hal-hal sebagai berikut:

- Hasil penelitian di dalam website yang menerapkan konsep pemasaran kepada pelanggan meliputi:
 - a) Fitur informasi produk baru kepada pelanggan dibuat dengan membuat fitur campaign management yang dapat mengirimkan gambar produk lewat email.
 - b) Pemberian informasi produk secara rutin kepada pelanggan diberikan melalui *fitur news letter* yang dikirim melalui *email* setiap bulan bagi pelanggan yang meminta untuk berlangganan.
 - c) Menerapkan konsep *marketing* CRM yaitu *corss selling* dan *up selling* pada produk untuk menggaet pelanggan pada *website* agar pelanggan dapat melihat produk produk yang di tawarkan.
- 2. Hasil penelitian rancangan sistem informasi yang dapat meyakinkan pelanggan tentang kualitas produk yang dijual meliputi:
 - a) Fitur link produk sejenis (related product) yang diterapkan pada semua produk yang ada di dalam website guna memudahkan pelanggan melihat produk yang sejenis.
 - b) Fitur rating yang dapat dilihat pelanggan untuk merate atau menambah jumlah bintang pada sebuah produk untuk melihat produk yang akan dibeli berkualitas atau tidak, sehingga pelanggan yakin dengan produk yang dibeli.
 - Hasil penelitian berupa laporan laporan perusahaan meliputi laporan penjualan, laporan analisis inisiatif marketing CRM dan laporan barang terjual.

6.2 SARAN

Hasil penelitian ini dapat dikembangkan lebih lanjut lagi. Saran-saran pengembangan penelitian ini adalah sebagai berikut:

- 1. Penerapan algoritma selain algoritma apriori pada *fitur* rekomendasi produk.
- 2. Penerapan konsep *marketing* CRM selain *cross* dan up *selling*, misalnya behavior prediction, personalisasi, dan lain-lain.
- 3. Pengembangan aplikasi yang terintegrasi dengan sistem keuangan.